

S

News



HIKVISION BU PRO Expert

preparare il mercato al cambio tecnologico

SICUREZZA 2023

la voce ai protagonisti

LA SICUREZZA DEL PATRIMONIO

artistico nazionale e dei beni museali

SOLUZIONI

e casi di studio



CAVI & BATTERIE

via Osimana, 70 - 60021
Camerano (Ancona) Italy
+39 071 7304258
+39 071 7304282
info@elan.an.it

**TI ASPETTIAMO
A FIERA
SICUREZZA
2023**

**15-17 novembre
Rho-Fieramilano**

USA IL CODICE
ELAN E
OTTIENI IL TUO
BIGLIETTO
GRATUITO
7000082631



SCAN ME!

La soluzione.

Il più evoluto sistema
di Antifurto Nebbiogeno



SENTINEL SC-20

L'antifurto nebbiogeno entry-level
dal design compatto e moderno,
ideale per ambienti fino a 300 m³



Scopri le soluzioni di sicurezza per proteggere
la tua famiglia, la tua casa e la tua attività.

CONCEPT
smoke screen



ITALY

pasos
Since 1973

**Innovazione e sicurezza.
Un passo avanti!**



Honeywell | Authorised Distributor
MORLEY IAS FIRE SYSTEMS

**Una gamma completa di
soluzioni avanzate per la tua sicurezza.**

In esclusiva per l'Italia,
la qualità e le prestazioni dei prodotti
Honeywell Morley.

www.paso.it

Aspettando SICUREZZA 2023: la voce delle aziende

di Monica Bertolo

SICUREZZA si sta avvicinando e c'è davvero molta, molta attesa per l'edizione 2023 dell'appuntamento fieristico internazionale dedicato alla Security e al Fire di Fiera Milano.

In effetti l'edizione di quest'anno, la prima fuori pandemia, registra ritorni importanti, a partire dall'azienda protagonista della cover di questo numero, assieme a molte altre, italiane e non, oltre a varie new entries. Il fatto poi del MIBA, ovvero la Milan International Building Alliance, conferisce ulteriore valore aggiunto.

Grande entusiasmo quindi da parte delle aziende che ne saranno le protagoniste, come ben si evince da questo numero di S News che raccoglie testimonianze, storie e sentiments sui trends del mercato della security e del fire, oltre a fornire anticipazioni sulle novità tecnologiche che in fiera saranno presentate.

Anche S News, come da sempre e come ad ogni edizione di SICUREZZA, dà il suo contributo alla manifestazione prima, durante e dopo, come questo numero testimonia. Varie le iniziative di spessore che si terranno sul set televisivo della

testata giornalistica al padiglione 5 con contenuti e networking, e presso gli stands stessi delle aziende, per far vivere la fiera anche quando le luci e i riflettori vengono spenti, per farla durare anche nei mesi successivi, coinvolgendo e facendo partecipare tutta la community dei professionisti, compresi coloro che non sono potuti venire e allargando ulteriormente la platea, grazie ai vari canali di divulgazione, anche ai crescenti end users.

Se infatti partiamo dal dato di fatto che oggi l'informazione è liquida, chiari i risultati vincenti che una comunicazione fatta con professionalità, serietà e al contempo con empatia può dare.

E qui si evidenzia un ulteriore valore aggiunto che una manifestazione fieristica ha nel proprio DNA. Come in tutti gli eventi di valore, la preparazione e la realizzazione sono fondamentali, ma lo è anche il follow-up dove si raccoglie quanto seminato e dove si alimenta quanto piantato, perché una fiera oltre ad essere un'indiscussa vetrina di soluzioni è un'ottima fucina di incontri, di confronti, di relazioni, di condivisione di idee, di mettere a fattor comune quanto ricercato, studiato e creato per la crescita del settore sotto tutti i suoi profili e per l'evoluzione della sicurezza per tutta la collettività.

Buona lettura!



**BU PRO Expert
HIKVISION
per preparare il
mercato al profondo
cambio tecnologico**



**Apulia CyberSecurity
Forum 2023**

COVER STORY

- 10 BU PRO Expert HIKVISION
per preparare il mercato al profondo cambio tecnologico

EVENTI

- 14 La Sicurezza del Patrimonio Artistico Nazionale
e dei Beni Museali
- 18 Apulia CyberSecurity Forum 2023

OLTRE LA NOTIZIA

- 20 INIM: Security e Safety con grandi novità a Sicurezza 2023
- 23 CIAS sempre più alla conquista delle Americhe e nuovo
concept per SICUREZZA
- 26 Electronic's Time, il SICEP Exclusive Program e la grande
trasformazione in atto
- 30 EEA a Sicurezza 2023 con nuovi prodotti e chiara visione
strategica
- 34 L'evoluzione di SICEP e le novità a Sicurezza 2023
- 38 FIAMM: 80 anni di storia e un promettente futuro! Tutto a
Sicurezza 2023
- 42 Prospecta: innovazione, ampiezza di gamma e attento servizio
al cliente

FOCUS ASSIV

- 46 Assiv a Sicurezza 2023. Quali i temi e i messaggi?
- 51 ASSIV: Sicurezza Privata, UNI/PdR 54 e i Servizi Fiduciari

isiwi



**Questo
è un NVR**

Connect **Air** KIT WIRELESS

Il nuovo kit wireless bello da morire!
Un sistema di sicurezza evoluto e di design.



In questo kit troverai:

• 1 NVR wi-fi

- 8 canali
- risoluzione 8 MP
- archiviazione su HD e SD-Card

• 2 telecamere wi-fi

- risoluzione 4 MP
- con batteria da 8700 mAh
- funzione PIR e Smart Light

Scopri di più su www.isiwi.it





*La scuola
di Hogwarts*



*ELMAX a SICUREZZA
2023:
Evoluzione ed
Integrazione alla
massima potenza*

IL GOVERNO DEL RISCHIO

48 Normativa di travel security: Fondamenti

IL DAZEBAO DELLA SECURITY

54 Gestione delle crisi o crisi di gestione?

BEN-ESSERE AL LAVORO

57 La scuola di Hogwarts

ZOOM

60 ELMAX a SICUREZZA 2023:
Evoluzione ed Integrazione alla massima potenza

62 Nuovo Neox G3 SALTO: la soluzione più avanzata per i
lucchetti elettronici

CASE STUDY

64 Digitronica.IT: integrazione in real time come chiave del
successo

66 Sicurezza e Videosorveglianza per una Flotta di 150 Mezzi in
un Comune italiano

68-75 TECNOLOGIE



PROSPECTA
CHOOSE THE RIGHT CABLE



NUOVE SOLUZIONI PER NUOVE ESIGENZE

PONENDOSI L'OBIETTIVO DI INNOVAZIONE
COSTANTE, PROSPECTA PROPONE LA
NUOVA FAMIGLIA DI **CAVI ANTINTRUSIONE**
CON CLASSE **CPR B2CA-S1AD1A1**.
LE PERFORMANCE PIÙ AVANZATE
PER UN MERCATO IN EVOLUZIONE.



BU PRO Expert HIKVISION per preparare il mercato al profondo cambio tecnologico

HIKVISION

Incontriamo Jurj Rabbiti,
Channel Sales Director
BU PRO Expert

a cura di Monica Bertolo

Da sempre i Distributori di Sicurezza sono protagonisti in HIKVISION. Ricordo il CHINA TOUR del 2015, (n.d.r. S News n. 29 pagg.36-40 “Speciale China Tour HIKVISION 2015”) che rimane ancora nelle menti dei partecipanti, come esperienza esemplare. Quale quindi la finalità della BU PRO Expert? A chi si rivolge?

La forza di HIKVISION è essere **total solution provider**: da numero uno nel segmento della videosorveglianza, siamo oggi riconosciuti come **leader nell'intera sicurezza**, e quindi antintrusione, controllo accessi, intercom e nei **settori limitrofi**, come networking, storage, display, etc. e i **piani di crescita del gruppo sono sempre più ambiziosi**.

Da qui la necessità di suddividere il mercato in **Business Units** capaci di soddisfare i vari segmenti con una **presenza capillare** e un **approccio specializzato e focalizzato**.

La **BU PRO Expert** si presenta come total solution provider per il suo target di riferimento, ossia gli **operatori professionali della sicurezza che operano sul mercato civile, commerciale e medio industriale**.

La nostra BU nasce con l'obiettivo di offrire un **servizio dedicato al distributore specializzato nella sicurezza**, e indirettamente all'installatore che fa della sicurezza il suo core

Competenza

È la caratteristica incarnata dalla parola "Professional", nella filosofia aziendale sponsor da Hikvision tuttavia le competenze sono dinamiche, evolutive, talvolta sorprendenti.

Si arriva a conoscere appieno se stessi solo in un ambiente stimolante, sfidante a tutti i livelli e capace di dare spazio all'iniziativa personale.

In Hikvision si libera il potenziale che si trasforma in competenza.

Tecnologia

In un mercato come la Security, la tecnologia e l'innovazione sono il vero driver del successo.

Pursuere un nuovo paradigma tecnologico garantisce la leadership, non solo tecnologica, ma anche commerciale a vantaggio di se stessi, verso i propri partner ed a favore dell'evoluzione del mercato in genere.

In Hikvision la ricerca e lo sviluppo tecnologico sono ritenuti fondamentali.

Successo

In una squadra nessuno può pensare al posto tuo, ma tutti contribuiscono con i propri valori e la propria ricerca al raggiungimento dell'obiettivo.

Tutti aggiungono valore al lavoro di tutti, ci si sente stimolati e sostenuti dagli altri e il lavoro diventa fonte di ulteriore motivazione, creatività e soddisfazione.

In Hikvision, come in un'orchestra, la collaborazione è il segreto del successo.

Crescita

Lo sviluppo di un'azienda è determinato in massima parte dalla crescita umana e professionale delle persone che quotidianamente la vivono.

Valorizzare le persone, offrire l'opportunità di esaltare il potenziale umano è l'attività, avendo coinvolto anche il coraggio di cambiare.

Una gestione volta a crescere per creare sempre nuovo valore in Hikvision è un elemento chiave.

Passione

È la motivazione più forte: in amore come sul lavoro, fare ciò che ci piace ci spinge a sfidarsi ogni giorno per raggiungere l'obiettivo. La prima vittoria è quella contro i propri limiti, la seconda è quella contro i competitor.

Talvolta la sconfitta infera da un avversario ha più valore della vittoria perché può servire a migliorarsi.

In Hikvision la passione è fonte di motivazione.

Squadra

Se un gruppo di lavoro è essenziale per fare una squadra, Team e Squadra non sono però sinonimi. Senza le persone non si fa un Team, ovviamente, ma una squadra presuppone ruoli e funzioni che spesso esulano dal lavoro in senso stretto per entrare nel campo dell'etica: parliamo del rispetto, della fiducia, della responsabilità corale.

Questo è la solidità della squadra Hikvision.

Realizzazione

Una squadra può contare su più teste, che significa: più idee, più risorse e più energie che si rinnovano, si scambiano, si completano e si completano.

Il leader a disposizione della squadra, fa sì che la squadra sia sempre più forte; la squadra stimola e valorizza le potenzialità del leader, responsabilizzandolo reciprocamente ogni giorno sull'obiettivo.

In Hikvision la realizzazione è il risultato.



Jurj Rabbiti

business. HIKVISION mette a disposizione un **Area Manager e un Pre Sales al servizio dei distributori in ciascuna Regione**, garantendo una prossimità assolutamente unica sul mercato.

Com'è strutturata quindi la BU PRO Expert?

Il team commerciale si compone ad oggi di **8 Area Managers** (ndr. nelle foto qui accanto) **da me coordinati**, mentre il **team tecnico annovera altrettanti Pre Sales coordinati da Marco Borsoi**.

Ogni Area Manager vanta una formazione ed una lunga esperienza tecnico-commerciale maturata nel settore sicurezza. Si occupa di gestire il **sell in**, ossia della scelta dei partners territoriali, e coadiuva il distributore nella gestione del **sell out**, promuovendo diverse attività sul territorio. Affianca i venditori del distributore di riferimento, gestisce roadshow e kickoff e l'intera **formazione** in materia commerciale. Ma il suo compito più delicato è **fare scouting sul territorio per individuare, cogliere e creare sempre nuove opportunità di business a favore dei distributori di riferimento**.

Anche i **Pre sales** vantano formazione ed esperienze tecnico-professionali specifiche del settore sicurezza: sono figure tecniche che **affiancano l'Area Manager dando profondità alle soluzioni** dal punto di vista progettuale-tecnologico e dell'assistenza sul campo.

Quali sono i plus della BU PRO Expert?

Vantiamo diverse figure in prima linea che sono, mi si passi il gioco di parole, "PROattive" verso i distributori perché dedicate a cercare e costruire per loro un mercato dal basso. Scegliamo dunque **persone del territorio, che ne conoscano le logiche, le dinamiche e la grammatica commerciale**. Non è un plus da poco, considerato che in Italia ogni Regione è un mondo a sé che richiede un linguaggio specifico. **Capillarità e localizzazione sono dunque i primi plus**.

Il terzo plus nasce dall'impronta stessa di HIKVISION, che è una realtà a trazione anteriore: è infatti **l'unica azienda in Italia a garantire una densità così alta di persone specializzate e dedicate sul territorio**, Regione per Regione. Potendo andare così tanto in profondità e in ascolto, e beneficiando della professionalità e del knowhow tecnico e umano di diverse figure, possiamo **catturare**

le esigenze prima degli altri e generare business.

Infine, forniamo una **risposta completa**, sia in senso verticale che orizzontale, per il settore privato e piccolo commerciale, ma possiamo anche aprirci al segmento industriale e governativo **completando eventuali progetti della BU SOLUTION** con i nostri prodotti. Perché lavorare per BU non significa certo operare a comparti stagni: **le diverse specializzazioni sono al servizio di tutti**. E tutti siamo HIKVISION.

Già con queste premesse dimostrate ancora una volta il vostro saper "andare oltre". Cosa ci sarà a suo avviso "oltre" a quello che già avete raggiunto? Quale sarà l'ulteriore sfida per i prossimi anni di HIKVISION, grazie anche alla BU PRO Expert?

Il fatto di essere total solution provider nativi, con un ampissimo portafoglio di prodotti anche molto diversi tra loro, ci permette di **soddisfare essenzialmente qualunque necessità**, il tutto potendo gestire i vari sistemi **da un'unica piattaforma**.

Conoscendo le ambizioni del gruppo, posso dire che gli obiettivi futuri saranno sempre più total solution provider. Del resto gli **headquarters** sono a **trazione R&D e sfornano innovazione continua sia in campo hardware che software**.

La vera sfida per la nostra BU sarà **preparare il mercato al profondo cambio tecnologico, ma anche generazionale, che si prospetta**.

La tendenza è verso una concentrazione sempre più spinta su **un unico software**, che diventerà sempre più potente, sempre più facile da usare e gestirà sempre più prodotti nativamente connessi.

Questo ci consentirà di **guardare a mercati sempre nuovi**, con utenti diversi non solo per tipologia di prodotto ma anche per età anagrafica.

La vera sfida dell'"oltre" sarà dunque **saper preparare i tecnici del futuro a diventare leader in tutti i settori che trattiamo**.

Come la vinceremo? Stando sempre più vicini all'installatore e ai distributori, guidandoli nel mercato del futuro puntando sui servizi legati al software con **upsell di manutenzione programmata, servizio h 24**, aiuto alle persone fragili, ecc.

Le opportunità sono infinite: starà a noi renderle fruibili ai nostri partners.



Antonino Pumilia



Antonio Crotone



Daniele De Laurentis



Davide Tromben



Gianluca Fasoli



Oreste Zurlo



Roberto Occhi



Roberto Zotta

La Sicurezza del Patrimonio Artistico Nazionale e dei Beni Museali

a cura di *Monica Bertolo*



Molte le iniziative che vedono **da sempre S News impegnata in prima fila** alle edizioni di **SICUREZZA**, la manifestazione fieristica internazionale dedicata alla **Security** e al **Fire** di **Fiera Milano**, che si svolgerà dal 15 al 17 novembre nei padiglioni espositivi di Milano Rho.

Tra le **varie attività informative, formative e di networking** che **S News** terrà sul proprio **set televisivo a SICUREZZA 2023**, al **Padiglione 5 Stand R11-S14**, spicca senza dubbio l'evento organizzato in collaborazione con il **professor Umberto Saccone**, Leader EY (Ernst & Young) e Adjunct Professor alla Luiss Business School.

“**La Sicurezza del Patrimonio Artistico Nazionale e dei Beni Museali**” è il tema al centro del workshop che avrà luogo **giovedì 16 novembre** con inizio alle **ore 11:00** e termine alle 12:30.

Perché, oggi più che mai, è importante affrontare il tema della Sicurezza del Patrimonio Artistico Nazionale e dei Beni Museali?

La grande crescita del turismo culturale, registrata non solo nel periodo estivo ma anche in quello autunnale e già prevista per il 2024, porterà **ingenti flussi di turisti nel nostro**

LA SICUREZZA DEL PATRIMONIO ARTISTICO NAZIONALE E DEI BENI MUSEALI

GIOVEDÌ

16 | NOVEMBRE | 2023

ORE 11:00

SET TELEVISIVO S NEWS
PAD.5 STAND R11-S14
FIERA SICUREZZA - FIERA MILANO



Paese per visitarne il patrimonio artistico ed i beni museali.

Inoltre le **calamità naturali, in aumento e sempre più devastanti**, mettono in grave pericolo anche il nostro patrimonio culturale. “Ciò che ci spinge – sottolinea il **professor Saccone** – è l’idea che la bellezza delle nostre città e del patrimonio culturale ereditato nei secoli dal genio dei nostri artisti e dei nostri letterati, ci impongano un **dovere di protezione** per noi, i nostri figli e le generazioni che verranno. Non solo un dovere, soprattutto un **impegno morale** che abbiamo assunto come cittadini, come **sistema Italia**.”

Su queste basi e alla luce degli **spiacevoli episodi registrati a Firenze, a Londra e nei territori dell’Emilia Romagna**, stiamo

lavorando per la definizione di una nuova figura professionale: **l’Art Security Manager**, specificatamente dedicata al **Security Risk Management dei musei e dei luoghi della cultura**”.

I contenuti dell'evento

La **nuova visione, i primi risultati del progetto** relativo alla figura professionale dell’**Art Security Manager** e alla **nuova metodologia per la sicurezza dei musei** saranno quindi presentati il 16 novembre nell’ambito della prestigiosa cornice della manifestazione internazionale sulla Sicurezza di Fiera Milano. *(n.d.r. Il programma definitivo e dettagliato sarà divulgato a breve.)*

Fiera SICUREZZA 2023: Orgogliosi di esserci e incontrarti

È sempre bello incontrarsi di persona e condividere insieme progetti per il futuro. Ti aspettiamo nel nostro grande stand a Fiera Sicurezza: troverai tante novità e iniziative per il tuo business!

SICUREZZA
INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION

Stand EL.MO.
P21 - R30
Padiglione 5

15-17 Novembre 2023
Fiera Milano - RHO



*Goditi la musica con la
cassa bluetooth in regalo*



*Scansiona il codice QR:
ottiene il tuo biglietto
omaggio e vieni a ritirare il
gadget a te riservato*



EL.MO. SPA

Cosa troverai nel nostro stand

Le novità di prodotto:
QHUBO, SUPERIA e
tante altre



3 aree tematiche:
soluzioni residenziali,
business e TVCC high profile



I nostri tecnici che saranno
a disposizione per tutte le
tue domande



Eventi e iniziative per
un'esperienza
indimenticabile!



Apulia CyberSecurity Forum 2023



a cura di Linda R. Spiller

L'Apulia CyberSecurity Forum, giunto alla sua quarta edizione, è l'**appuntamento annuale che Exprivia tiene nel mese di Ottobre**, il "**Mese Europeo della Cybersecurity (ECSM)**", istituito dall'Unione Europea per sensibilizzare in merito alle minacce informatiche e promuovere la cybersicurezza tra i cittadini e le organizzazioni. Spesso infatti si fa riferimento a software e hardware quando si parla di vulnerabilità in campo cyber, ma **l'elemento umano è la vulnerabilità che viene più spesso utilizzata dagli attaccanti**.

Exprivia lancia quindi l'edizione di Apulia CyberSecurity Forum 2023, che si tiene **dal 17 al 20 ottobre** presso gli **headquarters Exprivia a Molfetta**, città metropolitana di Bari, il cui **obiettivo è l'analisi del fattore umano e la sua formazione**.

S News è il **Media Partner** dell'evento e **parteciperà attivamente ai lavori del Forum**, che vede **autorevoli esperti** del settore pubblico e del settore privato, accademici, rappresentanti delle istituzioni e delle associazioni, nonché figure internazionali.

Molti i **patrocini** a partire da AIPSA, Confindustria Digitale, Confindustria Bari | Barletta-Andria-Trani, Confedersicurezza, Distretto Produttivo dell'Informatica, ECSO (European Cyber Security Organization), Forum Nazionale delle Professioni ed altri.

I contenuti di Apulia CyberSecurity Forum 2023

Davvero fitto il programma della quattro giorni che si aprirà con i saluti del **Presidente**



e AD di Exprivia Domenico Favuzzi e che vedrà interventi e tavole rotonde susseguirsi per approfondire e discutere **di sicurezza come valore intrinseco, di normative, di zero trust, di sicurezza dei sistemi industriali e artificial intelligence.**

Saranno sviluppate tracce di approfondimento tecnico su tematiche attuali, tra le quali si sottolineano le seguenti:

- Quantum for CyberSecurity
- Artificial Intelligence for CyberSecurity
- Il Cloud nella PA
- La sicurezza dei dispositivi OT
- Il CISO Game
- Secure Safe Apulia
- La sicurezza delle infrastrutture e i sistemi di ripristino dati
- Cybersecurity Awareness
- Dora, Swift, NIS2, NIST2.0: la governance della CyberSecurity è per tutti
- La sicurezza nel settore Aerospace
- La sicurezza nel settore Automotive
- La sicurezza fisica interseca la CyberSecurity.

Inoltre, a cura dell'Osservatorio CyberSecurity Exprivia, sarà presentato il **Threat Intelligence**

Report relativo agli attacchi, incidenti e violazioni privacy del 3Q dell'anno in corso.

Apulia Cybersecurity Hackathon

Evento nell'evento, dal 17 al 19 ottobre, dalle 17:30 alle 19:30, si terrà l'Apulia Cybersecurity Hackathon, al quale possono prendere parte tutti coloro che sono regolarmente registrati all'evento.

Durante queste due ore, verrà tenuta una **sessione teorica riguardante argomenti legati alla sicurezza informatica**, alla quale seguirà poi una **competizione divertente a punteggio.**

Non è richiesta alcuna competenza pregressa nel campo della CyberSecurity. Tutte le informazioni necessarie saranno fornite durante lo svolgimento della competizione. I risultati saranno valutati per stabilire una classifica.

I vincitori saranno proclamati il 20 ottobre.

INIM: Security e Safety con grandi novità a Sicurezza 2023



Incontriamo *Baldovino Ruggieri*,
CEO di Inim

a cura di *Monica Bertolo*



In INIM si parla sempre più di Security e di Safety. Per quale motivo?

Security e Safety sono le due **parole chiave** che guidano la **nostra visione aziendale**. Da un lato, vogliamo offrire ai nostri clienti soluzioni di sicurezza innovative ed efficaci per proteggere le loro abitazioni e i loro beni da intrusioni, furti e sabotaggi. Dall'altro, vogliamo garantire la massima protezione in caso di incendio, fornendo sistemi di rivelazione, spegnimento ed evacuazione all'avanguardia.

Security e Safety sono quindi le **due anime dell'azienda**, i nostri core business, **che si integrano e si arricchiscono a vicenda, creando una sinergia unica nel mercato**.

Inoltre, con questi termini vogliamo esprimere anche la nostra **vocazione internazionale**, in quanto siamo **presenti in oltre 70 Paesi** nel mondo con i nostri prodotti e servizi.

Passando sul fronte delle soluzioni, dei nuovi prodotti, ci risulta che ci siano anche qui importantissime novità in casa INIM, corretto?

Sì, è corretto. Siamo sempre alla ricerca di nuove soluzioni che possano soddisfare le esigenze dei nostri clienti e **anticipare le tendenze del mercato**.

Per questo, abbiamo in serbo **diverse novità sia nel settore Security che in quello Safety** che presenteremo a **Fiera Sicurezza 2023**.

Nel settore della **Security**, presenteremo la **nostra nuova centrale per il piccolo-medio residenziale**. Una combinazione di design, funzionalità ed efficienza in un unico prodotto. Si tratta di una centrale studiata per distinguersi nel settore della sicurezza introducendo i concetti di **modulabilità, scalabilità, eleganza e perfor-**



mance racchiusi in un solo sistema, discreto e raffinato.

In anteprima porteremo una **NUOVA LINEA DI TELECAMERE CON INTEGRAZIONE NATIVA**, per offrire una **connessione diretta e sicura con i nostri sistemi**. La nostra nuova serie, inoltre, permetterà la gestione della **videoverifica** direttamente dalla nostra **app InimHome**.

Nel settore della **Safety**, lanceremo l'**EVAC Inim**, un sistema di **evacuazione vocale intelligente, flessibile e integrato**, che offre una maggiore sicurezza e affidabilità rispetto ai tradizionali sistemi acustici, oltre al nostro **sistema di aspirazione** dotato di una tecnologia innovativa, **certificato da poche settimane**. Si tratta di un sistema estremamente preciso, in grado di rilevare precocemente il fumo anche in ambienti critici e difficili da monitorare.

Tutte queste novità per l'edizione **2023 di Fiera SICUREZZA**, dove aspettiamo impazienti i nostri visitatori per accoglierli nel **nostro stand innovativo e spazioso**. Mai come in questa occasione, **il nostro stand sarà il punto di riferimento** per chi desideri scoprire le nostre soluzioni all'avanguardia, assistere a dimostrazioni pratiche e partecipare a **corsi formativi con i nostri specialisti**. Una testimonianza dinamica e coinvolgente delle due anime del nostro brand.

INIM aveva chiuso il 2022 in modo egregio, con una forte crescita di fatturato pari al 30%. Cosa vi aspettate dal 2023?

Il **2022** è stato un anno **eccezionale per noi**, in cui abbiamo raggiunto **risultati importanti grazie all'impegno costante di ognuno di noi e alla nostra capacità di innovare**.

Abbiamo investito molto nella ricerca e sviluppo, in nuovi macchinari e strumenti per ottimizzare la nostra capacità produttiva e nella digitalizzazione dei nostri processi.

Vorrei **ringraziare tutti i nostri collaboratori e in particolare la divisione Manufacturing**, che ha saputo gestire al meglio le sfide imposte e garantire la **qualità e la puntualità delle nostre consegne**.

Inoltre un **grazie** va ai **nostri partner sul territorio italiano ed estero** senza i quali non sarebbe possibile ottenere questi risultati.

Per il **2023** ci aspettiamo di **continuare a crescere e consolidare la nostra posizione di leader nel settore della Security e della Safety**. Prevediamo un **ulteriore aumento del fatturato del 20%**.

Per raggiungere questo obiettivo, stiamo **am-**



pliando la nostra sede produttiva e potenziando il nostro team commerciale, produttivo e tecnico.

Siamo convinti che con la nostra **passione, la nostra competenza e la nostra visione**, possiamo offrire ai nostri clienti le migliori soluzioni per la loro sicurezza.

Con tutte queste innovazioni, investimenti e crescita la sua visione del futuro del settore è sicuramente all'insegna della positività, come anche gli stessi dati presentati alla recente Assemblea ANIE Confindustria confermano. Quali quindi i suoi sentimenti e quale la sua opinione in merito a future evoluzioni, sia del mercato che tecnologiche, quale la sua visione a breve/medio termine?

Sono **molto fiducioso rispetto al futuro**, stiamo vivendo una fase di **grande innovazione e crescita**. Le **nostre imprese sono competitive e capaci di offrire soluzioni di qualità e valore aggiunto ai clienti**.

Credo che assisteremo a una progressiva rivoluzione tecnologica per tutto ciò che riguarda l'**Intelligenza Artificiale**, che sarà sempre

più presente in tutti gli ambiti della nostra vita. Questo comporterà anche dei risvolti e dei **cambiamenti culturali**, che dovremo affrontare con **apertura e responsabilità**. Nel nostro settore specifico, l'Intelligenza Artificiale ci permetterà di sviluppare sistemi sempre più efficaci nell'individuazione e nella prevenzione degli eventi dannosi, come incendi, furti, intrusioni, guasti. **Per sfruttare appieno le potenzialità e le funzionalità offerte dalle nuove tecnologie, sarà necessaria appunto un'evoluzione culturale da parte degli utenti, che dovranno essere informati e formati sulle modalità di utilizzo e sui benefici derivanti.**

Inoltre, penso che assisteremo a una **sempre maggiore convergenza tra diverse tecnologie, come accade per noi con i sistemi integrati di Fire & Safety e di Security & Comfort**. Questa tendenza non subirà rallentamenti ma **forti accelerazioni**, grazie alla digitalizzazione e alla connettività. I benefici per l'utente saranno in termini di **maggiore sicurezza, efficienza, risparmio energetico ed esperienza d'uso**.

La mia visione a breve e medio termine è quindi di un settore **dinamico, innovativo e competitivo**, che saprà cogliere le opportunità offerte dal mercato e dalla tecnologia, mantenendo sempre **al centro la soddisfazione del cliente**.

CIAS sempre più alla conquista delle Americhe e nuovo concept per SICUREZZA



*Incontriamo Raffaele De Astis,
Executive Managing Director e
Fabrizio Leonardi, Vice Executive
Managing Director di CIAS*

a cura di Linda R. Spiller



Raffaele De Astis

Stimolanti novità in Cias, con ulteriore espansione verso un Paese tra i più avanzati tecnologicamente, ci risulta...

(R.DA) Le aziende come la nostra guardano **da sempre al mercato estero come opportunità di crescita**, lì dove sappiamo di essere apprezzati per l'**eccellenza delle tecnologie e la flessibilità** che contraddistinguono l'**italianità**. Oggi noi puntiamo all'espansione dell'attività in **Nord America e in America Latina** per fornire una **presenza locale a tempo pieno** in questi mercati geograficamente attraenti e considerati ora più che mai prioritari, anche per la **presenza di segmenti verticali fortemente specializzati**. Anche se esportiamo i nostri sistemi **negli Stati Uniti già da 14 anni** e siamo riusciti ad ottenere referenze prestigiose, sentivamo la **necessità di una presenza a tempo pieno in questi importantissimi mercati**. Questo ci consentirà di penetrare in modo più efficace nelle Americhe **aumentando la nostra azione commerciale** e connettendoci quotidianamente con partners e clienti strategici direttamente sul posto. I nostri sensori antintrusione esterni ad alta sicurezza, dalle barriere a microonde ai sistemi MEMS di rilevamento su recinzioni, con tutte le necessarie **certificazioni FCC e IC**, vengono installati da tempo in **carceri, infrastrutture critiche pubbliche, centrali nucleari, siti industriali, civili e governativi negli Stati Uniti**. Oltre al consolidamento della filiale principale e al magazzino già operativi a **Miami in Florida dal 2016, il piano di espansione includerà l'apertura di un'ulteriore sede a Montreal** con personale a tempo pieno sul campo. Il nostro primo intento sarà accrescere la nostra rete

di integratori, installatori e distributori in Nord America e punteremo in modo più mirato ai mercati verticali dell'energia, delle prigioni e dei trasporti, con particolare focus sui siti **aeroportuali** non solo dal punto di vista della **security** ma anche della **safety**, utilizzando la nostra tecnologia come supporto ai radar di terra per la **movimentazione in sicurezza dei velivoli sulle piste**.

Questa espansione nelle Americhe rafforzerà la posizione di **CIAS come leader nel settore dei sistemi di sicurezza perimetrale esterna in tutto il mondo**. Aumenterà ulteriormente la nostra quota di mercato negli Stati Uniti, in Canada e nelle Americhe. La possibilità di offrire **supporto tecnico diretto agli integratori, anche visitando con loro gli utenti finali, è una priorità in questa nuova linea strategica**. I nostri clienti esistenti naturalmente continueranno a ricevere la stessa alta qualità del servizio che si aspettano, ma non vediamo l'ora di ampliare la nostra base di clienti riuscendo allo stesso tempo a servire questo mercato con efficienza e reattività ancora maggiori.



Fabrizio Leonardi

E sul fronte Sicurezza 2023, argomento più che mai attuale, come procede la preparazione?

(F.L.) Ribaltando un po' il concetto tradizionale di esposizione statica dei nostri classici cavalli di battaglia per la protezione perimetrale, come **Micro-Ray, Ermo482xpro, Sioux e**

il radar Murena Compact+, quest'anno vogliamo **portare l'attenzione del visitatore sulle esigenze** che il mercato della sicurezza propone a noi produttori.

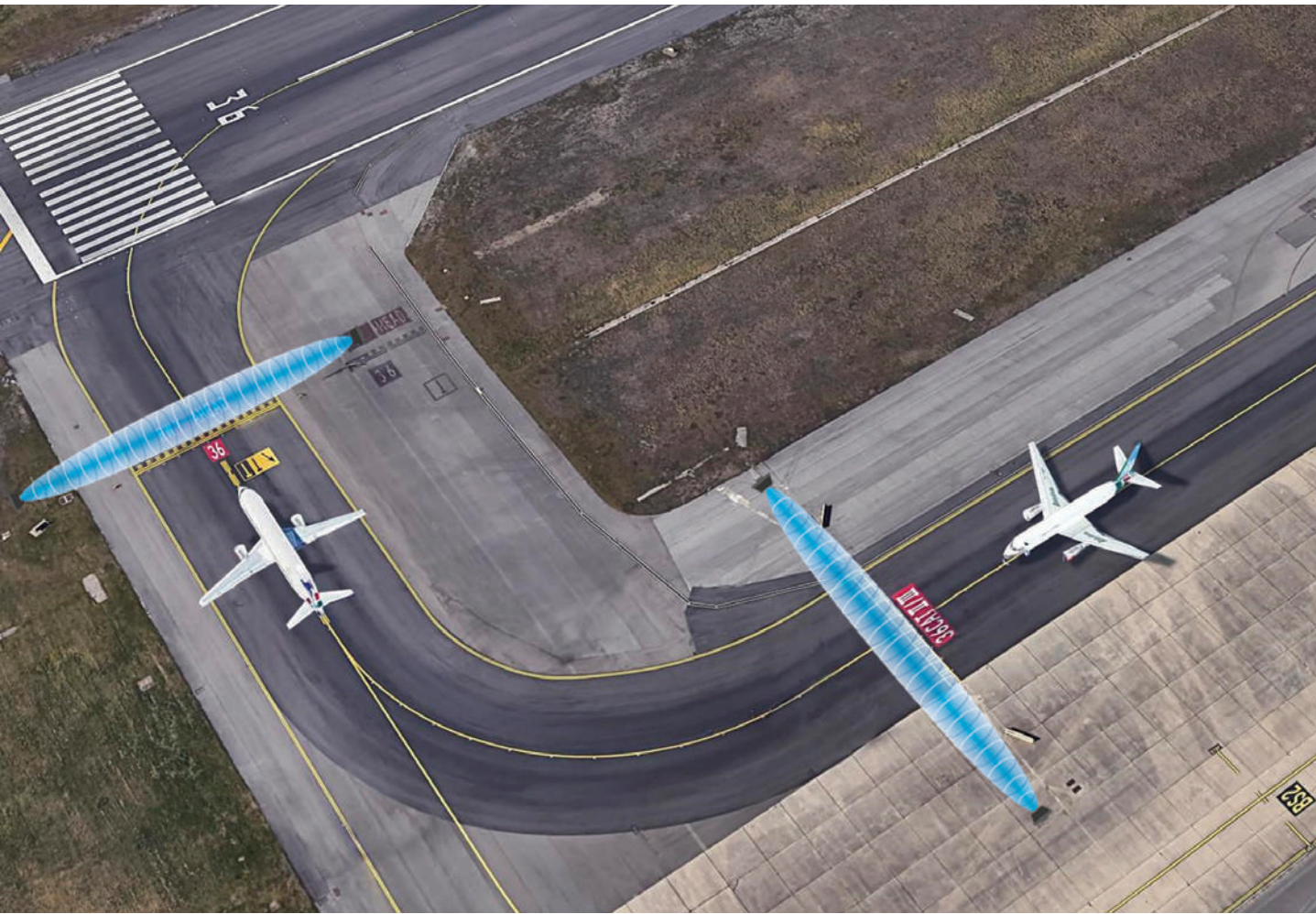
Metteremo **l'accento sulle applicazioni più richieste**, scegliendole tra i **mercati verticali caldi del momento**.

Il concept di base che adotteremo sarà quello di uno **stand metamorfico**, che si sviluppa attorno a una sorta di **scenografia che varierà in base al segmento protagonista del giorno**. Nei tre giorni di fiera proporremo quindi le tematiche relative agli **Aeroporti**, contesto nel quale sarà protagonista la barriera ErmoXpro-AIR dedicata all'anticollisione, al **Fotovoltaico**, dove sarà possibile approfondire studi progetto per gli impianti solari con l'aiuto del nostro Service, e ai **Gasdotti**, per i quali abbiamo pensato un **nuovo prodotto a fibra ottica "lunga portata": l'Apache Pipeline** che farà qui il suo debutto. Ci saranno poi anche altre sorprese, ma per scoprirle dovrete venire a visitarci presso lo **stand E01 F04 al Padiglione 7**.

Ritornando a lei De Astis e allargando ora l'orizzonte al mercato italiano, quali i vostri sentiments per quelli che saranno i trends prossimi futuri, grazie anche all'overview che vi deriva dal mercato americano e internazionale in generale?

(R.DA.) In Italia come all'estero, per avvicinare i mercati dell'alta sicurezza è sempre più indispensabile l'**innovazione**, a cui noi siamo sempre stati attenti, grazie al costante impegno in **ricerca e sviluppo**, così come è altrettanto fondamentale l'**integrazione tra le tecnologie**. Da una parte, la **video analisi** che ha rappresentato negli ultimi vent'anni la tecnologia **con maggior possibilità di utilizzo in vari campi di applicazione**, dal controllo del traffico, al riconoscimento delle targhe, all'automazione industriale, ma anche nelle applicazioni indoor o per l'intelligence su larga scala. **L'analisi video ha dato impulso all'espansione della TVCC e ne rappresenterà anche il futuro: per questo bisognerà lavorare sempre di più all'integrazione tra le tecnologie esistenti**.

Dall'altra parte infatti l'esperienza in campo ci ha mostrato come **la sola TVCC nel rilevamento perimetrale esterno abbia oggettivi limiti di affidabilità**, sia in termini di performance sia di allarmi impropri, per esempio in condizioni atmosferiche avverse come forte pioggia, nebbia, neve, tempesta di sabbia, ecc., **mentre in**



sinergia con i sensori perimetrali può offrire le più efficienti prestazioni di rilevamento delle intrusioni.

Parlando invece, Leonardi, dei temi che dominano sempre più la scena, sicuramente l'AI e la cybersecurity sono tra i protagonisti. Quale la vostra visione in merito?

(F.L.) Siamo stati i primi nel 2012 a produrre tecnologia IP e criteri di cybersicurezza anche nel settore delle protezioni perimetrali, con crittografia, cifrature e via dicendo.

Adesso siamo ben consapevoli che **l'intelligenza artificiale dominerà i prossimi anni.**

Nel nostro settore rappresenterà l'elemento di integrazione attiva di più tecnologie nonché un **driver di auto-miglioramento** di qualsiasi sensore o processo.

Il rischio nel nostro settore è che nuovi players avanzino nel campo del software dimenticando o presumendo di aggirare le leggi della fisica.

Un esempio è la video analisi: se applicata in ambienti interni può raggiungere grandi prestazioni, ma in ambienti esterni la telecamera è come un occhio che può essere facilmente accecato da eventi naturali o artificiali. **In quel momento di necessità, noi giocheremo un ruolo fondamentale sapendo conciliare le leggi della fisica con i software di analisi più moderni ed avanzati.**

In qualità di esperti di sicurezza, abbiamo colto l'occasione per innovare la nostra tecnologia e **nel 2022** abbiamo sviluppato **SYNAPSES**, un nuovo sistema "super sensore" con **AI incorporata**. Questo sistema auto-adattativo con analisi video e criteri di deep learning consente la **comunicazione in tempo reale tra CCTV e PIDS**: l'analisi delle intrusioni si adatta dinamicamente alle condizioni reali del sito, distinguendo diversi obiettivi nel flusso video e massimizza le prestazioni di rilevamento all'aperto. Possiamo quindi **integrare i sensori con l'intelligenza artificiale** **risolvendo la sfida di fornire un livello di sicurezza molto elevato.**

Electronic's Time, il SICEP Exclusive Program e la grande trasformazione in atto



*Incontriamo Martino Carrieri,
General Manager di Electronic's Time*

a cura di Monica Bertolo

Electronic's Time è stato uno dei primi aderenti al progetto SICEP EXCLUSIVE PROGRAM. Quali sono i punti di forza di questo progetto nell'ambito della nuova strategia di SICEP?

Siamo estremamente orgogliosi di essere **tra i pionieri del SICEP EXCLUSIVE PROGRAM**. Questa iniziativa **segna una svolta significativa nella strategia di SICEP nel mercato italiano**. Il fulcro di questo programma è **l'eccezionale livello di tutela che offre, sia ai distributori che agli installatori**. Mettiamo al primo posto la sicurezza e il successo dei partners, offrendo loro un sostegno senza precedenti. Electronic's Time si è inoltre impegnata ad **ampliare la sua copertura territoriale**, coprendo non solo **la Puglia, la Calabria e la Basilicata**, ma anche **il Molise, l'Abruzzo e le Marche**. Il programma mira a coinvolgere ulteriori partners desiderosi di crescere in questa direzione, offrendo un **coordinamento di attività di marketing e supporto logistico, oltre alla tutela territoriale**. **Crediamo in questo progetto e siamo pronti a farlo decollare**. La nostra missione è quella di **creare una rete di "partners"**, ovvero di **SICEP EXCLUSIVE POINTS** (ndr. vedere pagg. 34-35-36, *L'evoluzione di Sicep*), vincente e pronta a sfidare i cambiamenti del mercato e a cogliere le opportunità che ci attendono.

SICEP è una realtà storica con cui Electronic's Time collabora da anni. Quali sono gli elementi chiave di questa collaborazione?

SICEP è un **nome di rilievo nel settore della sicurezza e la scelta di collaborare**, che abbiamo



Martino Carriero

fatto molti anni fa, si è rivelata **vincente**. Inoltre grazie a loro abbiamo aggiunto al catalogo i prodotti **Vithra**. Questi offrono soluzioni interessanti per la sicurezza dei **ponteggi** e delle **gioiellerie**.

Da sottolineare che i **prodotti SICEP sono noti per la loro robustezza e le prestazioni superiori**, e che la **reputazione positiva di SICEP sul mercato italiano è un vantaggio significativo**. La sua **lunga storia** di successo nel settore, unita al suo marchio "**Made in Italy**", la rende una scelta naturale per i clienti.

La nostra partnership con SICEP è quindi un esempio di collaborazione solida e di successo, basata sulla qualità dei prodotti e sulla reputazione del marchio. Continueremo a **lavorare insieme per affrontare sfide future e per offrire soluzioni affidabili** ai nostri clienti.

Electronic's Time ha attraversato una notevole evoluzione recentemente. Quali sono le esigenze attuali e a breve termine del mercato della sicurezza



e dell'automazione, e come il progetto con SICEP risponde a tali necessità?

Il mercato della sicurezza sta attraversando una profonda rivoluzione, guidata dalla crescente domanda di soluzioni **avanzate e intelligenti**. In un'epoca in cui le informazioni online scorrono incessantemente, la **presenza territoriale diventa cruciale per fornire un supporto adeguato ai clienti**. Ma andiamo oltre, esplorando le chiavi di questa trasformazione, che si possono identificare in **quattro fattori principali**.

Il primo è rappresentato dall'**Innovazione Tecnologica**. La richiesta di soluzioni all'avanguardia è in costante crescita. Parliamo di tecnologie come **l'intelligenza artificiale, l'Internet delle cose (IoT) e la videosorveglianza intelligente**, che stanno definendo il futuro della sicurezza. E chi meglio di Electronic's Time per portare queste innovazioni alla ribalta? **La nostra presenza in Fiera SICUREZZA Milano è un'opportunità** da non perdere per esplorare queste tecnologie rivoluzionarie.

La seconda chiave della trasformazione in atto è rappresentata dalla **Personalizzazione**. Nella ricerca di **soluzioni su misura**, i clienti cercano un **partner affidabile che possa soddisfare le loro esigenze specifiche**. La gamma di prodotti di Electronic's Time e il nostro supporto tecnico all'avanguardia ci rendono il partner ideale per tale scopo. In Fiera, porteremo esempi concreti di soluzioni personalizzate e casi di studio per dimostrare il potenziale delle nostre offerte su misura.

Altro fattore determinante oggi è legato al binomio **Connettività e Sicurezza**. Mentre la **sicurezza** rimane una **priorità**, l'era digitale richiede anche **prestazioni di rete superiori**.

Electronic's Time ha risposto a questa sfida con soluzioni all'avanguardia per la gestione delle infrastrutture di rete, **garantendo una connettività affidabile e sicura con un maggior focus sulla Cyber Security**.

Quarto aspetto della trasformazione in atto è quello della **Sostenibilità** in Primo Piano. La **sostenibilità è oggi una parola d'ordine**, e siamo orgogliosi di farne parte. Oltre a fornire soluzioni di sicurezza all'avanguardia, ci impegniamo a ridurre l'impatto ambientale. Vogliamo **estendere la vita degli impianti e contribuire a preservare il nostro pianeta**. Con la tecnologia che evolve a ritmi vertiginosi, cerchiamo di prolungare la vita degli impianti e di ridurre l'impatto ambientale. La nostra partecipazione a Fiera Sicurezza, al **Padiglione 5, Stand M29 N28**, rappresenta un'**opportunità unica per immergersi in queste tendenze di mercato**. Sarà l'occasione di mostrare il **nostro impegno** per l'innovazione e la personalizzazione delle soluzioni, e sottolineeremo il **valore della nostra collaborazione con SICEP**, che ci permette di adeguarci alle esigenze in costante evoluzione del mercato italiano della sicurezza.

In conclusione, la partnership con SICEP e il SICEP EXCLUSIVE PROGRAM sono l'espressione dell'opportunità che Electronic's Time abbraccia. Ci basiamo su **valori di innovazione, etica, affidabilità e supporto**, tutto per servire al meglio i nostri clienti e contribuire positivamente all'evoluzione del settore della sicurezza in Italia. Non vediamo quindi l'ora di accogliere i **professionisti e gli operatori della sicurezza al nostro stand in fiera**.

Arrivederci a Sicurezza allora!

Certo! E vi aspettiamo numerosi!

ELECTRONIC'S TIME

SARA' PRESENTE A
FIERA SICUREZZA 2023
15-17 NOVEMBRE - MILANO

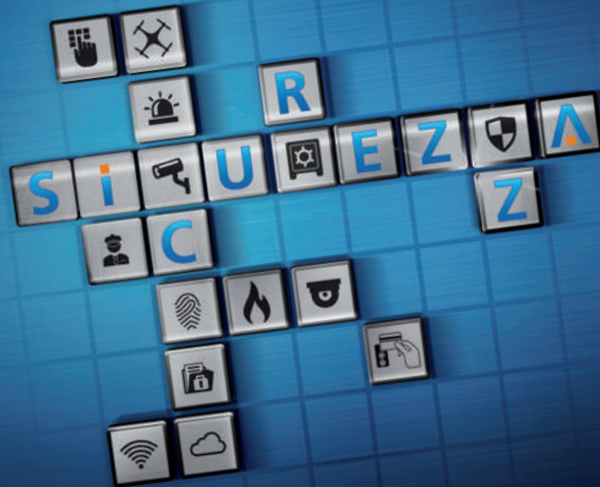
PADIGLIONE 5
STAND M29-N28

The graphic also features a grid of icons representing various security concepts: a hand, a drone, a lightbulb, a camera, a shield, a person, a fingerprint, a flame, a padlock, a Wi-Fi symbol, and a cloud.

SICUREZZA

INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION

15-17 NOVEMBRE 2023 fieramilano



IN UNA PAROLA, TANTE SOLUZIONI.

MIBA

MILAN INTERNATIONAL BUILDING ALLIANCE



QUATTRO MANIFESTAZIONI. UN UNICO APPUNTAMENTO

PARTNER

ANIESICUREZZA
SICUREZZA E AUTOMAZIONE EDIFICI



ASSO SICUREZZA
ASSOSICUREZZA

INTERNATIONAL NETWORK

EXPOSEC
INTERNATIONAL SECURITY FAIR

www.exposec.com.br

FIRE SHOW
INTERNATIONAL FIRE FAIR

fireshow.com.br

IN COLLABORAZIONE CON

madeinitaly.gov.it



Ministry of Foreign Affairs
and International Cooperation

ITA
ITALIAN TRADE AGENCY



FIERA MILANO

EEA a Sicurezza 2023 con nuovi prodotti e chiara visione strategica



*Incontriamo Alessandro Brancaleoni,
Amministratore Delegato di EEA*

a cura di Monica Bertolo

È una tappa fissa, da vari anni, quella di EEA a Fiera SICUREZZA. Protagonisti quindi anche quest'anno?

Assolutamente sì, siamo **presenti anche quest'anno come lo siamo sempre stati** da quando abbiamo aperto questa attività. Considerando che EEA è stata costituita ad agosto del **2008** e ha iniziato le vendite a marzo 2009, la prima edizione di SICUREZZA possibile era quella del **2010**, alla quale abbiamo partecipato e da lì siamo stati sempre presenti. Abbiamo partecipato anche all'edizione del **2021**, quella post pandemia, in cui non tutte le aziende hanno fatto la scelta di esserci. Noi invece abbiamo **partecipato convinti** e ci siamo resi conto di aver fatto la giusta scelta, proprio perché secondo noi **SICUREZZA rappresenta un momento fondamentale per un produttore italiano**. Inoltre SICUREZZA è migliorata edizione dopo edizione, strizzando sempre più l'occhio a tutto ciò che è internazio-

nalizzazione e, al contempo, **valorizzando il prodotto Made in Italy**.

Da quest'anno siamo presenti al **padiglione 5 negli stands H21 e K24**, per presentare come tutti gli anni le **novità di EEA** e per avere un **momento, per me fondamentale, di relazione con gli installatori, i produttori e con tutta la filiera**.

Alessandro Brancaleoni





Importanti novità infatti in EEA sul fronte dei prodotti. Da dove iniziamo?

Certo, quest'anno presenteremo due novità. La prima è il **restyling della linea Velvet**, la nostra affermatissima linea di **rilevatori a tenda per esterno**. La Velvet verrà quindi presentata con un **nuovo design completamente innovativo, e renderà maggiormente compatibili i nostri rilevatori con l'integrazione radio di produttori di centrali**.

Avrà caratteristiche tipiche dei rilevatori da esterno:

- involucro plastico realizzato ultrasensibile che garantisce la protezione alle intemperie,
- nuove funzionalità,
- nuovi sistemi di chiusura del rilevatore.

Lei parlava di due novità. Quale la seconda?

Si tratta di un'altra linea che stiamo introducendo all'interno del parco delle linee di **sensori antintrusione**. Si parla di un **sensore da esterno bidirezionale che ha sostanzialmente una copertura dell'area a tenda**.

Noi siamo sicuramente **leader sul mercato italiano** e possiamo dire che siamo forti anche su altri mercati dei **rilevatori a tenda da esterno, grazie al Velvet**, che è il nostro sensore di riferimento per questo tipo di applicazione. È un sensore **doppia tecnologia** che sostanzialmente può essere montato su diverse altezze, ma che copre un unico lato. Con il nuovo sensore che presenteremo a SICUREZZA abbiamo evoluto il Velvet e abbiamo sostanzialmente fatto sintesi delle nostre esperienze anche con il Master.

Questo nuovo sensore da esterno, bidirezionale, potrà essere montato ad un'altezza **tra 80 e 120 cm dal suolo** e consentirà di **coprire interamente un lato destro e un lato sinistro, con delle portate che stanno sui 12 mt per lato**. Di questo sensore ci saranno **declinazioni in diverse versioni** e, come tutte le linee dei rilevatori EEA, ci sarà la gamma **filare**, quindi con il collegamento diretto con dei fili alla centrale, ma anche quella a **basso assorbimento per i sistemi via radio**. Focus importante anche per questo nuovo prodotto, oltre all'alto livello tecnologico, l'affidabilità in termini di rilevazione, la qualità e la stabilità nel tempo del prodotto stesso. Importante sarà anche l'aspetto estetico. Come la linea Velvet, il nuovo prodotto presenterà una **linea di design innovativo, ingegnerizzazione del sistema di chiusura e dei settaggi del rilevatore** e questo sarà proposto in **versione filare e basso assorbimento**. Il tutto permetterà di **integrare i nostri sensori con diversi sistemi, uno tra questi è il sistema di collegamento su BUS**.

Oltre a queste ultimissime novità, che cosa potremo trovare presso lo stand di EEA tra i vostri cosiddetti evergreen?

Sicuramente le linee che ci hanno rappresentato e che ci hanno portato ad essere di **riferimento sul mercato italiano**, ovvero la linea **Syrio**, la linea **Velvet** e la linea **Myni**, sensore da finestra **sicuramente più venduto sul mercato italiano**, così come Velvet nei sensori a tenda da esterno. Oltre a queste, tutta la linea **Master**, che è il sensore volumetrico da esterno che abbiamo nella doppia versione, quindi la versione montag-

gio Basso ed Alto e, ovviamente, per quanto riguarda l'interno, la linea **Zefiro**, che è il sensore da **interno con sistema di protezione Glas** che sta per Global Antimasking System, un sensore che, pur avendo un rapporto qualità prezzo molto molto centrale, quindi **costi contenuti, vanta tecnologia veramente all'avanguardia**, e può essere utilizzato anche per l'installazione di carattere industriale.

Al di là dei prodotti e delle soluzioni, quale il messaggio che porterete in fiera, quale la vostra visione strategica di questo mercato e i drivers di ulteriore sviluppo tecnologico e di sistema?

Come azienda di rilevatori ovviamente non possiamo non considerare il fatto che il **nostro prodotto si integri con sistemi diversi, e quindi parliamo di produttori che fanno centrali o sistemi di gestione per la sicurezza**. Proprio da questo punto di vista tutti i nostri rilevatori avranno l'opportunità di avere la versione sia a basso assorbimento per sistemi via radio e con comunicazione seriale, che sistemi filari sempre con comunicazione seriale, quindi il classico collegamento sul **BUS**. La nostra visione è proprio questa: **spostare tutta la comunicazione tra sensori e sistema su BUS**, perché siamo sempre più consapevoli del fatto di essere e di diventare nel tempo i **partners di importanti aziende che producono centrali o sistemi**. Nello specifico stiamo già portando avanti degli **accordi che saranno sempre più consolidati**, in particolar

modo con un' enfasi importante su tutto ciò che è **Made in Italy**, essendo noi completamente convinti di questa scelta. Quindi con altri imprenditori che producono altre parti del sistema, si stanno creando delle **sinergie importanti** che daranno secondo me **interessanti risultati**.

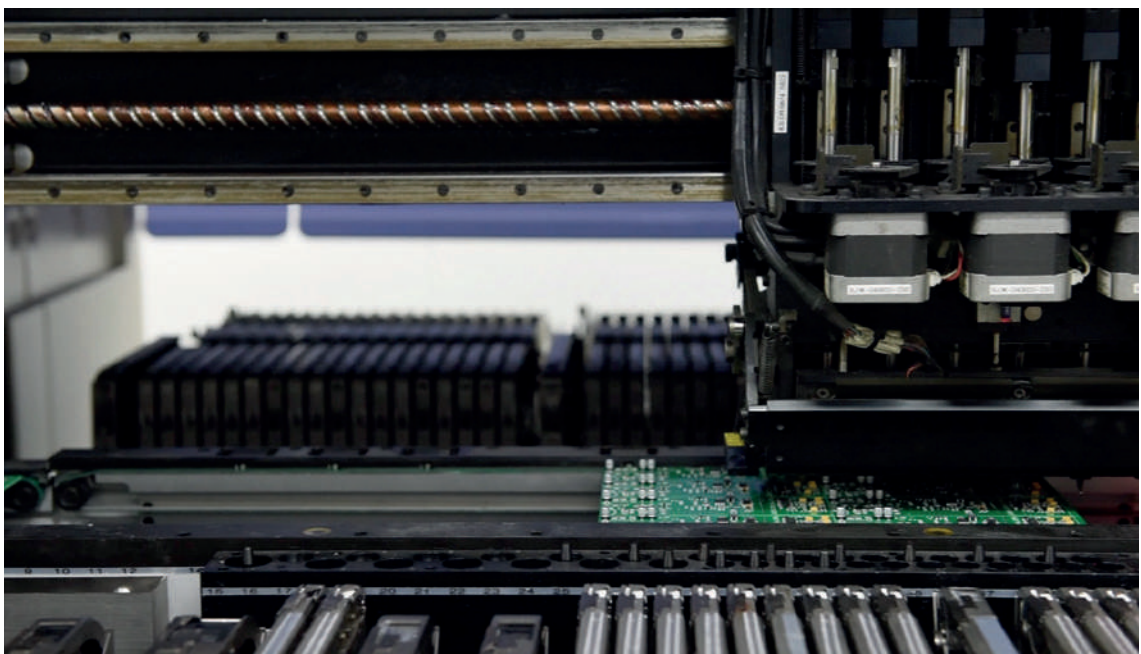
Immagino che questo richieda anche investimenti da parte di EEA, corretto?

Certo. Infatti, abbiamo dovuto intensificare i nostri investimenti, tanto che ci sposteremo ad inizio 2024 in un **nuovo stabilimento che è tre volte le dimensioni di quello nostro attuale**. Oltre a questo il nostro piano triennale di investimenti, che è partito già nel 2022, ha visto l'**acquisto di alcuni macchinari**, in particolar modo tutta la parte di **conformatori**, che ci permette di proteggere le schede elettroniche.

Inoltre entro la metà del terzo trimestre del 2024 **concluderemo il progetto di digitalizzazione completa dell'azienda**, che ci permette in termini di visione anche strategica di essere immediatamente reattivi a variazioni che si possono creare sul mercato, avendo sempre a disposizione dati aggiornati.

L'ultimo tassello, in termini di visione strategica, sul quale già stiamo lavorando da tempo, è quello relativo alla **sostenibilità in termini di impatto ambientale dei nostri prodotti**.

Questa dunque la nostra visione che, sintetizzando, verte su **investimenti, digitalizzazione, collaborazioni in rete con altre aziende e sostenibilità dei prodotti**.



STAY CONNECTED STAY PROTECTED

Connected Life Safety Services (CLSS)

E se si potesse trasformare il modo in cui i sistemi rivelazione incendio vengono progettati, messi in funzione, monitorati e mantenuti con un solo strumento?

Per saperne di più:
fire.honeywell.com

Honeywell

© 2021 Honeywell Internal Inc.

L'evoluzione di SICEP e le novità a Sicurezza 2023



Incontriamo Raffaele Iodice, General Manager SICEP e Stefano Comissari, Sales Manager SICEP

a cura di Monica Bertolo

SICEP, storica azienda fiorentina che sin dagli anni '70 fa del Made in Italy uno dei tratti distintivi della sua identità, sta vivendo un'interessante evoluzione. Quali le novità?

(R.I.) Le novità che interessano SICEP sono tante, sia dal punto di vista del prodotto che dell'organizzazione. Per quanto riguarda i prodotti stiamo portando avanti un processo, che dura ormai da anni, i cui focus sono tecnologia, innovazione e design. Riteniamo questi elementi assolutamente indispensa-



bili e vincenti in questo mercato della sicurezza così veloce, dinamico e smart. I prodotti devono infatti essere, seppur nella loro complessità, **semplici nella configurazione ed intuitivi nella gestione da parte dell'utente finale**. Queste per noi sono chiavi di lettura per essere protagonisti.

Per quanto riguarda l'**organizzazione** i nostri mercati di riferimento restano sempre la **Vigilanza Privata, come fornitori strategici,**

e gli **Installatori, come segmento in crescita attraverso Distributori qualificati e professionali**. Per questo motivo abbiamo deciso di riorganizzare la nostra rete commerciale con un Progetto definito "**SICEP EXCLUSIVE PROGRAM**" basato su regole chiare e condivise da tutti, la cui finalità è la **tutela a 360° del Professionista**, nelle figure del **Distributore, Rivenditore, Installatore e Vigilanza**.



Stefano Comissari

Comissari, in qualità di Responsabile del nuovo progetto SICEP EXCLUSIVE, ci spiegherebbe i risvolti operativi del Professional Business Program?

(S.C.) Il Progetto nasce dalla volontà di creare una nuova organizzazione commerciale basata su regole chiare e condivise da tutti, la cui **finalità è combattere la frenesia del vendere "tutto a tutti", evitando l'e-commerce e tutelando a 360° il Professionista**, come ben specificava il nostro General Manager.

Cinque i punti specifici del Progetto.

Il primo sta nell'identificazione dei profili **Partner e Point**.

• Come **Partner** intendiamo una struttura dimensionata, anche con più Filiali, con reparti tecnico/commerciali per assistere i Clienti, un'ampia gamma di prodotti gestibili e maggiore copertura territoriale.

• Come **Point**, una struttura ridotta con prodotti circoscritti alla sola linea Security e un'area territoriale su base provinciale.

Il secondo punto del SICEP Exclusive Program vede la definizione delle **Aree di competenza**, evitando sovrapposizioni e tutelando l'attività commerciale, nonché la zona assegnata.

Terzo aspetto del programma sta nell'imposizione della **visibilità del brand SICEP attraverso un'attività di marketing coordinata**.

Il quarto punto è rappresentato dall'**allineamento e tutela sulle condizioni di Sell-out su base nazionale**, con monitoraggio e controllo centralizzato.

Quinto tratto distintivo del progetto è il **divieto assoluto di vendita on-line e divulgazione dei prezzi**.

Quali sono i vantaggi per i Partners e per i Points di entrare nel SICEP



Exclusive Program?

(S.C.) Il Progetto si basa su regole trasparenti, sulle quali ci siamo confrontati con i vari partners e che tutti hanno condiviso attraverso la sottoscrizione di **specifici Accordi** che vedono come elemento cardine **“LA TUTELA COMMERCIALE”** sul territorio.

La finalità è proprio quella, come dicevo poc'anzi, di andare contro la frenesia del “vendere tutto a tutti”, come in molti fanno. La strategia SICEP è invece quella di collaborare attraverso un'ampia rete di **Partners e Points attentamente selezionati e fortemente convinti del Progetto e dello sviluppo del Brand SICEP sul mercato.**

Il Progetto, attraverso il **mio impegno diretto**, è partito **da qualche mese con un ampio successo e moltissime adesioni.** (ndr. vedere, ad esempio, l'articolo su questo numero 71 di S News a pagg. 26, 27, 28)

Ritornando a lei Iodice, si parla sempre nel nostro settore di innovazione e di evoluzione, e questo non coinvolge solo gli aspetti tecnologici e di prodotto, come voi ben dimostrate. Quale quindi la vostra visione del mercato della sicurezza e quali i contenuti che SICEP porterà a Fiera Sicurezza a novembre?

(R.I.) Il mercato della sicurezza è diventato veloce, dinamico e sempre più smart. I prodotti devono essere all'avanguardia da un

punto di vista tecnologico e semplici nella configurazione e nella gestione. Per questo motivo abbiamo inserito la **programmazione da App su tutte le nostre Centrali di allarme e presenteremo a Sicurezza, come anteprima, la nuova versione della Applicazione.** Questa è stata completamente rivista, ridisegnata e resa ancora più intuitiva.

Congiuntamente **sarà ufficializzata la nuova infrastruttura Cloud, molto più potente e performante, certificata AWS (Amazon Web Service):** il Cloud più completo ed utilizzato nel mondo.

Il **design** è diventato, nel nostro settore, un elemento imprescindibile. Per questo abbiamo deciso di **investire fortemente e di innovare tutta una serie di accessori** complementari, ma fondamentali, per i nostri sistemi di allarme come: le **nuove tastiere capacitive da interno ed esterno, la sirena da esterno radio e filare, i sensori da interno con e senza video-verifica.**

Continua poi il **processo di integrazione video con l'introduzione e gestione da parte delle Centrali di allarme di telecamere con AI integrata.** Le telecamere vengono viste dal sistema come un vero e proprio ingresso di allarme, attivabile a descrizione dell'utente. Lato **Vigilanza**, invece, presenteremo una serie di **novità lato software**, per migliorarne l'operatività, e lato prodotti una **serie di comunicatori sempre in 4G/LTE.**

TKH Skilleye,
tecnologia e riservatezza commerciale
a servizio dei professionisti della sicurezza.



- TVCC Analogica ed IP, Controllo Accessi
- Analisi Video Avanzata, Deep Learning, con classificazione degli oggetti
- Conteggio Persone, Riconoscimento Facciale ed Auto-Tracking
- Antintrusione per esterno, con qualsiasi condizione climatica
- Lettura Targhe per gestione automatica di varchi
- Panoramiche Starlight 180° e 360° senza distorsione delle immagini
- Tecnologia termico-ottica per la rilevazione intrusione e temperatura
- Centralizzazione Video e Allarmi per Windows e MAC



SKILLEYE

**SCARICA LA NUOVA APP
SIQRPLAY PRO**

FIAMM: 80 anni di storia e un promettente futuro! Tutto a Sicurezza 2023



*Incontriamo Roberto de Putti,
Direttore Commerciale
FIAMM Energy Technology*

a cura di Monica Bertolo

FIAMM sarà tra i protagonisti a Fiera SICUREZZA 2023. Con quali messaggi e con quali novità?

FIAMM Energy Technology SpA considera fiera SICUREZZA il **momento chiave di incontro e scambio con i propri clienti e partners**, in un settore nel quale **in Italia abbiamo una leadership**

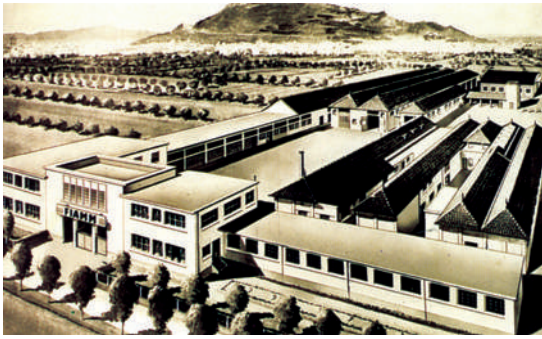
riconosciuta. Per questo ed in considerazione dell'importanza strategica del settore, non solo FIAMM partecipa a SICUREZZA fin dalla sua prima edizione, ma da sempre lo fa con una **presenza significativa**, portando le proprie innovazioni a livello di prodotto e di servizio.

Nell'edizione 2023 abbiamo deciso di proporre ai visitatori 3 **tematiche specifiche**.

Al centro dello stand tramite un'infografica celebriamo e raccontiamo gli **ottanta anni di attività**. Un periodo significativo nel quale l'azienda, il cui nome completo è **Fabbrica Italiana Accumulatori Motocarri Montecchio**, partendo dalla costruzione di motocarri elettrici nel **lontano 1942** si è sviluppata raggiungendo **tutti i mercati mondiali** con le proprie **batterie e servizi**, mantenendo sempre al centro la presenza e la **focalizzazione sul mercato italiano**. Dopo i primi anni nei quali l'attività era indirizzata prevalentemente alla batterie avviamento auto e moto, l'azienda ha sviluppato il mercato delle **batterie industriali** che coprono oggi tutte le applicazioni nelle quali la mancanza di alimentazione può causare gravi



Roberto de Putti



danni e perdite, quali la **Sicurezza**, le Telecomunicazioni, i Data Center, le centrali e reti di produzione e distribuzione dell'energia elettrica, le reti ferroviarie per citare solo i più rilevanti.

Sulla parte frontale dello stand presentiamo invece i **prodotti dedicati al mondo della Sicurezza**, con particolare focus sulle batterie utilizzate nelle centraline e sirene antifurto. Si tratta di prodotti consolidati e standardizzati nelle dimensioni in modo da renderli facilmente sostituibili, ma che in occasione della Fiera verranno proposti **rinnovati nelle prestazioni** in modo da garantire il servizio in tutte le condizioni di esercizio ed installazione.

Infine, dedichiamo un angolo dello stand alla **partnership con Aruba Racing - Ducati Team**, che rappresenta una partnership consolidata nella quale **Aruba ha scelto le batterie FIAMM per i propri data center** e FIAMM ha scelto il loro Team per dare visibilità al proprio marchio nel **campionato mondiale SuperBike**. Per questo



sarà esposta la **Ducati Panigale V4R di Alvaro Bautista**, un gioiello della tecnica motoristica italiana che nella stagione 2022 ha conquistato i titoli mondiali piloti, costruttori e Team e che quest'anno sta dominando la stagione rendendo onore al numero 1 scritto nel cupolino.

Ottimo! Allargando lo sguardo ad ulteriori settori importanti in FIAMM e attingi a quello della sicurezza, ci risulta che ci siano significative novità. Corretto?

Oltre alla Sicurezza le applicazioni più importanti per FIAMM sono relative alle **Telecomunicazioni** ed ai **Data Center**. Queste applicazioni sono in **costante crescita**, trainate dalla richiesta sempre maggiore di dati generati da tutti i dispositivi interconnessi che utilizziamo nella nostra vita quotidiana. Questo ha comportato un sempre maggior consumo di energia sia da parte dei Data Center che dei sistemi di Telecomunicazione, che ne garantiscono l'interconnessione. Per far fronte a queste esigenze abbiamo recentemente introdotto delle **gamme di batterie dedicate**, in grado di garantire una vita di **oltre 10 anni** funzionando a temperature elevate continue di **30 gradi con picchi fino a 60 gradi**. In questo modo è possibile ridurre in modo considerevole i consumi di energia dei sistemi di condizionamento, che rappresentano una voce di spesa e di emissioni inquinanti importante per gli operatori di questi settori. La nuova gamma **FHB** è dedicata al mondo **Data Center** garantendo le migliori prestazioni nelle scariche rapide di 10-15 minuti, mentre la nuova gamma **FHT** è dedicata alle applicazioni **Telecom** nelle quali l'autonomia tipica richiesta è attorno all'ora. Entrambe le gamme sono pensate per poter supportare frequenti scariche di breve durata, permettendo agli utilizzatori di staccarsi dalla rete di alimentazione durante i picchi di consumo, ottenendo quindi una **sostanziale riduzione dei costi dell'energia consumata**.



Il Team FIAMM Energy Technology presente a Sicurezza 2021

Parlando d'innovazione, FIAMM Energy Technology S.p.A. ha un piano d'investimento importante per i prossimi 5 anni destinato allo sviluppo della tecnologia al piombo, come avete avuto modo di sottolineare recentemente sulle colonne di S News, parlando del nuovo Regolamento Europeo sulle batterie. Quale la vostra visione in merito a 'tecnologia al piombo vs tecnologia al litio'?

Il **litio** è una tecnologia relativamente nuova che rispetto al piombo offre dei vantaggi soprattutto in termini di **peso e di resistenza ai cicli di carica e scarica**. Per questo ha trovato la sua applicazione prima nei dispositivi portatili quali Smartphone e Personal Computer, ed oggi sta permettendo l'elettificazione dei mezzi di trasporto, dalle auto alle biciclette passando per i monopattini. Tali vantaggi **non sono però così importanti nel settore della Sicurezza**, anche considerando che a fronte di questi vantaggi il litio ancora oggi presenta delle **criticità dovute alla sua intrinseca instabilità con conseguente rischio di incendio**. Inoltre essendo la tecnologia in una fase di sviluppo, non sono stati stabiliti degli standard di prodotto. Considerando che l'esperienza nel loro utilizzo ha dimostrato che le batterie al litio hanno comunque una **vita limitata**, potrebbe risultare **difficile e costoso reperire tra qualche anno batterie per il ricambio**, costringendo alla **sostituzione completa dei sistemi**. Inoltre il riciclo del litio è complesso e molto costoso.

Per questi motivi **in FIAMM abbiamo deciso di puntare principalmente su prodotti al piombo**

ad elevate prestazioni, ma lanciando dei **progetti di ricerca e sviluppo dedicati al litio** in modo da poterne cogliere le opportunità quando la tecnologia sarà ritenuta più matura.

Portando la riflessione a livello di andamento del mercato della sicurezza in Italia, quale la vostra visione a breve/medio termine?

L'inflazione sta colpendo tutti i settori, sicurezza inclusa, con la conseguenza che la ripresa rallenta nel 2023, con una crescita inferiore rispetto alla doppia cifra cui eravamo abituati negli ultimi anni.

All'interno del mercato, e in particolare del settore **TVCC**, appare comunque trainante lo slancio verso le tecnologie **IoT**, l'**integrazione dei dispositivi** e quindi la **sicurezza dei dati**.

Il settore **antintrusione** si confronta oggi con una progressiva **spinta verso il digitale**, oltre che con le esigenze specifiche di Smart Home e Smart Building.

Il mercato globale **antincendio prevede entro il 2027 un aumento notevole della domanda**, dovuto alla sempre maggiore richiesta di edifici sicuri e alla necessità di rispettare le normative locali, nazionali e internazionali, in costante evoluzione.

In strutture architettoniche sempre più moderne e performanti, anche gli impianti di **sicurezza passiva** devono adattarsi in nome di innovazione, garanzia di sicurezza, ma anche design. Tutti questi dispositivi **richiedono di batterie** per poter garantire il funzionamento in tutte le condizioni e per questo **vediamo in modo positivo l'evoluzione del nostro mercato**.

15-17 NOVEMBRE 2023

Fiera Milano (Rho)

Le **nuove frontiere** della sicurezza!



Vieni a scoprire tutte le novità del mondo Jablotron.

PADIGLIONE **N.7P**

STAND **M11 N14**

SICUREZZA
INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION

JABLOTRON
CREATING ALARMS

Ascani
ELETTROCOMM

Prospecta: innovazione, ampiezza di gamma e attento servizio al cliente



*Incontriamo Davide Bagnacani,
Responsabile Tecnico e R&D
di PROSPECTA*

a cura di Linda R. Spiller

Il Gruppo PROSPECTA, specializzato nella progettazione e produzione di cavi speciali, rappresenta una realtà che da oltre 30 anni è in costante crescita ed espansione sia in Italia che all'estero. Quali gli aspetti distintivi del Gruppo?

Innovazione continua e attenzione verso il Cliente sono sicuramente le peculiarità che ci accompagnano sin dalla nascita dell'azienda.



Davide Bagnacani



Da oltre 30 anni progettiamo e realizziamo **cavi per le più svariate applicazioni**, ascoltando sempre con grande attenzione le necessità particolari dei nostri clienti. La nostra proposta comprende cavi per sicurezza e videosorveglianza, segnalazione e comando, coassiali TV, trasmissione dati, domotica e automazioni industriali, radiofrequenza, elettronica, audio, telefonia e applicazioni speciali.

I nostri punti di forza risiedono:

- nell'**ampiezza del catalogo prodotti**, di cui gli articoli al pronto a magazzino rappresentano solo una piccola parte di ciò che l'azienda può offrire;
- nella **rapidità di evasione degli ordini**, che nel 90% dei casi riesce ad incontrare le necessità dei nostri clienti;
- nella **flessibilità**, che ci permette di andare incontro alle richieste ed esigenze più particolari grazie al dinamismo del nostro sistema produttivo;
- nel nostro impegno nella **Ricerca & Sviluppo** condotta attraverso importanti collaborazioni in campo nazionale ed internazionale, che ci stimolano a cercare soluzioni innovative ai nuovi trends di mercato;
- in ultimo, ma non per importanza, il costante **investimento nelle risorse umane**, vero motore dell'azienda, ottenuto attraverso corsi di aggiornamento e coaching interno.

Molto ampia la vostra Gamma Sicurezza. Andando nel dettaglio, a quali

applicazioni si rivolgono le vostre linee di prodotto?

La nostra gamma del Settore Sicurezza si sviluppa nei principali ambiti della Safety & Security: **Antintrusione, Antincendio, Videosorveglianza e Trasmissione Dati**. La peculiarità di tale gamma è la possibilità di scegliere tra diverse tipologie di prodotto a seconda delle esigenze e delle varie modalità di posa.

Nell'ambito **ANTINTRUSIONE**, ad esempio, oltre ai **cavi per interni in classe Eca e Cca-s1d1a1**, Prospecta offre un'ampia scelta di soluzioni per altri tipi di installazione.

Sono infatti disponibili cavi con **guaina esterna in PVC RZ a spessore aumentato** per una maggiore resistenza meccanica e resistente ai raggi UV, mentre per la posa interrata diretta offriamo una **guaina esterna in Polietilene** con eventuale **armatura** interna in treccia di acciaio zincato per la protezione **antiroditore**. Queste **stesse varianti di guaina** per esterno sono disponibili anche per i **cavi TRASMISSIONE DATI e VIDEOSORVEGLIANZA**.

Tornando per un attimo nell'ambito dei cavi Antintrusione, nella gamma Prospecta si è aggiunta da poco anche la famiglia di **cavi allarme con classe CPR B2ca-s1ad1a1**, destinata all'installazione in ambienti ad **alto rischio di incendio** (vie di fuga negli ospedali, gallerie, etc...) così da garantire cavi di alta qualità ed in linea con le nuove norme riguardanti tali applicazioni.

Nella **Trasmissione Dati** Prospecta offre invece numerose varianti dei **cavi LAN**, dalla



Categoria 5E alla 7A, schermati o non schermati (F-UTP / U-UTP), in differenti versioni a seconda del tipo di installazione o classe CPR richiesta.

Per concludere, nell'ambito **ANTINCENDIO** Prospecta propone l'offerta completa di cavi per **Rivelazione Incendio** conformi alla norma **CEI 20-105 V2 di tipo "FG29"**, sia per il collegamento dei sensori che per la connessione degli impianti di evacuazione vocale ("**EVAC**").

Prospecta sarà tra i protagonisti a Fiera Sicurezza 2023. Con quali novità e messaggi?

Prospecta sarà presente anche a questa edizione di Sicurezza 2023 dove la maggiore novità e il focus aziendale saranno principalmente incentrati sulla gamma dei **CAVI RESISTENTI AL FUOCO** per il settore della **Rivelazione Incendi**. Le norme di abilitazione per gli installatori dei sistemi antincendio, che entreranno in vigore, hanno infatti riportato in auge questo tema tra quelli più caldi del momento.

Proprio a questo proposito organizzeremo, **presso il nostro stand**, delle **conferenze dedicate** atte ad istruire i nostri clienti sulle **nuove norme**, per essere pronti non appena queste entreranno definitivamente in vigore. Su questo specifico tema Prospecta vanta una **collaborazione con EL.MO. Spa** per quanto riguarda corsi di formazione, tramite i quali montatori ed addetti ai lavori possono acquisire i **crediti formativi ed i brevetti necessari** a questo tipo di lavorazione.

Guardando in prospettiva a breve/medio termine, quale l'ulteriore evoluzione a suo avviso di questo mercato e, nello specifico, del settore dei cavi? Quali i drivers di sviluppo?

A nostro avviso, si possono notare **due drivers principali** di evoluzione nel settore dei cavi.

Il primo è la **graduale diffusione dei sistemi di Trasmissione Dati in ambiti diversi** dai semplici impianti di cablaggio strutturale.

Un esempio di questa evoluzione si può vedere nella Videosorveglianza: la trasmissione Video realizzata tramite telecamere IP prevede l'utilizzo dei **cavi LAN**, e questo sistema sta **soppiantando** in molti casi l'utilizzo del più tradizionale **cavo coassiale**, anche grazie allo sviluppo dei protocolli HD digitali che sostituiscono quelli analogici.

A nostro avviso, nel futuro saranno sempre più richiesti cavi che soddisfino parametri di **Trasmissione Dati secondo protocolli BUS** che **saranno sempre più diffusi e standardizzati**.

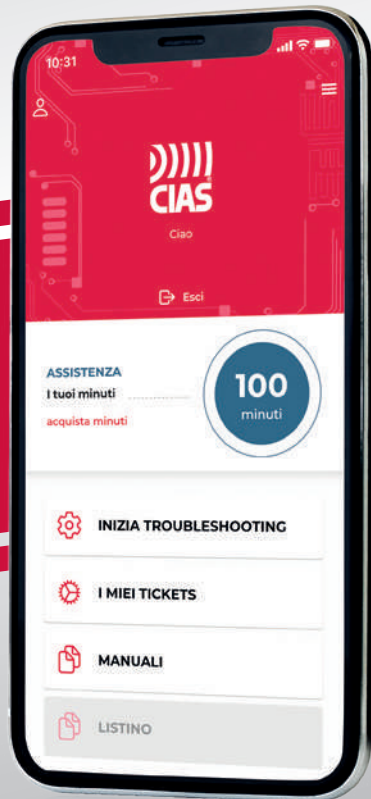
Il secondo driver di evoluzione riguarda le **normative riguardanti la sicurezza e la salute delle persone**: l'ingresso nel 2017 di quasi tutti i cavi nella **Direttiva CPR** e la susseguente inclusione nel 2020 dei rimanenti cavi per Rivelazione Incendi, hanno costretto i produttori di cavi a rivedere materiali e criteri di progettazione dei cavi per poter rispettare tali normative.

È probabile che in futuro si assisterà ad **ulteriori sviluppi di tali Norme e Direttive**, le quali **avranno sicuramente un impatto profondo nel settore dei cavi speciali**.



App

**TUTTO IL MONDO CIAS
A PORTATA DI MANO!**



MANUALI e BROCHURE



SPECIFICHE



LISTINO



TICKETING SERVICE



RISOLUZIONE PROBLEMI



RIPARAZIONI - RMA

new

Sei un professionista
della security perimetrale?

INSTALLA ORA L'APP CIAS



SICUREZZA
INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION

15-17 NOVEMBRE 2023 - fieramilano

HALL 7P - STAND E01-F04



CIAS ELETTRONICA S.R.L. | VIA DURANDO, 38 | 20158 MILANO | ITALY
T +39 02 3767161 | WWW.CIAS.IT | EXTREME@CIAS.IT



Assiv a Sicurezza 2023. Quali i temi e i messaggi?



a cura di Maria Cristina Urbano

Dal 15 al 17 novembre prossimi è previsto, a Milano, l'appuntamento biennale di **Sicurezza**. La più grande fiera in Italia per i professionisti della **safety** e della **security** torna per la prima volta a pieno regime dopo la pandemia da Covid-19: quella che nel 2021 venne ribattezzata la **fiera della ripartenza** scontava, infatti, ancora alcune delle restrizioni che hanno fatto parte della vita di tutti noi per tanto tempo. Nonostante tutte le difficoltà di allora, **la fiera Sicurezza del 2021 fu un grande successo** sia nei numeri che per i temi affrontati e **Assiv emerse per l'inclusività e la visione che seppe dare**.

I momenti di riflessione e confronto promossi in quell'occasione dalla nostra associazione furono due:

- **“Dalla bicicletta alla cybersecurity: sviluppo tecnologico e nuovi paradigmi della sicurezza”**, una tavola rotonda con l'obiettivo di riflettere su

come, e quanto, le **nuove tecnologie stessero trasformando il settore della sicurezza**;

- **“Sanità in Sicurezza: Security e Safety per operatori, utenza e strutture”** che, prendendo le mosse dalla legge n. 113 del 2020 *Disposizioni in materia di sicurezza per gli esercenti le professioni sanitarie e socio-sanitarie nell'esercizio delle loro funzioni*, si pose l'obiettivo di svolgere una panoramica, con il coinvolgimento di tutti gli stakeholders pubblici e privati, su **quanto sta accadendo nel mondo sanitario a fronte dei sempre più frequenti episodi di violenza**.

È proprio il caso di dire che sarebbe stato difficile individuare due **argomenti** ancora tanto attuali a distanza di due anni.

L'obiettivo sarà invero, ancora una volta, quello di porre ai rappresentanti delle istituzioni, sia ai politici che ai tecnici, l'annosa questione della **limitazione dell'attività della sicurezza privata alla sola difesa dei beni**.

- Ha ancora senso o è antistorica?
- E ancora, con l'esigenza di sicurezza che emerge in tutti i sondaggi degli ultimi mesi, che purtroppo i continui fatti di cronaca certificano costantemente, non sarebbe opportuno strutturare una **vera partnership pubblico-privato** che **garantisca livelli di sicurezza più efficaci** e quindi contribuisca alla percezione di un senso di sicurezza diffuso da parte dei cittadini?

Contesti urbani sempre più complessi, diffuso degrado sociale che colpisce tanto le periferie urbane quanto le periferie del Paese, lo sviluppo di nuove tecnologie, il ruolo sempre più preponderante che svolgono le **guardie**



Maria Cristina Urbano

giurate nel presidio del territorio, sono tutti **tasselli che chiedono di essere ricomposti con lungimiranza in un puzzle della sicurezza che non può prescindere da interventi di sistema.**

Negli **ultimi due anni, però, il mondo è cambiato in maniera totalmente imprevedibile**: una guerra alle porte dell'Europa che nell'idea iniziale dell'aggressore doveva essere un blitzkrieg si è trasformata invece in una prova muscolare tra Ovest ed Est che tanto ricorda la guerra fredda, con la complicazione di un mondo caratterizzato dalla proliferazione dei centri di potere economico, industriale e militare; il costo del denaro, che sembrava destinato a rimanere irrisorio per ancora diversi anni per sostenere la ripresa dopo i diversi shock globali, negli ultimi mesi è tornato a crescere in maniera impetuosa per contrastare l'inflazione galoppante sia in Europa che negli USA, ma così facendo a breve termine sta erodendo ulteriormente il potere d'acquisto dei cittadini, i margini delle imprese e le relative decisioni di investimento; il DMA, il

DSA, ora la regolamentazione sull'Intelligenza artificiale, con il dichiarato obiettivo da parte della UE di porre dei paletti, anzitutto etici, alle big tech. Questo solo per citare **i fenomeni più significativi con i quali si deve misurare anche il nostro comparto.**

E allora cosa proporrà Assiv per Sicurezza di novembre?

Geopolitica, geosicurezza, tecnologia, cronaca. Un connubio di tutto ciò. Perché particolare e generale debbono essere compresi nelle loro interazioni, affinché sia davvero intelligibile cosa accade e cosa accadrà. Con il coinvolgimento di ospiti d'eccezione, della politica, dell'industria, della società civile.

Arrivederci a Milano.

Normativa di travel security: Fondamenti



a cura di Angelo Russo

L'Ordinamento italiano riconduce alla costituzione del rapporto lavorativo un'obbligazione di sicurezza a carico del datore di lavoro nei confronti del lavoratore, che trova fondamento negli **articoli 32, 35 e 41 della Costituzione italiana**, secondo cui la sicurezza, libertà e dignità umana prevalgono sull'iniziativa economica privata.

La **nozione di sicurezza**, nella lingua italiana, identifica due concetti, security e safety, con significati differenti; il termine safety va inteso in riferimento a quegli eventi di tipo accidentale quali gli incidenti, gli infortuni e le malattie professionali, mentre la security ha invece, come campo di riferimento, i rischi esterni all'attività lavorativa.

Tutte le organizzazioni - indipendentemente dal settore e dall'attività svolta - sono oggi esposte a minacce di natura dolosa e/o accidentale (attacchi terroristici, episodi di criminalità violenta, malattie infettive, disastri naturali), potenzialmente in grado di colpire i processi produttivi, il capitale umano o gli assets materiali.



Angelo Russo

I viaggi in sede estera

In particolare, i **viaggi in sede estera**, specialmente quelli effettuati in **zone a rischio** sanitario o caratterizzate da condizioni di instabilità politica o precarietà del quadro di sicurezza possono esporre il personale a minacce significative, suscettibili di metterne **a rischio l'incolumità**, con conseguenze legali e reputazionali per la Società e il proprio management.

Quali sono i lavoratori da tutelare? L'art. 2 comma 1 lett. a) del D.lgs. 81/2008 include ogni persona che, indipendentemente dalla tipologia contrattuale, svolge un'attività lavorativa nell'ambito dell'organizzazione di un datore di lavoro pubblico o privato, con o senza retribuzione, anche al solo fine di apprendere un mestiere, un'arte o una professione.

Si tratta di un riferimento molto ampio e di cui è opportuno tener conto in sede di valutazione dei rischi, atteso che un infortunio all'estero di un soggetto appartenente a una delle suddette categorie è in grado di impattare sull'organizzazione e sul datore di lavoro.

Come individuare il datore di lavoro responsabile della protezione dei propri lavoratori? L'art. 2 lett. b) del D.lgs. 81/2008 identifica il datore di lavoro come "il soggetto titolare del rapporto di lavoro con il lavoratore o, comunque, il soggetto che, secondo il tipo e l'assetto dell'organizzazione nel cui ambito il lavoratore presta la propria attività, ha la responsabilità dell'organizzazione stessa o dell'unità produttiva in quanto esercita i poteri decisionali e di spesa".

L'art. 299 del D.lgs. 81/2008 prevede che le posizioni di garanzia relative al datore di lavoro "gravano altresì su colui il quale, pur sprovvisto di regolare investitura, eserciti in concreto i poteri giuridici riferiti a ciascuno dei soggetti ivi definiti".

Quali sono nel concreto gli obblighi in capo al datore di lavoro nel proteggere i propri lavoratori all'estero?

L'obbligazione di sicurezza a carico del datore di lavoro trova fondamento nell'**articolo 2087 c.c.**, che impone all'imprenditore di adottare le misure "che, secondo la particolarità del lavoro, l'esperienza e la tecnica, sono necessarie a tutelare l'integrità fisica" del lavoratore. Tale obbligo generale è completato da due norme che rappresentano oggi il paradigma di riferimento in tema di protezione e tutela dei lavoratori: **il D.lgs. n. 81/2008 (Testo Unico Sicurezza)** e **il D.lgs. n. 231/2001**.

Il Testo Unico Sicurezza, all'art. 28, stabilisce che il datore di lavoro, nel Documento di Valutazione dei Rischi (DVR), deve considerare tutti i rischi "compresi quelli riguardanti gruppi di lavoratori esposti a rischi particolari"; ne discende che è sempre necessario reperire preventivamente delle informazioni attendibili relative alla situazione ambientale legata ad eventi di natura geo politica, atti criminali di terzi e belligeranza, in grado di avere ricadute su tutti gli ambienti frequentati dai lavoratori che operano all'estero (luoghi di lavoro, spostamenti e finanche luoghi ricreativi e residenziali) al fine di valutare le misure di prevenzione già presenti e di integrarle con le informazioni necessarie a mettere il lavoratore nelle condizioni di gestire eventuali situazioni critiche.

Oltre al datore di lavoro, anche l'impresa può essere direttamente responsabile della protezione dei lavoratori all'estero; difatti, il D.lgs. n. 231/2001 introduce una "responsabilità amministrativa degli enti", secondo cui le persone giuridiche divengono destinatarie di sanzioni dirette a prevenire il compimento di "**reati presupposto**" ad opera dei propri rappresentanti e dipendenti che agiscono ad interesse o vantaggio dell'ente (in questo caso costituiti dal risparmio economico), inclusi i reati di omicidio e lesioni colpose conseguenti alla violazione della normativa antinfortunistica ai sensi dell'art. 25-septies D.lgs. 231/2001, con pesanti sanzioni fino a 1000 quote e l'applicazione di sanzioni interdittive.

Nell'ipotesi di reati commessi nell'interesse di gruppi societari, il Giudice italiano potrebbe comminare anche alla **capogruppo** le sanzioni previste dal D.lgs. 231/2001, in quanto destinataria delle sue norme e avendo concorso al verificarsi del fatto illecito.

La giurisprudenza predominante, partendo

dall'interpretazione delle fonti normative menzionate, considera **connessi all'attività lavorativa non solo i rischi tipici della materia antinfortunistica (safety), ma anche i rischi atipici (security)**.

Tra le prime sentenze in tal senso troviamo Cass. n.4129 del 2002 (**Caso SORIGE**); la pronuncia si riferisce al rapimento di alcuni lavoratori italiani in Etiopia e alla conseguente condanna del datore di lavoro al risarcimento del danno ai dipendenti vittime del sequestro, in virtù dell'assenza di misure di security ad opera della società SORIGE. In tal senso anche la sentenza del Tribunale di Ravenna del 23 ottobre 2014 – Giudice Rivero che ha condannato un'impresa al risarcimento del danno fisico e morale subito da un lavoratore a causa di un attentato terroristico in Algeria, mentre viaggiava su un'autovettura aziendale.

Altra sentenza d'interesse è quella di primo grado relativa al **caso Bonatti** (Sentenza del 22 gennaio 2019 del Tribunale di Roma) che ha visto imputati i vertici del Consiglio di Amministrazione della società per il reato di cooperazione colposa nel delitto doloso collegato alla morte di due dei quattro tecnici Bonatti rapiti in Libia, ammettendo invece il patteggiamento con l'ex manager di Bonatti per la Libia, Dennis Morson. Diversamente è stato rinviato a giudizio, con Rito Ordinario, il membro del CdA Giovanni Di Vincenzo.

Un esempio di evento critico

Fatte tali premesse, ipotizziamo un evento critico di security a danno di un lavoratore all'estero (ad esempio un dipendente che subisse un sequestro di persona).

Quale giurisdizione sarebbe applicabile a tale fattispecie? È bene precisare che il datore di lavoro può essere perseguito in Italia per l'infortunio avvenuto a danno del lavoratore all'estero. L'**art. 6 c.p.** prevede che: "il reato si considera commesso nel territorio dello Stato, cioè in Italia, quando l'azione o l'omissione che lo costituisce è ivi avvenuta in tutto o in parte, ovvero si è verificato l'evento che è la conseguenza dell'azione o dell'omissione". Si pensi, a titolo esemplificativo, a una Società con sede in Italia il cui datore di lavoro effettui

un'inadeguata valutazione dei rischi, ovvero una formazione carente, ovvero la mancata assegnazione di attrezzature idonee, etc.

In tal senso **Cass. Pen. n. 43480/2014**, secondo cui è "corretta l'affermazione della giurisdizione italiana e l'individuazione del giudice competente per territorio, trattandosi di delitto comune (infortunio sul lavoro) astrattamente ascrivibile a un cittadino italiano, ossia al datore di lavoro".

La responsabilità penale a carico del datore di lavoro si configura come imputazione per **cooperazione colposa in reato doloso** ai sensi dell'art.40 c.p., secondo cui "non impedire un evento, che si ha l'obbligo giuridico di impedire, equivale a cagionarlo".

Ove un simile scenario si concretizzasse, potrebbe essere configurabile un'imputazione a carico dei responsabili per il delitto di omicidio colposo ex art. 589 c.p. o per lesioni personali colpose ex art. 590 c.p. ricollegabili al sequestro del lavoratore.

Per ottenere una condanna, il Pubblico Ministero dovrà dimostrare che, se il datore di lavoro avesse tempestivamente adottato misure da considerarsi doverose secondo la comune diligenza e le conoscenze scientifiche, l'evento non si sarebbe verificato, o quantomeno non avrebbe avuto conseguenze mortali.

In conclusione, l'attuale quadro normativo in materia di travel security comporta la necessità per il datore di lavoro di dotarsi di **strumenti di risk management coerenti con le best practice di settore**, al fine di poter **agevolmente dimostrare l'adeguatezza** tecnica scientifica delle proprie misure di travel security innanzi al giudizio di valore ad esse attribuito dal giudice.

Angelo Russo

Ricopre il ruolo di Senior Consultant del dipartimento Forensic & Integrity Services di EY (Ernst & Young).

Dal 2017 opera come team member per lo svolgimento di audit in ambito di Anti Bribery & Anti Corruption, Security e AML presso primarie società italiane e internazionali.

Ha ricoperto incarichi di docenza a contratto presso master e corsi di perfezionamento presso la Link Campus University e la LUISS Guido Carli.

ASSIV: Sicurezza Privata, UNI/PdR 54 e i Servizi Fiduciari



a cura di Maria Cristina Urbano

Nel 2019 l'**UNI** - ente italiano di normazione - introduceva la **prassi di riferimento (PdR) numero 54**. In mancanza di una normativa tecnica di settore, il documento, fortemente voluto da AISS, rappresentava un tentativo di introdurre, pur se su base volontaria, **prescrizioni tecniche e modelli applicativi al comparto della Sicurezza privata**.

Obiettivo della UNI/PdR 54

L'obiettivo era fornire una **mappatura delle attività e dei profili professionali che operano nel settore della vigilanza** (sicurezza complemen-

tare/sussidiaria), sicurezza ausiliaria, servizi di controllo/stewarding e investigazioni, **con il fine ultimo di garantire determinati livelli di qualità nella fornitura del servizio**.

La UNI/PdR 54 e le due norme tecniche

La UNI/PdR 54 definiva quindi i requisiti di conoscenza, abilità e competenza dei diversi professionisti che operano nel settore, introducendo **due norme tecniche** sviluppate in UNI nell'ambito della **CT043/GL 05 "Organizzazione e gestione della sicurezza"**.

La **prima norma** riguarda i servizi ausiliari alla sicurezza ed è rivolta alle organizzazioni che, seppur non regolamentate da norme cogenti, assicurano la fruibilità di beni, sia materiali che immateriali, garantendone così sicurezza ed efficienza. Tale norma pone l'accento sulla **definizione dei requisiti delle organizzazioni, proponendo un modello per la gestione e l'erogazione dei servizi di sicurezza, analizzandone gli ambiti strategico, tattico ed operativo**.

La **seconda norma** definisce invece i requisiti e le competenze degli **operatori dei servizi ausiliari alla sicurezza, individuati nei profili professionali di Assistente, Coordinatore e Responsabile**.

Tali operatori sono riconosciuti come "perceptor sensibili", rappresentando la prima linea in situazioni quali eventi e circostanze che possono impattare sulla sicurezza.

Il fulcro di entrambe le norme si concentra, è bene sottolinearlo, su quei **servizi ausiliari alla**



Maria Cristina Urbano

sicurezza, erogati da risorse qualificate, che non sono sottoposti all'esclusiva giurisdizione di soggetti con autorizzazioni di polizia.

Perché ripercorrere quanto accaduto?

Perché, come di consueto, dopo due anni dalla pubblicazione e dall'applicazione di detta prassi, occorre valutare l'opportunità di farla **evolvere in un documento normativo**. Considerata l'efficacia dispiegata dalla prassi nel corso del periodo di applicazione, si è deciso di **procedere in tal senso**.

La prevista inchiesta pubblica, una volta conclusa, ha infatti registrato una totale adesione degli esperti del settore, senza che venisse mosso nessun rilievo, e quindi adesso inizia la fase di consolidamento della norma.

Ad onor del vero, in una primissima fase, **ASSIV** aveva manifestato serie perplessità sulla opportunità della PdR, tanto da richiederne il formale ritiro. Ma, come si dice, solo gli sciocchi non cambiano mai idea: una volta compresa la positiva intuizione che, va riconosciuto, aveva avuto AISS, e la ratio

sottostante, **ASSIV** ha lavorato alacremente per sbloccare la UNI/PdR 54 e ha contribuito fattivamente a dare la spinta necessaria al tavolo di lavoro della normazione, sposandone contenuti e finalità. Probabilmente (non lo sapremo mai) le cose avrebbero in ogni caso seguito il loro corso, ma certamente il convinto sostegno da parte dell'Associazione maggiormente rappresentativa del comparto in **Confindustria** che, giova ricordarlo, unisce per **fatturato aggregato più del 60% degli IVP in Italia, probabilmente ha contribuito in maniera decisiva al suo successo**. Con una certa immodestia, pertanto, possiamo rivendicare una parte del merito.

E i Servizi Fiduciari?

Negli ultimi anni **questo settore è letteralmente esploso**, per ragioni connesse tanto all'oggettiva diffusa necessità di una offerta di questo tipo sul mercato, sia per ragioni patologiche connesse al loro impiego in ambiti ad esso estranei ma che tuttavia hanno garantito costi bassi a vantaggio dei clienti e a svantaggio della qualità del servizio. La dimostrazione plastica di questa distorsione del mercato è data dalle vicende giudiziarie

che in questi mesi hanno già coinvolto alcune delle principali aziende del comparto, commissariate giudizialmente a causa delle remunerazioni ritenute eccessivamente basse dal magistrato inquirente per il personale non armato. L'impegno di tutti i soggetti coinvolti, istituzionali e privati, deve essere prioritariamente indirizzato ad **individuare ogni possibile soluzione, a partire da quelle di sistema, al fine di sanare tale situazione ed evitare il progressivo contagio verso realtà che operano esclusivamente o prevalentemente con le gpg.**

Il Tavolo Permanente di Settore convocato al Ministero del Lavoro

A valle del fondamentale quanto faticoso lavoro fatto in questi anni per il **rinnovo del CCNL**, recentemente siglato da tutte le parti sociali (obiettivo che **ASSIV ha perseguito con determinazione**), il **tavolo permanente di settore convocato al Ministero del Lavoro** per studiare

le criticità del comparto e le possibili soluzioni può **rappresentare quindi l'occasione che tutto il comparto attende invano da anni, per mettere a terra alcuni degli interventi sistemici che, introdotti dalla politica e attuati con coerenza dalla Pubblica Amministrazione, potrebbero contribuire ad un rilancio del settore.** A partire proprio da quelli di più immediata attuazione come:

- la **decontribuzione degli aumenti contrattuali per i livelli salariali più bassi e**
- l'**ampliamento dei fringe benefit detassati.**

Misure, queste, che se combinate con la corretta applicazione di quanto previsto dal **Codice degli Appalti Pubblici** in materia di prestazioni labour intensive e di offerta economicamente più vantaggiosa, **garantirebbero il superamento di alcune delle criticità più gravose da un punto di vista sociale**, intervenendo quindi, in prima battuta, proprio sui servizi fiduciari, con l'ulteriore vantaggio poi di **sostenere le aziende più innovative e virtuose.**

La definizione, nell'ambito di un **tavolo di concertazione** che riunisca **istituzioni e parti sociali**, di impegni precisi e realizzabili con un **cro-noprogramma sostenibile per i servizi fiduciari, certamente contribuirebbe in maniera determinante a fare chiarezza.** E solo Dio sa quanto sia indispensabile operare in un mercato dalle regole chiare!



Gestione delle crisi o crisi di gestione?

a cura di Cristhian Re



Gli esperti del settore consigliano, in una situazione di **crisi**, di non commettere l'errore di sottovalutarla; una crisi, se davvero di crisi si tratta, può rappresentare per un'azienda un'opportunità per migliorare, per imparare dai propri errori, ma può anche rappresentare un pericolo che, se non viene gestito adeguatamente, può ampliarsi e portare alla perdita della credibilità, della **reputazione**, della fiducia e, non di rado, al fallimento.

Da tempo è invalsa l'abitudine di abusare del termine di crisi. Eventi definibili come emergenze, problemi o incidenti, sono spesso scambiati per crisi, ma a differenza di queste ultime essi sono considerati eventi abituali, risolvibili con i mezzi a disposizione. Può definirsi **crisi**, invece, una **situazione nella quale lo straordinario deborda**. Possono causare una crisi: disastri naturali, l'errore umano, un guasto meccanico, una *débâcle* tecnologica, riorganizzazione o licenziamenti, problemi di comunicazione interna, etc.

G. Vecchiato e L. Poma affermano: "È la percezione della presenza di un problema che rende reale la crisi stessa". Un **ruolo importante nella percezione pubblica della crisi lo giocano i media**, capaci di orientare la percezione pubblica del **rischio** e il **modo in cui un evento potrebbe evolversi o trasformarsi**.

L'analisi di tre casi emblematici di crisi

Analizziamo i tre casi più emblematici e paradigmatici, a nostro avviso, degli ultimi 15 anni:

- l'esplosione della Deepwater Horizon,
- il naufragio della Costa Concordia,
- il crollo del Ponte Morandi.

Deepwater Horizon

Il 20 aprile 2010 126 lavoratori della **Deepwater Horizon** (affiliata alla British Petroleum) sono al largo della costa della Louisiana su una piattaforma trivellatrice semisommersibile quando si trovano immersi nel peggior scenario possibile: una devastante esplosione, che causa un inferno di fuoco, 11 vittime e uno sversamento di greggio nell'Oceano Atlantico riconosciuto come il più grave disastro ambientale della storia (ben oltre 800.000 tonnellate di petrolio!). Quello della Deepwater Horizon non è il solo disastro petrolifero in mare che la storia annoveri, ma certamente il più recente e il più grave. Ve ne sono stati altri, come quello accaduto nel 1979 alla piattaforma petrolifera messicana Ixtoc I, o quello avvenuto nel 1989 alla Exxon Valdez. Ma nessuno di questi detiene anche la maglia nera per la comunicazione. L'incidente alla Deepwater Horizon, infatti, è divenuto un vero e proprio case study: un **modello di comunicazione al contrario ovvero come non si deve comunicare durante una crisi**, a cominciare dalle strampalate esternazioni dell'Amministratore Delegato, ruolo allora ricoperto da Tony Hayward (01.05.2007-01.10.2010), un crescendo parossistico di estemporaneità, di seguito fedelmente riportato: "Cosa diavolo abbiamo fatto per meritarcì tutto questo?" (29 aprile), "Non è stato un incidente provocato da noi, anche se è nostra responsabilità risolvere il problema della perdita" (3 maggio), "Il Golfo del Messico è tanto grande. La quantità di petrolio è piccola rispetto al volume totale dell'acqua" (14 maggio), "L'impatto ambientale di questo incidente sarà minimo" (17 maggio), "Nessuno vuole che tutto questo finisca più di me. Rivoglio indietro la mia vita" (30 maggio). Affermazioni che rimarcano la totale impreparazione e l'inadeguatezza di Hayward come comunicatore-gestore della crisi (effetto c.d. **foot-in-the-mouth**).

Tre i macro-errori commessi dalla BP nella **comunicazione**:

1. rassicurazioni eccessivamente ottimistiche. Le stime elaborate da BP relativamente alla quantità di greggio riversato ogni giorno nel Golfo vengono corrette ripetutamente al rialzo, mentre quelle di greggio recuperato corrette al ribasso. Solo a luglio BP adotta una politica comunicativa improntata a un sano realismo;
2. contrizione scarsamente credibile. La dichiarazione di Tony Hayward del 18 giugno: *“L’esplosione e l’incendio a bordo della Deepwater Horizon e il conseguente rilascio di petrolio nel Golfo del Messico non sarebbero mai dovuti accadere e sono profondamente dispiaciuto che si siano verificati”* oltre a non essere sufficiente a placare gli animi assetati di giustizia, non appare neppure un atto sincero. Le scuse per sembrare vere e convincenti impongono il senso della vergogna e del pentimento, immediata e piena assunzione di responsabilità, non il mero rammarico. Affermare, come fece Hayward, di voler comunque attendere la conclusione delle indagini giudiziarie prima di accollarsi delle colpe depose a sfavore, aggravando oltremodo l'**immagine** e la reputazione già pesantemente compromesse;
3. scarsa compassione e determinazione. Compassione nei confronti di chi è stato danneggiato, determinazione nel voler porre rimedio. Su entrambi i fronti la BP ha maldestramente tentato fallendo.

A seguito di tutto questo, la capitalizzazione di BP a Wall Street si dimezza in soli 50 giorni, precipitando da 60 a 29 dollari. Per tornare ai livelli precedenti impiega ben 4 anni. Oggi si attestano sui 37 dollari. Il costo complessivo sostenuto tra multe, risarcimenti e spese legali è di 65,1 miliardi di dollari.

Costa Concordia

Il 13 gennaio 2012, 4.229 persone viaggiano a bordo della nave da crociera **Costa Concordia** che urta contro un insieme di scogli posizionati davanti all’Isola del Giglio. La manovra azzardata causa uno squarcio sullo scafo di 70 metri e il conseguente rallentamento della navigazione e incaglio dello scafo sul basso fondale con parziale sommersione della nave. L’incidente si aggrava anche per il ritardo nell’inviare l’allarme. 32 passeggeri perdono la vita, 157 i feriti. Ai contorni della tragedia greca si sono aggiunti anche i colori della commedia napoletana: il mondo intero ricorda ancora oggi la grottesca telefonata tra il capitano della Costa Concordia,

Francesco Schettino e il Comandante Gregorio de Falco, in servizio presso la Capitaneria di Porto di Livorno. Una *pièce* teatrale degna del miglior De Filippo di cui la rete, ad imperitura memoria, serba traccia audio integrale. Tuttavia, in questa sede non sarà analizzata la condotta di Schettino (condannato in via definitiva a 16 anni di reclusione), la dinamica dei fatti, i protocolli di sicurezza in vigore sulla nave o le operazioni di salvataggio dei naufraghi, ma la comunicazione della Compagnia di navigazione, con i suoi meriti e le sue contraddizioni. La **“retorica contrastiva”** adottata (cioè volta a creare l’opposizione tra l’azienda e l’individuazione del soggetto accusato, il Comandante Schettino) ha consentito di produrre un distacco dalle responsabilità sottolineando come l’incidente non costituisca un problema sistemico della compagnia. Pochi giorni dopo il naufragio, l’Amministratore Delegato di Costa Crociere, Pier Luigi Foschi, rilascia un’intervista al Corriere della Sera in cui nel mostrarsi profondamente addolorato (*“il momento di dolore peggiore dopo la morte di mia madre”*) fa esplicito riferimento al *“fattore umano”* che, nonostante tutti gli sforzi profusi per una corretta pianificazione e gestione dei rischi, sparglia sempre tutto. Lo apostrofa senza mezzi termini: *“il fesso”*. Un fesso (il capitano Schettino) da cui Costa Crociere si dissocia immediatamente venendo meno alla prima regola di un’emergenza e di una crisi: l’assunzione di responsabilità e vicinanza alle vittime e ai familiari, non a se stessi. Un atteggiamento che successivamente verrà definito: *“Costacentrico”*.

A poche ore dal naufragio il titolo perde il 23% in borsa, i costi immediatamente stimati dal proprietario della società (considerando il mancato profitto) sono tra gli 85 e i 95 milioni di dollari, quelli legati alla demolizione oltre 100.

Ponte Morandi

Il 14 agosto 2018 una sezione di 250 mt del viadotto Polcevera di Genova (conosciuto come **ponte Morandi**), costruito nel 1967, crolla improvvisamente per quasi 100 mt di altezza. Al momento del crollo sul viadotto erano presenti 35 autovetture e 3 camion. 43 i morti, 16 i feriti e 566 gli sfollati. Nelle comunicazioni l’azienda ha ritenuto opportuno trasmettere per primo l’importanza delle manutenzioni fatte fino ad allora per poi trasmettere nel secondo comunicato stampa il cordoglio ai famigliari delle vittime. Errore imperdonabile. E come se questo non bastasse, la prima conferenza stampa è stata

fatta addirittura quattro giorni dopo il crollo del ponte, il 18 agosto 2018, oltretutto nello stesso giorno dei funerali di Stato! Secondo grave errore. E, infine, il terzo: né l'Amministratore Delegato né gli altri rappresentanti aziendali hanno chiesto scusa o si sono assunti la responsabilità: *“Non riteniamo ci siano le condizioni per assumersi responsabilità di un evento che deve essere accertato da parte della magistratura”* – le stolide dichiarazioni rilasciate dall'AD Giovanni Castellucci in conferenza stampa. È proprio il tribunale dell'opinione pubblica ad aver determinato la perdita della reputazione e della fiducia nei confronti di Autostrade per l'Italia, del Gruppo Atlantia e della famiglia Benetton. Sebbene l'AD Castellucci abbia dichiarato di essere stato presente dopo il crollo del ponte, non ha evidentemente tenuto conto del fatto di doverlo comunicare. *“Oltre a fare la cosa giusta, la cosa più importante è far sapere alla gente che stai facendo la cosa giusta”* – ripeteva John D. Rockefeller. L'azienda, inoltre, non ha rispettato la regola del c.d. **golden hour**, cioè comunicare entro la prima ora dai fatti. Il primo comunicato stampa è stato pubblicato dopo ben cinque ore dall'inizio della crisi senza oltretutto che fossero presenti elementi di **“notiziabilità”**, in particolare la sintesi dell'accaduto. I toni usati nei comunicati non sono apparsi adeguati, non è stata manifestata vicinanza ai famigliari delle vittime e agli sfollati. L'azienda non ha tenuto conto dell'aspetto più importante nella gestione della crisi e nella composizione dei messaggi che sono stati trasmessi: l'**umanità**. Probabilmente i contenuti dei messaggi trasmessi facevano parte del **“valore aziendale”**, ma non corrisponde al c.d. **walk the talk** aziendale, cioè passare dalle parole ai fatti, essere coerente alla propria **vision** e **mission** senza fare promesse.

Nei giorni immediatamente successivi al crollo, il Gruppo Atlantia ha perso circa il 25% in Borsa (18,18€ pa), con una perdita in termini di capitalizzazione di Borsa di più di 500 mln di €.

Cosa è fondamentale fare a livello comunicativo in caso di crisi?

Oggi rispetto al passato la complessità del contesto in cui le aziende operano è aumentata. Le tempistiche e le distanze si sono accorciate, portando ad un ampliamento del mercato. È fondamentale, dunque, **scegliere accuratamente il canale** attraverso il quale sarà trasmesso

il messaggio, assicurarsi che il contenuto del **messaggio sia chiaro e trasparente** e che i **toni siano moderati**. Dovrà, inoltre, essere **tempestivo** e **tenere conto delle emozioni degli interlocutori** ai quali sarà trasmesso.

La **crisi destabilizza il sistema aziendale**, fa ridiscutere la *mission* e i valori aziendali, la reputazione acquisita e i rapporti con i propri **stakeholders**.

I processi (quelli che si celebrano nelle aule di tribunale) **verranno molto al di là del tempo** e non tengono conto di dichiarazioni rilasciate a caldo sotto la spinta delle emozioni.

Quindi, è completamente **inutile preoccuparsi di quella che sarà la verità giudiziaria**.

È **più importante tutelare, con spirito di appartenenza, la reputazione**.

Non è un caso che le più grandi tra le istituzioni e le aziende dispongano di **unità di crisi**, talvolta permanenti, deputate a gestire ogni evento capace di sviluppare situazioni di danno irreparabile per il Paese e le imprese. Valga per tutte le considerazioni sopra esposte, la geniale intuizione del **comitato di crisi Volkswagen che nel 2015**, indifferente al temporaneo disdoro dell'immagine aziendale legata al Dieselgate (scandalo sulle emissioni), ne magnificava la reputazione autodenunciandosi per un grave difetto costruttivo delle sue autovetture. La risposta del pubblico, rilevata da sondaggi e inchieste, rivelò come nella circostanza **la reputazione dell'azienda ne abbia tratto giovamento**, talché il temporaneo danno economico si è trasformato in conquista di nuove fette di mercato e incremento delle vendite. L'elemento fondamentale nel primo comunicato stampa fu l'**empatia**: la società esprimeva un profondo rammarico per i disagi causati alla clientela. Empatia, quindi. E questa è storia.

Cristhian Re: Security Manager con oltre venti anni di esperienza maturata nell'industria della difesa, dell'energia, delle multiutilities, della siderurgia e dei semi conduttori. Laureato in Scienze Politiche e in Lettere, Master of Arts in Intelligence and Security. In ambito professionale è certificato CBCI, PFSO, Lead Auditor ISO 9001, 37001, 22301, 27001, 20000-1. Articolista e membro del Business Continuity Institute Italy Chapter, del Comitato Scientifico della rivista S News e del Centro Interistituzionale di Studi e Alta Formazione in materia di Ambiente (CISAFA). Autore de *“La misurazione della sicurezza”* - (Ed. Bit.Book) e di *“Introduzione all'analisi dei rischi”* (Ed. Edisef). Ufficiale in congedo dell'Arma dei Carabinieri.

La scuola di Hogwarts

a cura di Giulia Cavalli
psicologa psicoterapeuta,
psicoanalista



La **Scuola di Hogwarts**, per i pochi che ancora non la conoscessero, è la Scuola di Magia e Stregoneria di Harry Potter, che fa pensare ed emozionare dal lontano 1997, quando uscì il primo libro della saga scritta dalla Rowling. La formazione alla vita dei giovani maghi avviene proprio in questo luogo. Ricorderete che, all'ingresso al primo anno della Scuola, ogni studente viene smistato in una delle **quattro Case** (Grifondoro, Tassorosso, Corvonero e Serpeverde) grazie alla sapienza del **Cappello Parlante**, che intuisce le capacità di chi lo indossa.

“Difficile, molto difficile... Coraggio da vendere, vedo, e anche un cervello niente male. C'è talento, oh sì! E desiderio di mettersi alla prova. Ma dove ti colloco?”, riflette il Cappello Parlante sulla testa di Harry Potter. Chi conosce la storia, sa che Harry finirà nella Casa dei Grifondoro.

Ma cosa c'entrano la Scuola magica di Hogwarts e il Cappello Parlante con il mondo del

lavoro e della sicurezza?

Chi lavora nelle Risorse Umane o i liberi professionisti che devono selezionare nuovi collaboratori o avere a che fare con i clienti, probabilmente conosceranno bene la **sensazione del Cappello Parlante**, che deve cogliere rapidamente i talenti e le qualità delle persone e valutare cosa le valorizzi al meglio. Allargando lo sguardo, anche tutti noi che viviamo nelle relazioni, di fatto **continuamente soppesiamo le caratteristiche dell'altro e valutiamo, spesso inconsciamente, come interagire**. Per esempio ci sono collaboratori o clienti con cui è facile lavorare in team, altri che sanno vendere bene, altri ancora che hanno idee geniali e altri di cui sentite la profonda lealtà. Di certo con una persona molto acuta ma poco affidabile ci comportiamo diversamente rispetto a come faremmo con una persona con un profondo senso del dovere e onestà. Non si tratta di giudicare che uno sia meglio rispetto all'altro, ma di prendere



consapevolezza delle differenti potenzialità. In realtà **capita spesso che si caschi nel giudizio**: solitamente riteniamo “negativa” una persona che ha caratteristiche diverse dalle nostre. Se siamo persone **metodiche e scrupolose**, potremmo non avere una buona opinione di coloro che sono **creativi e affaccendati sempre in mille cose** e viceversa. D'altra parte se mettiamo una persona molto comunicativa a fare da solo un lavoro d'ufficio del tipo “inserire tutto il giorno dati in excel”, sarà facile che non tirerà fuori il lato migliore del suo carattere e risulterà scostante e “antipatica” e sarà altrettanto facile non cogliere le sue vere potenzialità.

Non c'è una persona migliore di un'altra: ognuno ha la sua specificità e saperla cogliere è il primo passo per instaurare rapporti che diventano vincenti per tutti. È molto importante anche **riconoscere le proprie caratteristiche**, che poi sono il punto di osservazione da cui guardiamo (e spesso giudichiamo, perdendoci la bellezza dell'unicità di ciascuno) gli altri e il mondo. Le Case di Hogwarts possono venirci “magicamente” in aiuto! In fondo il **castello magico di Harry Potter** è un **microcosmo molto simile a ciò che viviamo al lavoro, ma anche in famiglia**.

Il Cappello Parlante

Di seguito ci sono nove gruppi di 4 caratteristiche, scegli per ogni gruppo una caratteristica in specifico che senti che ti rappresenta maggiormente. Alla fine conta se hai ottenuto una maggioranza di risposte a, b, c o d. Puoi rifare poi lo

stesso test pensando a un collaboratore.

- Pazienza e accoglienza
- Capacità logico-razionali
- Determinazione nel raggiungere gli obiettivi
- Sicurezza in sé

- Tolleranza e mediazione
- Capacità di problem-solving
- Senso di giustizia
- Importanza di essere rispettati e rispettare

- Affidabile nel portare a termine un impegno
- Laborioso, non si tira indietro di fronte a un lavoro pesante
- Sa affrontare gli ostacoli senza paura
- Capace di comando e leadership

- Propositivo, pieno di idee
- Capace di analizzare pro e contro
- Sa farsi guidare dalle emozioni
- Sa muoversi con astuzia

- Non ama molto litigare
- Ambizioso
- Schietto, a volte impulsivo
- Difende il proprio territorio (se stesso o il gruppo)

- Non apprezza essere giudicato
- Non è molto interessato ad aderire alle norme sociali
- Non teme la competizione
- Non aspetta di avere il permesso, se sa che la



direzione persa è giusta

- Spalla disponibile su cui piangere
- Autonomia e indipendenza, non chiede spesso aiuto
- Sa come mettersi in mostra
- Sa decidere rapidamente assumendosene la responsabilità
- Gli piace sognare a occhi aperti
- Apprezza anche la solitudine
- Si perde nei propri pensieri, se qualcosa non gli interessa
- Mantiene la calma anche sotto pressione
- Ama divertirsi
- Perfezionista
- Coraggioso
- Pianificatore

La maggioranza di risposte a) ti porta direttamente nella **Casa dei Tassorosso**, composta da personalità leali, veri amici, che non si fanno spaventare dalla fatica; amano nelle altre persone le doti di pazienza ed empatia, che loro stessi possiedono. In termini di simboli, sono rappresentati dalla Terra (capacità di portare avanti un lavoro, di progettare mantenendo i "piedi per terra", accogliere e far fiorire relazioni e obiettivi) e dal colore giallo (le relazioni).

La maggioranza di risposte b) corrisponde alla **Casa dei Corvoneo**, persone intelligenti e capaci di trovare le strade più sagge, analizzandole tutte. Abili nei lavori di precisione, preferiscono

collaborare con persone simili a loro, cioè autonome, capaci di cavarsela anche nelle difficoltà. I loro simboli sono l'Aria (capacità di immaginare, di andare oltre il visibile e dove gli altri non possono arrivare) e il colore blu (la riflessività). La maggioranza di risposte c) ti pone nella **Casa dei Grifondoro** (quella di Harry Potter), caratterizzata da coraggio, nobiltà di cuore, intraprendenza e a volte sfacciataggine; le persone di questa Casa sono maggiormente guidate dalle emozioni, che li porta alle giuste intuizioni. Amano collaboratori schietti, che non si fanno intimidire dagli ostacoli, esattamente come loro. In termini simbolici, sono ben rappresentati dal Fuoco (passione, grinta) e dal colore rosso (l'energia). Infine, la maggioranza di risposte d) è relativa alla **Casa dei Serpeverde**: saggi e astuti, a volte incompresi, hanno capacità di pianificare e mantenere la calma in ogni situazione. Si muovono con sicurezza in se stessi, trascinando gli altri. Si trovano meglio con persone che sono determinate e autonome nel cercare il successo, come sanno fare loro. I loro simboli sono l'Acqua (intuizione, adattabilità, vita e morte) e il colore verde (la protezione del territorio).

Si tratta chiaramente di distinzioni grossolane, le quattro tipologie presentano sovrapposizioni e ciascuno di noi ha in sé una percentuale di tutte e quattro le Case. **Conoscere la prospettiva da cui noi guardiamo le cose o un collaboratore** interpreta ciò che accade, può facilitare molto la relazione e **ne trarrà beneficio non solo il lavoro, ma anche il benessere delle persone.**



ELMAX a SICUREZZA 2023: Evoluzione ed Integrazione alla massima potenza



ELMAX è un'azienda conosciuta, sul mercato italiano, per la **spiccata propensione all'integrazione dei propri prodotti con tecnologie di terze parti**. Le centrali antintrusione SPARK32 e PHANTOM64PRO sono state precursori di tale integrazione. Sono già centrali **multifunzionali e multiprotocollo**.

La partecipazione di ELMAX a SICUREZZA 2023 sarà caratterizzata da **un'ulteriore evoluzione**, grazie alla presentazione di una **nuova centrale**.

Ti aspettiamo in fiera con le ultime novità

SICUREZZA
INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION

15 > 17 NOVEMBRE
PAD. 7 - STAND F11 G16
RHO FIERA MILANO

CHI?

ELMAX

CHE COSA?

INTEGRAZIONE DEI PROPRI PRODOTTI
CON TECNOLOGIE DI TERZE PARTI

CHE COS'È?

INTEGRAZIONE CON LE CENTRALI
MULTIFUNZIONALI E MULTIPROTOCOLLO
ELMAX

CARATTERISTICHE E VANTAGGI

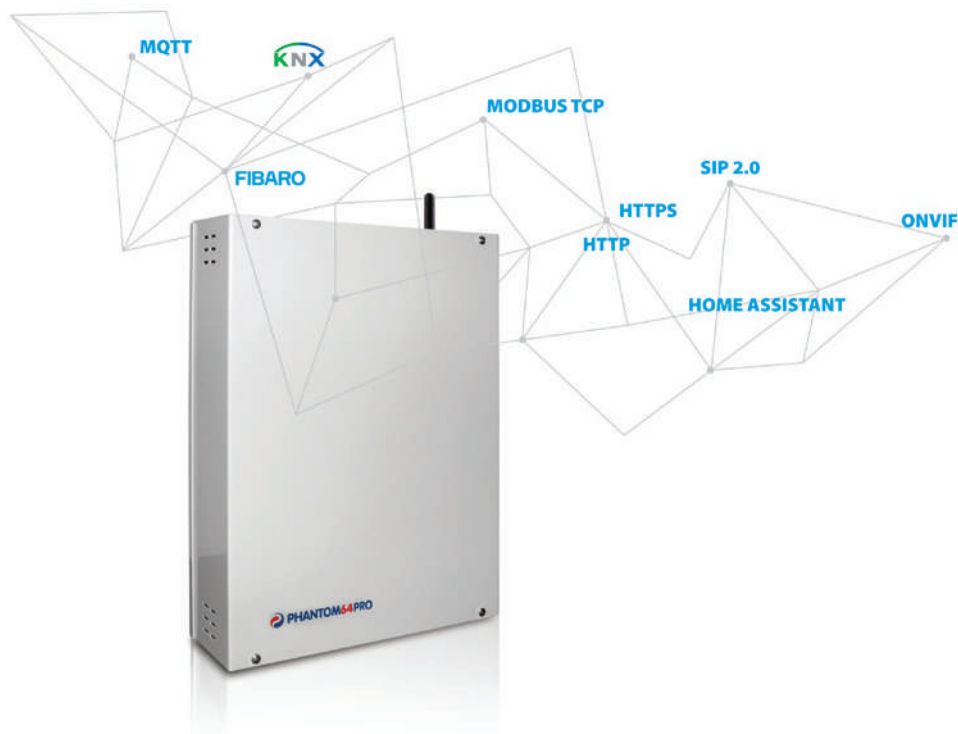
DELL'INTEGRAZIONE ELMAX

- Integrazione Video finalizzata alla **VIDEOVERIFICA** - Le centrali ELMAX dispongono di funzioni di Videoverifica tra le più sofisticate presenti sul mercato. **Tutto il mondo TVCC IP Onvif** è perfettamente acquisibile dalle centrali ELMAX e **con grande semplicità per l'installatore**. A sua volta **l'utente ha a disposizione un potente strumento** per comprendere se ciò che ha generato l'allarme è una **vera intrusione o un falso allarme**. Infatti sono sufficienti, all'utente, pochissimi secondi dal verificarsi dell'evento di allarme, per ottenere un videoclip da TELEGRAM formato da un pre e un post allarme.

- Integrazione Video finalizzata alla **VIDEO ANALISI** - Le centrali possono interfacciarsi con telecamere IP di ultima generazione con a bordo regole di Video Analisi secondo lo standard Onvif. La centrale, a fine programmazione, **trasforma queste regole in zone di centrale, trasformando le telecamere in sensori**. È un nuovo modo di concepire la protezione dei siti soprattutto quelli **esterni** dove già la presenza delle telecamere svolgono funzioni ordinarie di TVCC. A tale funzione si aggiungono anche quelle di **antintrusione grazie all'integrazione**.

- Integrazione con **SENSORI PERIMETRALI** di ultima generazione - Il mercato della sicurezza offre una serie di sensori **antintrusione** per protezioni perimetrali professionali che, grazie alla loro **connettività IP**, possono essere perfettamente integrati con le centrali ELMAX.

- Integrazioni con **DOMOTICHE DI TERZE PARTI** - Le centrali, con l'implementazione del proto-



collo MQTT, HTTP, HTTPS, possono interfacciarsi con **moduli IoT** di terze parti. Infatti le centrali, con l'introduzione delle zone e uscite IP, possono integrarsi con moduli di terze parti collegati sul canale IP via rete **LAN e/o Wifi**.

- Integrazione della **VIDEOCITOFONIA IP** - Anche la Videocitofonia IP è argomento di integrazione. Grazie all'implementazione dello standard **SIP 2.0**, è possibile integrare qualsiasi Videocitofono IP che adotta tale standard. Inoltre ELMAX ha anche una propria proposta che si chiama **VISIP**: un videocitofono IP SIP 2.0 del quale è possibile integrare tutte le risorse quali pulsanti, relè, telecamera, ecc..

Pertanto anche queste applicazioni sono perfettamente integrate nei sistemi ELMAX.

- Integrazione con **SUPERVISORI DOMOTICI** - Le centrali ELMAX dall'essere fulcro di un sistema antintrusione, domotico, ecc., possono diventare parte di un sistema di supervisione domotica. Infatti sono stati realizzati dei **plug-in** che permettono di **mappare le risorse della centrale** (zone, uscite, aree, ect.) all'interno di alcuni supervisori domotici: Fibaro, Home Assistant, Easydome ne sono un esempio. In questa maniera, nelle logiche di automazione del supervisore, possono essere integrate anche le funzioni della centrale.

- Integrazione con domotica **KNX** - Le centrali ELMAX dispongono d'integrazione con dispositivi domotici con standard KNX. Ma quello che va sottolineato è che **il protocollo è nativo in centrale e non necessita di gateway, a vantaggio dell'economia e della velocità**.

- Integrazione con **CLIMATIZZAZIONE INDUSTRIALE** - Tra i vari protocolli utilizzati a livello industriale il **MODBUS TCP** sicuramente è quello ancora presente. Le centrali ELMAX sono dotate di tale protocollo.



LA MULTIFUNZIONALITÀ

Le tecnologie oggetto d'integrazione qui descritte possono anche **coesistere in un impianto**. Il concetto di **multifunzionalità** consiste in questo.

In definitiva le **centrali ELMAX rivoluzionano il modo di operare dell'installatore**. Esse offrono strumenti che gli permettono di realizzare impianti professionali ad alto contenuto tecnologico perfettamente integrati fra loro.

Nuovo Neoxx G3 SALTO: la soluzione più avanzata per i lucchetti elettronici

SALTO
inspiredaccess

SALTO lancia il nuovo **Neoxx G3** con **accesso mobile tramite smartphone e senza chiave**: questo nuovo lucchetto SALTO offre una **durata e un'affidabilità insuperabili**.

LE CARATTERISTICHE E I VANTAGGI DEL NUOVO NEOXX G3 SALTO

Il nuovo lucchetto elettronico Neoxx G3 di SALTO è il sistema di chiusura più avanzato

CHI?

SALTO SYSTEMS

CHE COSA?

NUOVO NEOXX G3

CHE COS'È?

NUOVO LUCCHETTO ELETTRONICO CON ACCESSO MOBILE TRAMITE SMARTPHONE E SENZA CHIAVE DALLA DURATA E AFFIDABILITÀ INSUPERABILI

e versatile, **adatto a un'ampia gamma di applicazioni**.

Progettato nei minimi dettagli, questo lucchetto elettronico offre una durata e un'affidabilità insuperabili, garantendo che le merci e gli oggetti di valore siano sempre al sicuro.

“Siamo lieti di annunciare il lancio del lucchetto elettronico SALTO Neoxx G3, il sistema di chiusura più avanzato e versatile del mercato – sottolinea **Marc Handels**, CTIO di SALTO Systems. Il SALTO Neoxx G3 è perfetto per un'ampia gamma di applicazioni di controllo degli accessi ed è particolarmente adatto alle **utenze esterne che necessitano delle informazioni e della tecnologia avanzate offerte dall'accesso elettronico**, oltre che di un prodotto con un **esterno robusto in grado di resistere a variazioni climatiche estreme**.”

SPECIALE INVOLUCRO CORAZZATO

Dotato di uno speciale involucro corazzato con struttura a doppio strato, il lucchetto elettronico SALTO Neoxx G3 offre una protezione imbattibile contro cadute, urti e lo rende adatto agli ambienti e per gli usi più difficili.

INNOVAZIONE TECNOLOGICA

In termini di innovazione, SALTO Neoxx G3 integra le **tecnologie RFID, Bluetooth LE e NFC** per offrire la migliore esperienza keyless e il **sistema di chiusura elettronica più avanzato**



del mercato. Inoltre, incorpora le tecnologie **SALTO SVN data-on-card e BLUEnet wireless.** Grazie alle avanzate funzionalità wireless BLUEnet, il lucchetto può leggere, ricevere e scrivere informazioni tramite smart card o comunicazioni over-the-air (OTA) in tempo reale. Il lucchetto elettronico SALTO Neoxx G3 è inoltre dotato della tecnologia **SALTO JustIN Mobile**, che offre agli utenti la comodità di accedere con un dispositivo smart iOS o Android. Gli utenti possono aprire porte, cancelli e serrature con uno **smartphone o tramite Apple Wallet o anche un Apple Watch**, eliminando la necessità di chiavi fisiche.

Altre funzioni includono la **protezione antitrapano**, il cambio di emergenza della **batteria**, il monitoraggio della batteria per ottimizzarne la manutenzione e la durata, la **segnalazione ottica** mediante un anello luminoso e luci bicolori verdi/rosse per indicare l'autorizzazione all'accesso, con segnale acustico opzionale.

Il lucchetto elettronico SALTO Neoxx G3 è stato testato per 130.000 operazioni con un set di batterie standard (4 x LR1) e ha un grado di impermeabilità **IP66 - IP68**, che lo rende

adatto a qualsiasi tipo di ambiente atmosferico, anche il più estremo. È inoltre resistente agli urti **IK08**, grazie alla copertura in gomma antigraffio che offre un'ulteriore protezione.

“Il lucchetto elettronico Neoxx G3 di SALTO – evidenzia **Handels** – è la soluzione di chiusura definitiva perché offre una soluzione **resistente alle intemperie che estende l'accesso elettronico a luoghi mai pensati prima**: all'aperto, sul perimetro delle proprietà, in campi di servizio remoti e in luoghi simili, afferma. Abbiamo progettato il Neoxx G3 per soddisfare le esigenze estreme di queste aree esterne, ma anche per essere **compatibile** con la piattaforma di accesso locale **SALTO Space e con le applicazioni cloud SALTO KS e Homelok**. Insieme, le nostre soluzioni offrono una **piattaforma di accesso completa per qualsiasi tipo di azienda**. Non dovrete più preoccuparvi se i vostri oggetti di valore, utenti, ospiti, residenti o visitatori sono al sicuro. Indipendentemente dal tipo di struttura o proprietà, SALTO offre una serie di soluzioni di chiusura elettronica che aumentano la sicurezza e possono migliorare le operazioni”.

Digitronica.IT: integrazione in real time come chiave del successo



Nel mondo **sempre più digitale e interconnesso** in cui viviamo, la **sicurezza aziendale** e il **controllo degli accessi** assumono un **ruolo fondamentale**. Garantire la sicurezza degli accessi tramite un **sistema aperto e scalabile** è da sempre il **core business di Digitronica.IT**.

Durante la progettazione, grande attenzione è dedicata allo studio della tecnologia e dell'hardware da impiegare, con l'obiettivo di utilizzare **solo e costantemente le ultime innovazioni tecnologiche migliori presenti sul mercato**.

Inoltre, per azioni e reazioni tempestive occorre gestire e **monitorare in tempo reale gli eventi** assicurando al meglio **security, safety e compliance aziendale**. Ricevere eventi quando questi sono già stati gestiti dall'hardware di campo, infatti, priva le varie funzioni aziendali della possibilità di verifica e controllo a livello centrale.

CHI?

DIGITRONICA.IT

PER CHI?

AZIENDE DI QUALSIASI DIMENSIONE E SETTORE

CHE COSA?

MULTIACCESS INNOVATIVA
SOLUZIONE WEB-BASED, MODULARE
E PERSONALIZZABILE, PROGETTATA
PER GARANTIRE UN CONTROLLO
ACCURATO E AFFIDABILE SUGLI ACCESSI
DI DIPENDENTI, COLLABORATORI
E VISITATORI, CHE INTEGRA I
CONCENTRATORI HID AERO DI ULTIMA
GENERAZIONE DI HID GLOBAL

LA REALIZZAZIONE DELLA SOLUZIONE

In questo contesto si inserisce **MultiAccess**, innovativa soluzione **web-based**, modulare e personalizzabile, progettata per garantire un controllo accurato e affidabile sugli accessi di dipendenti, collaboratori e visitatori sulla base di **regole e di abilitazioni di accesso stabilite a priori**.

Alto livello di sicurezza, performance in continua evoluzione e costante monitoraggio possono essere ottenuti solo con uno stretto legame tra il **software e l'hardware di campo**. Per questo motivo, Digitronica.IT integra, **a livello di protocollo nativo e in real-time, tutte le proprie soluzioni con i concentratori HID Aero di ultima**



generazione, la nuova linea dei prodotti di controllo accessi di **HID Global**.

Grazie alla **consolidata Gold Partnership con HID Global** e uno strategico

processo di integrazione tra la piattaforma software Digitronica.IT e i nuovi controllori di varco, **MultiAccess risponde sempre più a elevati standards di sicurezza, offrendo un'esperienza di controllo accessi intelligente e versatile.**

I BENEFICI DELLA SOLUZIONE

I vantaggi che la soluzione integrata HID Global apporta sono evidenti e molteplici.

Il **software**:

- assicura la gestione e il monitoraggio tramite un approccio centralizzato di ogni singolo evento, ovunque si verifichi nel mondo;
- garantisce una maggiore sicurezza offerta dal funzionamento in tempo reale, anche in installazioni geografiche complesse;

• abbatte le tempistiche aziendali di gestione delle autorizzazioni attraverso la centralizzazione del controllo, riducendo la complessità operativa dell'azienda.

Da sottolineare che l'architettura modulare di MultiAccess non solo consente un adattamento rapido alle esigenze aziendali in evoluzione, ma offre anche la **flessibilità necessaria per affrontare le sfide future, garantendo che il software possa crescere insieme all'azienda.** Caratteristica fondamentale dell'applicativo è la sua **capacità di assicurare la continuità operativa anche quando si verificano interruzioni nella connettività di rete**, elemento essenziale per mantenere costantemente attiva la sicurezza aziendale, indipendentemente dalle eventuali problematiche di comunicazione.

MultiAccess, **GDPR compliant by design**, è quindi una solida soluzione volta a risolvere problematiche specifiche di autorizzazione e controllo degli accessi, **assicura benefici concreti sia dal punto di vista economico**, riducendo spese e costi operativi, **sia per quanto riguarda la sicurezza aziendale**, attraverso un monitoraggio costante e una **centralizzazione dei flussi di lavoro.**



In un mondo in cui la sicurezza e il controllo degli accessi sono priorità aziendali, **Digitronica.IT emerge con una soluzione affidabile e personalizzabile.** Grazie alla sua architettura modulare e alle numerose funzionalità, **MultiAccess si adatta alle esigenze delle aziende di qualsiasi dimensione e settore.** Con una garanzia di sicurezza e continuità del servizio, il software si posiziona come un alleato

strategico nella gestione degli accessi e nella protezione dei dati aziendali. Il controllo accessi Digitronica.IT è progettato per essere **facile da utilizzare, aggiornare e gestire** ed è in grado di offrire un alto livello di sicurezza. Quindi, non solo un elemento di prestigio e d'innovazione, ma uno strumento di gestione programmata e centralizzata della Safety e della Security nell'intero mondo aziendale.

Sicurezza e Videosorveglianza per una Flotta di 150 Mezzi in un Comune italiano



Nel dinamico universo odierno dei **trasporti pubblici**, la **sicurezza e la videosorveglianza sono diventate imprescindibili**. Electronic's Time presenta un caso studio reale che racconta la **gestione di una flotta di 150 mezzi ibridi elettrici e termici in un Comune italiano**. Questo progetto complesso ha compreso anche la messa in opera di **un sistema di videosorveglianza all'avanguardia e il controllo degli accessi al deposito degli autobus**, il tutto orchestrato da una **dedicata centrale di vigilanza**.

CHI?

ELECTRONIC'S TIME

PER CHI?

COMUNE ITALIANO

CHE COSA?

GESTIONE DELLA SICUREZZA E DELLA VIDEOSORVEGLIANZA DI UNA FLOTTA DI 150 MEZZI PUBBLICI IBRIDI ELETTRICI E TERMICI

LA REALIZZAZIONE E I BENEFICI DELLA SOLUZIONE ELECTRONIC'S TIME

Lo scenario è quello di un affascinante comune italiano, con 150 mezzi che percorrono e attraversano le **strade urbane**. Questa iniziativa è stata una **prova reale, superata con successo, per garantire la sicurezza dei passeggeri, del personale e dei veicoli**.

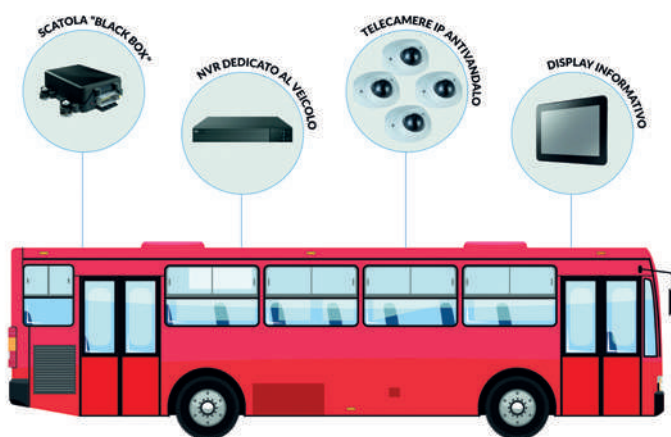
L'ALLESTIMENTO DELL'AUTOBUS

Nell'ambito del caso studio, la flotta di 150 mezzi è stata equipaggiata con un **sistema di videosorveglianza completo**, che include:

- 4 Telecamere Minidome IP Antivandalo per Mezzo, dotate di sensori CMOS Day-Night, LED IR e una risoluzione HD di 2 MegaPixel. Queste telecamere garantiscono una visione chiara sia di giorno che di notte.

- 1 NVR dedicato al Veicolo. Ciascun autobus è stato fornito di un videoregistratore da 4 canali IP con HD da 4TB per mezzi mobili, certificato secondo gli standard EN50155 e EN50121. Inoltre, è stato provvisto di un Switch PoE integrato e di alloggi per i moduli radio dei servizi GPS, la connessione Wi-Fi e la trasmissione dati via rete mobile 3G/4G alla Centrale di Telecontrollo dei trasporti urbani.

- 1 Display Informativo per il Cruscotto con Panic Button e LED Indicator. Per garantire la massima sicurezza, su ogni autobus è stato installato un display informativo per il cruscotto, fornendo un modo rapido per segnalare situazioni di emergenza.



•1 Scatola “Black Box” per la Raccolta dei Dati Relativi al Percorso Stradale dell’Autobus e gli Avvisi sulle Possibili Incidentistiche. Per monitorare e registrare con precisione il percorso stradale dell’autobus e gli avvisi relativi a possibili incidenti, è stata implementata una scatola “black box” di registrazione.

IL CONTROLLO ACCESSI NEL DEPOSITO

Il progetto non si è limitato ai mezzi in circolazione, ma ha esteso la sicurezza al controllo degli accessi al deposito degli autobus. Controllo Elettronico degli Accessi prevedeva un **sofisticato sistema basato sulla lettura delle targhe LPR e l’automazione dei varchi tramite sbarre stradali**. Questo ha garantito che solo il personale autorizzato potesse entrare nel deposito, aiutando a prevenire intrusioni e danni ai mezzi.

LA CENTRALE DI VIGILANZA

Tutte le operazioni di sicurezza e videosorveglianza sono state **co-ordinate e gestite localmente da una sala di controllo e trasmesse in remoto a una dedicata centrale di vigilanza**. Questa control room era dotata di:
 •2 Potenti PC Server/Client. Questi PC, con processori Intel e sistema operativo Windows, sono stati utilizzati per gestire un’ap-

plicazione software di supervisione. L’applicazione elaborava dati da un database che interagiva con gli apparati installati sulla flotta di autobus. Questi dati includevano segnalazioni di allarme di panico e videoverifiche in tempo reale degli eventi.

•6 Monitor Led da 55” in Configurazione Videowall. Gli operatori nella centrale disponevano di una vista panoramica grazie a una configurazione videowall composta da sei monitor da 55” ad alta risoluzione.

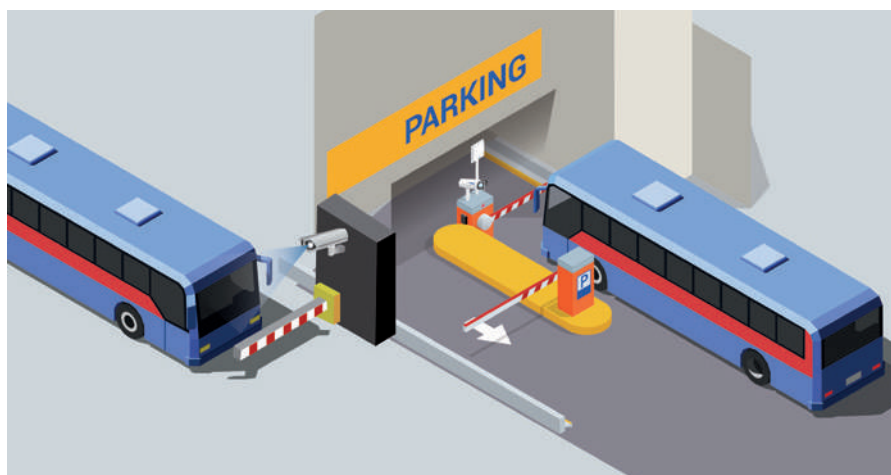
•1 UPS di Tipo On-Line a Doppia Conversione con Batterie Supplementari. Per garantire la continuità operativa, un UPS di alta qualità con un gruppo di batterie supplementari assicurava fino a 60 minuti di autonomia in assenza di alimentazione primaria a 230Vca.

•1 Router con Abbonamento ADSL. La connettività alla rete era fornita da un router con abbonamento ADSL ad alta velocità.

CONCLUSIONI

Questo caso studio è la testimonianza di una vera e propria esperienza di successo nella gestione della sicurezza e della videosorveglianza in un comune italiano con una flotta di 150 autobus. **Oltre alle tecnologie all’avanguardia, il rigoroso rispetto delle leggi sulla privacy e il controllo degli accessi al deposito hanno contribuito a creare un ambiente di trasporto pubblico sicuro e affidabile.**

Un **esempio eccellente per system integrators e impiantisti** che desiderano affrontare sfide simili in tutto il mondo.



ERMO 482X3PRO-AIR: la barriera anticollisione

CIAS ELETTRONICA

www.cias.it

Tel. 02 3767161

La barriera ERMO482X3PRO-AIR di CIAS è un sistema salvavita per prevenire il rischio di collisione tra aerei, una priorità di sicurezza in tutti gli aeroporti, grazie alla tecnologia che permette di trasmettere informazioni alla torre di controllo anche in condizioni climatiche fortemente critiche. Il nuovo modello ha filtri digitali e fisici migliorati per evitare disturbi elettromagnetici generati dai radar.

Una progettazione specifica dei circuiti elettronici e delle microonde conferisce alla barriera una forte immunità alle interferenze in Radiofrequenza, normalmente presenti negli ambienti aeroportuali.

Installata a 90 cm dal suolo, ERMO 482X3PRO-AIR monitora il segnale utilizzando algoritmi di logica

Fuzzy. Anche in condizioni di scarsissima visibilità esterna rileva aeroplani, camion, automobili e persone che passano lungo le vie di rullaggio, aiutando i sistemi di controllo del traffico aereo a terra a prevenire incidenti dovuti a ingressi in direzione errata, mancato rilevamento dell'attraversamento della STOP BAR e follow-up di aeromobili in rullaggio.



Concept Italy: l'antifurto nebbiogeno Sentinel SC-20

CONCEPT ITALY

www.concept-italy.com

Tel. 0424 1903831

Concept Italy, filiale italiana di Concept Smoke Screen, offre una vasta gamma di sistemi di antifurto nebbiogeni tecnologicamente

avanzati, progettati per assicurare la massima protezione a qualsiasi tipo di proprietà, come abitazioni private, negozi o magazzini.

L'antifurto nebbiogeno Sentinel SC-20, sistema di protezione entry-level della gamma, è sinonimo di qualità costruttiva e migliori materiali impie-

gati. La caldaia in alluminio con fusione di precisione garantisce una veloce erogazione della nebbia con prestazioni sempre costanti, grazie alla serpentina studiata per evitare ostruzioni e abbassamenti di temperatura. In questo modo si produce una nebbia composta da particelle sottilissime, quindi più fitta, efficace ed efficiente, anche in termini di consumo elettrico di mantenimento.

Sentinel SC-20 è stato progettato pensando a chi necessita di una soluzione potente, ma compatta, ideale per ambienti fino a 300 m3. La sua versatilità d'installazione che comprende opzioni a soffitto, a parete e a pavimento, permette di adattarlo a diverse configurazioni e, grazie alle sue ridotte dimensioni (cm 32h x12d x 22w), può essere installato in spazi ristretti. L'erogazione della nebbia, che è atossica e non lascia alcun residuo, avviene velocemente, saturando completamente l'ambiente in meno di 60 secondi.



Master 12.8 PLUS AJ EEA: rilevatore con sistema di regolazione IR Easy ADJUST



EEA integra nella famiglia MASTER la versione MASTER 12.8 PLUS AJ, rilevatore tripla tecnologia da esterno con sistema IR EASY ADJUST, che permette, con la semplice rotazione di una vite, di regolare in maniera semplice e efficace l'orientamento

rispetto al suolo piano dei fasci generato da uno dei due infrarossi passivi. Ciò consente di configurare, in maniera puntale, la zona di copertura del rilevatore stesso, in particolare dove si presentano irregolarità del terreno. Gli elementi che lo contraddistinguono sono: Glas System, sistema di mascheramento glo-

bale, disponibile nelle versioni PLUS, che permette di rilevare sia elementi presenti nelle immediate vicinanze del rilevatore che posti direttamente sulle lenti del sensore; Altezza di installazione, tra 0.80 – 1,20 mt; Flessibilità Installativa – Fast Mounting grazie alla staffa "WALL FIX", che permette il montaggio del rilevatore "schiena a muro", ed al CORNER MX45 che permette al rilevatore di ruotare la copertura di 45° rispetto alla parete di fissaggio ed inoltre permette di montare due rilevatori "schiena a schiena"; IR Easy ADJUST; Compensazione temperatura alta risoluzione; Cappotta protettiva di serie; Pet immunity three balance; Hard plastic per garantire IP 65.

EEA

www.eea-security.com

Tel. 06 94305394

Il cavo ELANFIRE EVAC



Il cavo ELANFIRE rispetta tutte le normative vigenti ed ha un grado di resistenza al fuoco tra i più alti nel mercato. Con il suo PH120 è in grado di garantire la connessione in caso di incendio per 2 ore a 850°C. ELAN ha sviluppato per l'isolamento dei conduttori una miscela reticolata di tipo E4 in grado di garantire una capacità molto bassa (50 pF/mt) e una induttanza 660µH/Km (loop) c.a. Tali caratteristiche permettono loop di lunga portata, senza influire nella qualità del segnale e delle informazioni trasportate.

ELAN, in particolare, ha studiato il cavo ELANFIRE EVAC per la perfetta trasmissione del segnale audio nei sistemi antincendio che, come tutti gli

altri prodotti della gamma, è resistente al fuoco, con specifica non propagante per impianti allarme. Il cavo EVAC è disponibile nelle sezioni 2x1,50 e 2x2,50 e riconoscibile dalla guaina viola esterna.

ELAN sarà presente a Fiera Sicurezza, che si terrà in Fiera Milano (Rho) dal 15 al 17 novembre 2023, al Padiglione 5, stand F20 per presentare le proprie soluzioni e accogliere ogni richiesta.

ELAN

www.elan.an.it

Tel. 071 7304258

Gestire la sicurezza con stile: IKLASHome, l'innovativa centrale di allarme con intelligenza artificiale

ELECTRONIC'S TIME

www.iklashome.it

Tel. 080 4802740

IKLASHome è la nuova centrale di allarme di Electronic's Time che offre incredibili funzionalità in un'unica app intuitiva. Gestire la sicurezza, la domotica e la videosorveglianza senza complicazioni con IKLASHome è facile! La centrale è dotata di un'IA avanzata che impara dai comportamenti, fornendo una sicurezza personalizzata nel tempo e segnalando attività inattese anche a impianto disinserito.

Protezione 24/7 grazie a sensori di ultima generazione e telecamere ad alta definizione che inviano notifiche istantanee sullo smartphone in caso di attività sospette.

Ma IKLASHome non si limita alla sicurezza: au-

tomatizza la casa in modo intelligente, controlla luci, temperatura, serrature ed elettrodomestici da remoto. L'installazione è senza stress, con una configurazione semplice tramite app.

“Non perdere l'occasione di vivere in sicurezza, comodità ed eleganza. Scopri IKLASHome di Electronic's Time e prenota la tua centrale di allarme del futuro oggi stesso!”, concludono da Electronic's Time.



Tecnologia TERABUS di EL.MO.: la nuova frontiera per gli impianti antintrusione

EL.MO.

www.elmospa.com/it

Tel. 049 9203333

La tecnologia TERABUS di EL.MO. rappresenta la nuova frontiera per i collegamenti dei dispositivi di campo e rivoluziona completamente l'approccio all'installazione e alla realizzazione di impianti antintrusione.

I dispositivi sono collegabili alla centrale attraverso la linea seriale RS485 con la tecnologia TERABUS e sono completamente gestibili e programmabili via software, da locale o da remoto in base alle esigenze operative. Tali vantaggi si traducono in un duplice risultato rispetto all'utilizzo di classici dispositivi cablati: la possibilità di settaggio avanzato e la capacità di effettuare diagnostica e regolare la programmazione da remoto, oltre a funzioni evolute che



elevano sensibilmente il profilo tecnico, offrendo un elevato valore aggiunto. I dispositi-

visivi della linea TERABUS consentono la piena configurazione dal software BROWSERONE, anche da PC remoto via LAN/WAN e Internet (tramite la piattaforma eConnect), agevolando le operazioni d'installazione e manutenzione. Inoltre la nuova tecnologia permette una notevole riduzione del tempo d'installazione e un aumento della velocità delle comunicazioni con la centrale. Grazie alle caratteristiche della tecnologia TERABUS il sistema acquisisce direttamente i dispositivi attraverso la seriale RS485. La tecnologia TERABUS è retro-compatibile con le precedenti soluzioni EL.MO. e attraverso una o più linee seriali è dunque possibile collegare tutti i dispositivi dotati di tecnologia RS485 in campo.

Nella gamma distribuita da HESA la nuova centrale a prova di blackout, firmata HIKVISION

Di grande rilevanza, nella gamma distribuita da HESA, sono le proposte per la videosorveglianza e l'antintrusione offerte da HIKVISION nell'ambito della stretta partnership esistente tra le due aziende. In particolare, si focalizza qui l'attenzione sulla nuova centrale AXPro Plus 16, che, con 16 ingressi filari e 2 uscite a bordo, affianca e va a potenziare le caratteristiche di spicco della versione precedente, estremamente apprezzata per le performances in termini di velocità d'installazione e semplicità di utilizzo e gestione, autonomia in caso di blackout, integrazione con la TVCC per una videoverifica 2.0 ed elevata connettività. È interessante notare che AXPro Plus 16 utilizza un nuovo box, più capiente, nel quale è alloggiata una batteria tampone da 12V/7Ah al piombo, la quale offre una lunga autonomia in caso di interruzione dell'energia della rete elettrica. Di grande rilievo anche le performances basate



sulla potente comunicazione wireless a 868 MHz bidirezionale, con portata fino a 2 km e massima compatibilità con tutti i dispositivi HIKVISION.

HESA

www.hesa.com/it

Tel. 02 380361

Il "sistema casa" convergente di HIKVISION

Nel "sistema casa" di HIKVISION videocitofonia, intrusione, TVCC e controllo accessi sono elementi di una soluzione che condivide le risorse e si occupa anche di automazione, comfort e risparmio energetico. Il tutto gestibile da smartphone tramite App intuitive (Hik-Partner Pro per l'installatore e Hik-Connect per l'utente). Il "cervello" è AXPro, sistema di allarme radio con videoverifica (il filare si chiama AXPro16). La tecnologia PIR brevettata IFT "prevede" i falsi allarmi dovuti a rumori infrarossi ed elettromagnetici e regola automaticamente i rilevatori alle condizioni esterne; TRI-X è un protocollo radio bidirezionale proprietario che eleva sicurezza in tutta semplicità; INTRUDER VERIFICATION è la videoverifica che non si affida ad immagini statiche e di bassa qualità, ma offre un video HD dei 7 secondi pre/post evento. Soprattutto AXPro sa integrare le informazioni estraibili dai dati raccolti da telecamere, videoregistratori e termiche che sono



dotate di AI, per abbattere i falsi allarmi nella videoanalisi. La tecnologia AcuSense a bordo camera distingue, infatti, persone e veicoli da altri oggetti/animali in movimento e le termiche non temono buio, pioggia, neve o nebbia.

HIKVISION ITALY

www.hikvision.com/it

Tel. 0438 6902

I rivelatori incendio e le scelte tecnologiche

HONEYWELL FIRE

Tel. 02 518971

Come tutti sanno non esistono due incendi uguali. L'andamento e la velocità di propagazione dipendono, infatti, dalle condizioni ambientali e dalla tipologia di materiale infiammabile presente.

ESSER, brand con esperienza di 50 anni nella rivelazione incendio, propone tre soluzioni innovative di rivelazione incendio, che possono essere utilizzate in ambienti con caratteristiche diverse.

Ambienti con elevata presenza di disturbi come polvere, umidità e fumo da sigaretta: Soluzione ESSER con TECNOLOGIA O²T che si basa sull'utilizzo di due trasmettitori ad infrarossi presenti nella camera di analisi ed intelligentemente orientati rispetto all'unico ricevitore presente.

Ambienti con presenza di diverse tipologie di materiali: Soluzione ESSER con TECNOLOGIA OT^{Blue} che si basa sull'utilizzo di un sensore che lavora nel campo del blu, anziché nel campo dell'infrarosso. La lunghezza d'onda ottica più corta facilita la rivelazione anche delle particelle più piccole.

Ambienti con possibilità di incendi covanti: Soluzione ESSER con TECNOLOGIA OTG, la classica rivelazione ottica e termica viene integrata dalla rivelazione gas.



La sicurezza delle soluzioni Paso

PASO

www.paso.it

Tel. 02 580771

Forte della propria esperienza di successo nell'EVAC, PASO si propone anche come partner

nella sicurezza antincendio, assumendo specifiche competenze interne e ottenendo da Honeywell la distribuzione esclusiva per l'Italia delle soluzioni Morley, una linea di prodotti attesa sul mercato per la sua semplicità.

Le centrali PLUS e LITE sono sinonimo di affidabilità, adatte a un'ampia gamma di ambienti e applicazioni, anche quelle in cui è necessario limitare i cablaggi, grazie alla completa integrazione dei dispositivi wireless.

Le nuove centrali Morley si distinguono dalle precedenti per l'utilizzo del Protocollo Advanced, che massimizza efficienza e velocità di rilevazione, supervisionando fino a 318 dispositivi per loop con la centrale indirizzabile ed espandibile PL-1000. Sicurezza, affidabilità e facilità d'uso non sono un ossimoro: è possibile infatti ridurre il costo totale di realizzazione e gestione degli impianti garantendo qualità ed efficienza!



Prospecta: nuova famiglia di cavi antintrusione con classe CPR B2ca-s1ad1a1



Ponendosi l'obiettivo di evoluzione costante, Prospecta propone la nuova famiglia di cavi antintrusione con classe CPR B2ca-s1ad1a1. Le mescole plastiche di isolamento e guaina sono state progettate e realizzate con formule speciali, in grado di garantire valori estremamente bassi di rilascio di calore, acidità e opacità dei fumi, tutti fattori che contribuiscono in maniera cruciale alla formazione della classe CPR del cavo. Aspetti distintivi sono: Isolamento in mescola termoplastica LSZH di tipo M1 (la sigla "LSZH" è un acronimo che significa Low Smoke Zero Halogen); Schermatura in lamina Duplex Al/PET; Guaina esterna in speciale mescola termoplastica LSZH di tipo M16.

La gamma di cavi proposta, comprende for-

mazioni di conduttori specifiche per il solo collegamento di sensori e contatti (ad es: 6x0.22 mmq), ma anche le va-

rianti contenenti conduttori di alimentazione dei dispositivi (ad es: 6x0.22+2x0.50 mmq). Tali cavi sono idonei alla norma CEI-UNEL 36762 (U0=400 V): dal punto di vista della sicurezza elettrica possono quindi essere posati a fianco di cavi energia aventi marcatura "450/750 V" o "0.6/1 KV".

I cavi antintrusione della famiglia B2ca saranno disponibili a stock e si aggiungeranno alla già vasta gamma di cavi allarme, gestiti al pronto da parte di Prospecta.

PROSPECTA

www.prospectasrl.it

Tel. 0522 946182/3

Provision-ISR Video Doorbell: sicurezza ed eleganza alla porta

Provision-ISR annuncia con entusiasmo il lancio del nuovo Video Doorbell, disponibile in Italia a partire da Settembre 2023. Dotato di telecamera a infrarossi da 2MP e di illuminatore a luce bianca, il dispositivo offre la migliore visibilità anche in condizioni di scarsa illuminazione. Se utilizzato in modalità standalone, il dispositivo offre funzionalità di

Face Detection; se collegato a un NVR con abilità di Face Recognition, il Doorbell è invece in grado di riconoscere il volto rilevato e inviare una notifica push all'utente quando uno specifico individuo si "presenta" alla sua porta. L'utente può infine scegliere di venire avvisato ogni volta che una figura riconosciuta come "umano" passa in prossimità del Doorbell e attiva il sensore "intelligente". A differenza di altri dispositivi simili, il Video Doorbell di Provision-ISR può memorizzare le riprese a livello locale su scheda SD (se uti-



lizzato in modalità standalone) o utilizzare la memoria del NVR (se collegato a quest'ultimo). Le opzioni di apertura del varco comprendono: Accesso tramite tessera/ tag RFID avvicinata al sensore di prossimità (3 tag inclusi nel kit); Sblocco automatico tramite riconoscimento del volto (se il dispositivo è collegato al NVR); Accesso tramite App

Provision Cam2. In questo caso, l'utente proprietario potrà visualizzare sul proprio Smartphone chiunque suoni alla sua porta, comunicare tramite audio bi-direzionale e consentire o negare l'accesso tramite App.

PROVISION-ISR ITALIA

www.provision-isr.com

Tel. 0575 382687

SALTO Systems Homelok: piattaforma innovativa per il residenziale

SALTO SYSTEMS

www.saltosystems.it

Tel. 051 727798

SALTO Systems presenta la nuova piattaforma innovativa per il mercato residenziale: è SALTO Homelok, che offre una vita comoda, sicura, tecnologica, all-in-one, tutto in un'unica, potente, intelligente soluzione. SALTO Homelok può fornire soluzioni intelligenti per il controllo accessi in tutto il mercato residenziale: dalle case plurifamiliari a quelle monofamiliari, alle case vacanza, alle strutture di assistenza domiciliare e di residenza assistita. La soluzione di chiusura elettronica di SALTO Systems è moderna, facile da installare e da mantenere, senza i costi e senza la complessità delle soluzioni di controllo accessi tradizionali. Risultato della grande esperienza di SALTO Systems nel campo degli edifici intelligenti, rappresenta un'innovazione rivoluzionaria,

con un'attenzione specifica all'efficienza operativa, con accesso digitale e senza chiavi meccaniche. Homelok utilizza la tecnologia data-on-card SALTO SVN, all'avanguardia e affidabile. Inoltre, protezione dei dati, privacy e accesso sicuro alla casa sono fondamentali, ora più che mai, e Homelok è la soluzione.



Urmet, Sistema 1068: la multifunzionalità antintrusione che premia utente e installatore

URMET

www.urmet.it

Tel. 199 110120

La progettazione di sistemi antintrusione di elevata affidabilità con tecnologia di ultima generazione è tra i "core business" di Urmet e il Sistema d'allarme multifunzione 1068 si inserisce in quest'ottica aziendale: una soluzione ideale per realizzare impianti antintrusione di piccole, medie e grandi dimensioni. Dal design minimale, il Sistema 1068 prevede una gestione mista e contemporanea di dispositivi sia filari che wireless, oltre che l'integrazione di prodotti di videosorveglianza controllabili localmente e da remoto mediante smartphone e tablet. È flessibile e scalabile, ossia estremamente adattabile alle esigenze

della residenza da proteggere, con la massima attenzione in qualsiasi momento, anche quando si è distanti da essa. È sufficiente un collegamento alla rete internet domestica, WiFi o LAN, per tenere la situazione sotto controllo da smartphone o tablet tramite l'App Urmet Secure, disponibile e scaricabile gratuitamente sia per iOS che per Android nei rispettivi store. Gli installatori invece possono avvalersi della App 1068SET (disponibile gratuitamente per Android) per programmare e configurare in maniera semplice, completa e veloce gli impianti antintrusione realizzati con centrali 1068.



Novità in casa Urmet ATE: una nuova soluzione fire

Urmet Ate è fiera di lanciare sul mercato FIRE una nuova, propria soluzione per il monitoraggio dei sistemi antincendio, adatta a tutte le esigenze. 100% Made in Italy e 100% a norma, nasce da un attento studio e da una ricerca tecnologica all'avanguardia. È composta da un nuovo e performante comunicatore multivettore Fire 4G e da un ricevitore software dedicato alla gestione bidirezionale dei prodotti installati in campo. Questa soluzione permette di mettere a norma sia l'impianto antincendio del cliente, con un comunicatore dedicato e certificato EN54-21, sia il servizio erogato dall'Istituto di vigilanza, utilizzando il ricevitore software EN54-21 collegato ad un sistema di centralizzazione allarmi EN 50518. Insomma, una soluzione integrata di semplice installazione, perché di dimensioni compatte e con led che non necessita di cablaggio uscite, e compatibile con tutti i centri di gestione allarmi. Inoltre, è possibile ordinare il comuni-



catore anche con la SIM integrata, per avere la massima comodità.

Urmet ATE e FIRE 4G: la novità che apre nuove prospettive.

URMET ATE

www.urmet-ate.it

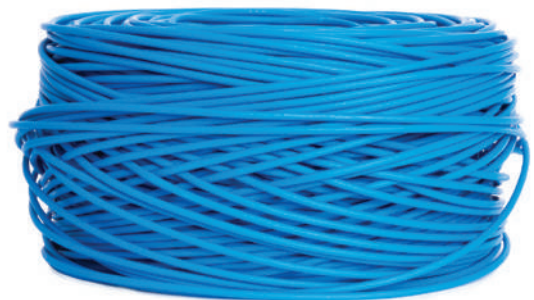
Tel. 0444 268211

VulTech Security: cavo LAN in rame puro non riciclato SC13910-305

La sicurezza di un impianto inizia dai cavi utilizzati. VulTech Security, nota per la produzione di sistemi di videosorveglianza e antintrusione di alta qualità, va oltre, offrendo una serie di prodotti d'eccellenza per la realizzazione di impianti di sicurezza completi e affidabili.

L'esempio concreto è la matassa LAN SC13910-305 categoria 6 UTP: un cavo realizzato con conduttori rivestiti in rame puro non riciclato. È particolarmente resistente a ripetute piegature e non subisce danni, garantendo stabilità, qualità e velocità della trasmissione dati a 1000 Mbps.

Composto da 4 coppie di cavi cablati, il cavo LAN in rame puro non riciclato SC13910-305 è certificato CPR Eca ed è rivestito di una guaina LSZH a bassa emissione di fumi, in grado di ritardare la fiamma, senza alogeni e resistente ai raggi UV. Per questo motivo è indicato anche per un uso esterno o in caviddotti interrati.



VULTECH SECURITY

www.vultechsecurity.it

Tel. 02 56569525

PUNTI DI DISTRIBUZIONE DI S NEWS

è possibile trovare S News presso i seguenti punti di diffusione

ABRUZZO

ASCANI

VIA TALETE, 18
66020 SAN GIOVANNI TEATINO (CH)
085 4406260
www.ascani.com

DEDO ENERGIA SRL

VIA NAZIONALE, 96
64018 TORTOREDO LIDO (TE)
0861 786010
www.dedoenergia.it

DODIC ADRIATICA

VIALE EUROPA, 126/128
65010 SPOLTORE (PE)
0775 840029
www.dodicelettronica.it

VERROCCHIO

VIA BARNABEI, 69/71
65126 PESCARA (PE)
085 691399
www.verrocchio.it

XL AUTOMAZIONI E SICUREZZA

VIA P. NENNI, 59 - LOC. DRAGONARA
66020 SAN GIOVANNI TEATINO (CH)
085 4465048
www.xlsrl.com

CALABRIA

DANIELE MANCONI SICUREZZA

CORSO LUIGI FERA, 101
87100 COSENZA (CS)
0984 483215
www.danielemanconi.it

DIMEL SRL

VIA DEI MERCANTI, 19
87028 PRAIA A MARE (CS)
Tel. 0985 72374

EL.SI. SRL

VIA ENZO FERRARI
88900 CROTONE (KR)
Tel. 0962 930786
www.elsikr.it

ELCO INGROSS SRL

VIA DEI CONTI FALLUC, 2/1
88100 CATANZARO (CZ)
Tel. 0961 367091
www.elcoingross.it

ELECTRONIC'S TIME RENDE

VIA ATENE, FABBRICATO F, 2/B-C
87036 RENDE (CS)
0984 404433
www.electronicstime.it

MLC SRL

VIA MONSIGNOR ARMANDO FARES, 77
88100 CATANZARO (CZ)
0961 61405
www.mlc-srl.it

PETROCELLI PROFESSIONAL GROUP SRL

VIALE DELLA REPUBBLICA, 515
87055 SAN GIOVANNI IN FIORE (CS)
0984 429226
www.petrocelliprofessionalgroup.it

S.E.D. ELETTRONICA

PIAZZA BONAVENTURA ZUMBINI, 40
87100 COSENZA (CS)
0984 38997
www.sedelettronica.it

SCARNATI F.LLI SPA

VIA MAGNA GRECIA, 88
88100 CATANZARO (CZ)
Tel. 0961 781113
www.scarnati.it

SCARNATI F.LLI SPA

VIA MARCO POLO Z.I.
87036 RENDE (CS)
0984 402402
www.scarnati.it

SERFEM SRL

VIA STRADA CIRCHETTO, 2/1
89046 MARINA DI GIOIOSA JONICA (RC)
0964 51798
www.serfem.it

SOVATEM ITALIA S.R.L.

VIA UGO GIGLI 3
87067 ROSSANO (CS)
Tel. 0983 530222
www.sovatem.com

STAR SYSTEM SRL

VIA BEATO ANGELICO, 1
88046 LAMEZIA TERME (CZ)
331 6445396
www.starsystemsrl.it

STRANO SPA

VIA DUCA DEGLI ABRUZZI, 12
Z.I. C. DA LECCO
87036 RENDE (CS)
0984 404024
www.strano.it

STRANO SPA

S.S. 106 KR 245, 200
88900 CROTONE (KR)
0962 1888015-16
www.strano.it

STRANO SPA

S.P. 163, N.59
88040 FONDACO FRUSTATO (CZ)
www.strano.it

STRANO SPA

VIA MODENA CHIESA, 81
89131 REGGIO CALABRIA (RC)
0965 51805
www.strano.it

VITALE SUD SRL

VIA DEL PROGRESSO
88046 LAMEZIA TERME (CZ)
0968 457111
www.vitalesud.it

CAMPANIA

ASSO SICUREZZA SPA

VIA PONZA 3 COMPLESSO DELTA 1
80026 CASORIA (NA)
081 3798770
www.associcurezza.com

ATTIESE DI AMATO

VIA CAPONE,
TRAV.SA F. CANNAVACCIUOLO, 9/11
84018 SCAFATI (SA)
081 0488779

CIBF SRL

VIA GALILEO FERRARIS, 185
80142 NAPOLI (NA)
081 7349175
www.cibf.it

COMMER GATE SRL

VIA GIOVANNI PASCOLI, 2
80026 CASORIA (NA)
081 757 5463
www.commergeate.it

DALM SECURITY SNC

VIA NAZIONALE DELLE PUGLIE, 118
80030 SAN VITALIANO (NA)
081 5198146
www.dalmsecurity.com

DODIC TIRRENA

VIA GIOVANNI PASCOLI, 6
80026 CASORIA (NA)
TEL. 081 5404122
www.dodicelettronica.it

FOCELDA SPA

VIA NAPOLI, 157
80013 CASALNUOVO DI NAPOLI (NA)
081 8428111
www.focelda.it

GAM SRL

VIA NAZIONALE DELLE PUGLIE, 178
80026 CASORIA (NA)
081 7591915
www.gam-service.it

NOTIFIER NAPOLI

VIA G. MATTEOTTI, 19
80026 CASORIA (NA)
081 19493111
www.notifier.it

PROFESSIONE SICUREZZA DI ALBORINO SALVATORE

VIA ROMANIELLO, 87
81038 TRENTOLA DUCENTA (CE)
081 18740456
www.profsicurezza.com

PUNTO SICUREZZA SNC

VIA VITTORIO BACHELET, 64
81050 PORTICO DI CASERTA (CE)
393 9627480
www.puntosicurezza.com

RA DI ANTONIO RAZZANO

VIA LIMA, 18
81024 MADDALONI (CE)
0823 405405
www.agenziaia.it

SECURITY POINT SRL

VIA EUGENIO DELLA VALLE, 64
81055 S. MARIA CAPUA VETERE (CE)
0823 844715
www.spoint.it

STAR SYSTEM SRL

VIA PROFESSOR FILIPPO MANNA, 74/76
80013 CASALNUOVO DI NAPOLI (NA)
081 3792925
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL

VIA NAPOLI, 269
82100 BENEVENTO (BN)
0824 700150
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL

VIA PICENZA, 80/82
84100 SALERNO (SA)
089 2093831
www.starsystemsrl.it

SUPERTECH SRL

VIA RAFFAELE RUGGIERO, 107/D
80125 NAPOLI (NA)
081 6171632
www.supertechvcc.it

VDR ELETTRONICA SAS

VIA NUOVA POGGIOREALE, 158/D
80143 NAPOLI (NA)
081 7872066
www.vdrettronica.it

VITEKNA DISTRIBUZIONE SRL

VIA DELLE INDUSTRIE, 33
80147 NAPOLI (NA)
081 7524512
www.vitekna.it

VULTECH SECURITY

STRADA CONSORTILE, CONDOMINIO IMPRECO
81032 CARINARO (CE)
081 19814699
www.vultechsecurity.it

EMILIA ROMAGNA

ACCESS SRL

VIA SPAGNA, 15
47921 RIMINI (RN)
0541 743265
www.access-srl.it

ARGO ELETTRONICA SRL

VIA GIORGIO CAMPAGNA, 50/E
41126 MODENA (MO)
059 331708
www.argolettronica.it

CEDISS

VIA BRUNO TOSARELLI, 157
40055 CASTENASO (BO)
051 464231
www.cediss.com

DSA MED SRL

VIA CICOGNA, 103
40068 SAN LAZZARO DI SAVENA (BO)
051 6259633
www.dsamed.it

FUTURTEC SRL

VIA ANTONIO DELFINI, 14
41122 MODENA (MO)
059 825951
www.furtec.it

GAMMAGI SRL

VIA CHE GUEVARA, 9
41122 MODENA (MO)
059 252065
www.gammagi.it

LERT

VIA CORRIDONI, 40
48022 LUGO (RA)
Tel. 0545 22607
www.lert.com

NEXTMEDIA

VIA QUINTO BUCCI, 80
47521 CESENA (FC)
0547 385611
www.nextmedia.it

NOTIFIER BOLOGNA

ASTA SERVIZI, BLOCCO 3B, Gall. B n.85 -
CENTERGROSS
40050 FUNO DI ARGELATO (BO)
051 0432211
www.notifier.it

SCS SRL

VIA MARIA MAJOCCHI PLATTIS, 5/D
44124 FERRARA (FE)
0532 56190
www.sicurezzaasc.com/it

SECURPOINT SRL

VIA CASELLE, 69
40068 SAN LAZZARO DI SAVENA (BO)
051 6272044
www.securpoint.com

SICURIT EMILIA ROMAGNA

VIA DEL SOSTEGNO, 24
40131 BOLOGNA (BO)
051 6354455
www.sicurit.net

SICURTEC ROMAGNA SRL

VIA CADUTI DEL LAVORO, 21
48012 BAGNACAVALLI (RA)
0545 62006
www.sicurtecromagna.it

SPAZIO SICUREZZA EMILIA ROMAGNA SRL

VIALE VIRGLIO, 40/E
41123 MODENA (MO)
059 3969354
www.spaziosicurezzaweb.com

STAR SYSTEM SRL

VIA EMILIA EST, 1141/A
41122 MODENA (MO)
059 6231808
www.starsystemsrl.it

TROLESE SRL

VIA FERRARESE, 108
40128 BOLOGNA
051 355817
web.trolese.it

VOYAGER SRL

VIA RIVANI, 37
40138 BOLOGNA (BO)
051 531944
www.voyager-srl.it

FRIULI VENEZIA GIULIA**MAC SYSTEM**

VIA COTONIFICIO, 47
33010 TAVAGNACCO (UD)
0432 573906
www.macsystem.it

LAZIO**ALTEEL**

Via Sabaudia, 32
04100 LATINA (LT)
0773 664261
www.alteel.it

ANY TECH SRL

VIA STATILIO OTATTO, 76
00175 ROMA (RM)
06 7211631

ASSO SICUREZZA SPA

VIA LUIGI EINAUDI, 12
00043 CIAMPINO (RM)
06 98796950
www.assosicurezza.com

AXIS SAS

VIALE G. B. VALENTE 41/43
00177 ROMA (RM)
06 2575693
www.axis-sicurezza.it

BDF SICUREZZA LATINA SRL

VIA TORRE NUOVA, 1
04100 LATINA (LT)
0773 610476
www.bdfweb.it

CEP CENTRO ELETTRICO

PRENESTE SRL
VIA PRENESTINA NUOVA, 231
00036 PALESTRINA (RM)
06 9535777bta

CHECKPOINT SRL

VIA DEI CASTELLI ROMANI, 10
00071 POMEZIA (RM)
06 9171031
www.checkpointroma.com

CHECKPOINT SRL

VIA DELLA MUSICA, 20
00144, ROMA (RM)
06 5427941
www.checkpointroma.com

D.S.T. DISTRIBUZIONE SISTEMI

TECNOLOGICI SRL
STRADA DEL BARCO, 11
00019 TIVOLI TERME (RM)
06 98379091
www.dstsicurezza.it

D.S.T. DISTRIBUZIONE SISTEMI

TECNOLOGICI SRL
VIA CORRADO DEL GRECO, 100
00121 LIDO DI OSTIA (RM)
06 98379098
www.dstsicurezza.it

DEATRONIC

VIA TUSCOLANA, 634/A-F
00181 ROMA (RM)
06 7612912
www.deatronic.com

DODIC ELETTRONICA

VIA CASALE, 13
03100 FROSINONE (FR)
0775 840029
www.dodicelettronica.it

DODIC ELETTRONICA

VIA DI TOR VERGATA, 265
00133 ROMA (RM)
06.72.33.614
www.dodicelettronica.it

DODIC ELETTRONICA

VIA CHIESINA UZZANESE, 3
LOC. SETTEBAGNI
00138 ROMA (RM)
06.87.46.57.91
www.dodicelettronica.it

DODIC ELETTRONICA - DSL

VIA SCRIVIA, 5
04100 LATINA (LT)
0773 62.41.32
www.dodicelettronica.it

DODIC ELETTRONICA - SECUR MATECA

VIA PASSO BUOLE, 115/D
00054 FIUMICINO (RM)
06 6521608
www.dodicelettronica.it

GBR SRL

VIA DELLA FONDERIA, 132
00042 ANZIO (RM)
06 9872787
www.gbrsrl.com

HI SIC

VIA SILICELLA, 84
00184 ROMA (RM)
06 5941478
www.hisic.it

ITALTEC SRL

PZZA DI VILLA CARPEGNA, 55/56
00165 ROMA (RM)
06 6623891
www.italtec.biz

NOTIFIER ROMA

VIA DEL CASALE SANTARELLI, 51
00118 ROMA (RM)
06 79880211
www.notifier.it

RDS ITALIA SRL

VIA A. D. ANDREA, 12
00048 NETTUNO (RM)
06 40041392

SECURITY ACILIA SRL

VIA MEZZOCAMINO, 73a/b
00127 ROMA (RM)
06 5257479
www.securityacilia.it

SICUREZZA 360 SRL

VIA DI MORENA, 207
00043 CIAMPINO (RM)
393 9900902
www.sicurezza-360.eu

SICURIT LAZIO

VIA LUIGI PERNA, 37
00142 ROMA (RM)
06 5415412
www.sicurit.net

LIGURIA**DEOLA IVANO**

VIA VINCENZO CAPELLO, 58
16151 GENOVA (GE)
010 0012826
www.deola.com

DOPPLER SRL

VIA PISACANE, 3R
16129 GENOVA (GE)
010 5165633
www.doppler.eu

S.E.P.E.S. SRL

VIA BOBBIO, 150R
16137 GENOVA (GE)
01 03626697
www.sepes.biz

SIMASOL SRL

VIA VITTORIO VENETO, 244R
17100 SAVONA (SV)
019 2160239
www.simasol.it

LOMBARDIA**BLUE LINE TECHNOLOGY SRL**

VIA EMILIO BORSA, 21
20900 MONZA (MB)
039 9360613
www.bluelinetechonology.com

CENTRO COMPONENTI TV SRL

VIA KEPLERO, 9/A
20016 PERO (MI)
02 33910317
www.centrocomponenti.it

COM.PAC. SRL

VIA A. LUZZAGO, 3
25126 BRESCIA (BS)
030 48497
www.compacsrl.com

COM.PAC. SRL

VIA MONTE SABOTINO, 30
24068 SERIATE (BG)
035 298453
www.compacsrl.com

DSA TECHNOLOGY SRL
VIA G. FORTUZZI, 29
20813 BOVISIO MASCIAGO (MB)
TEL. 0362 559468
www.dsashop.it

ELETTROSYSTEM EVOLUTION SRL
VIA LEONARDO DA VINCI, 40
23891 BARZANO' (LC)
039 9208625
www.elettrosystemonline.com

EURODUE SRL
VIA TANGENZIALE OVEST, 78
25127 BRESCIA (BS)
030 2415341

EVOFORCE SRL
VIA DEL LAVORO, 2/4
22100 COMO (CO)
031 589884
www.evoforce.it/web

FUTURTEC SRL
VIA GORIZIA 45
21047 SARONNO (VA)
02 96701118
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA BUONARROTI, 17B
21013 GALLARATE (VA)
0331 795785
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA CESARE BATTISTI, 3
21045 GAZZADA SCHIANNO (VA)
0332 335329
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA SOCRATE, 1/B
22070 CASNATE CON BERNATE (CO)
031 4060760
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA STEPHENSON, 91
20157 MILANO (MI)
02 97160187
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA FRANCHI MAGGI, 106/108
20089 ROZZANO (MI)
02 57511855
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA SARAGAT, 18
20834 NOVA MILANESE (MB)
0362 364465
www.futurtec.it

FUTURTEC SRL
VIA BELLAFINO, 6
24126 BERGAMO (BG)
035 319334
www.futurtec.it

HESA SPA - MILANO
VIA TRIBONIANO, 25
20156 MILANO (MI)
02 38036.1
www.hesa.com

M.S.M. ELETTRONICA SRL
VIALE LOMBARDIA, 8
21047 SARONNO (VA)
02 9604860
www.msmelettronica.com

MOVITECH SRL
VIA VITTORIO VENETO, 63
22060 CARUGO (CO)
031 764275/6
www.movitech.it

NOTIFIER MILANO
VIA ACHILLE GRANDI, 22
20097 SAN DONATO MILANESE (MI)
02 518971
www.notifier.it

PUNTO AUTOMATICO SRL
VIA GRUMELLO, 32
24127 BERGAMO (BG)
035 234174
www.puntoautomatico.it

SECURIT ALARMITALIA SPA
VIA GADAMES, 91
20151 MILANO (MI)
02 380701
www.securit.net

SECURTEC SRL
VIA ZANICA, 52
24126 BERGAMO (BG)
035 316600
www.securtec.it

SECURTEC SRL
CORSO CARLO ALBERTO, 108
23900 LECCO (LC)
0341 288522
www.securtec.it

SECURTEC SRL
VIA MILANO, 32
24047 TREVIGLIO (BG)
0363 303553
www.securtec.it

SECURTEC SRL
VIA MONTE GRAPPA, 39
24060 ROGNO (BG)
035 967879
www.securtec.it

SECURTEC SRL
VIA ZANELLI, 33
25036 PALAZZOLO SULL'OGGIO (BS)
030 7402968
www.securtec.it

SECURTEC SRL
VIA GEN. CARLO ALBERTO DALLA CHIESA, 1
27028 SAN MARTINO SICCOMARIO (PV)
0382 490430
www.securtec.it

SECURTEC BRESCIA SRL
VIA BERNINI, 14
25010 SAN ZENO NAVIGLIO (BS)
030 3532006
www.securtecbrescia.it

SECURTEL COMO SRL
VIA DEL LAVORO, 2
22100 COMO (CO)
031 525301
www.securtel.com

STAR SYSTEM SRL
VIA J. F. KENNEDY, 19 - BLOCCO C2
20871 VIMERCATE (MB)
039 2181287
www.starsystemsrl.it

STUDIO H SRL
VIA RICCARDO MANTERO, 2
22070 MONTANO LUCINO (CO)
031 470020
www.studioh.it

STUDIO H SRL
VIALE ERBA, 42
20037 PADERNO DUGNANO (MI)
02 9104299
www.studioh.it

STUDIO H SRL
VIA ROSA LUXEMBURG, 59/61
20085 LOCATE TRIULZI (MI)
02 84083626
www.studioh.it

STUDIO H SRL
VIA MAMELI, 14
21013 GALLARATE (VA)
0331 701366
www.studioh.it

STUDIO H SRL
VIA STELVIO, 75
23020 POGGIRIDENTI (SO)
0342 214344
www.studioh.it

TIP COMM S.R.L.
VIA DELLA MOIA, 7
20044 ARESE (MI)
02 93580706
www.tipcomm.it

MARCHE

ASCANI
VIA LAME, 113
63066 GROTTAMMARE (AP)
0735 73731
www.ascani.com

ELECTRONIC'S TIME ANCONA
VIA B. BUOZZI, 85
60131 ANCONA (AN)
071 2863390
www.electronicstime.it

**ELETTRONICA FUSARI SNC
DI NANNA M. & C.**
VIA G. B. PIRELLI, 7 - ZONA IND.LE "A"
62012 CIVITANOVA MARCHE (MC)
0733 898455
www.elettronicafusari.it

GIUDICI E POLIDORI
STRADA PROV.LE VALTESINO, 299/16
63066 GROTTAMMARE (AP)
0735 777446
www.giudiciepolidori.it

NASUTI NEW AGE SURL
VIA I MAGGIO, 1B/C
62100 PIEDIRIPA (MC)
0733 292875
nasutinewage.business.site

SECURIT MARCHE - ABRUZZI - MOLISE
VIA GUIDO ROSSA, 12
60020 ANCONA (AN)
071 804514
www.securit.net

PIEMONTE

ABES
VIA TRAVERSELLA, 13/A
10100 TORINO (TO)
0112 290703
www.abes.it

AUTOMA SRL
VIA ROMENTINO 66
28069 TRECATE (NO)
0321 770026
www.automasrl.com

B.B. SYSTEM SRL
VIA MARTIRI DELLA LIBERTÀ, 99
13836 COSSATO (BI)
015 9840093
www.bbsystem.it

C.E.A.R.T. SRL
CORSO FRANCIA, 18
10093 COLLEGNÒ (TO)
011 4035150
www.ceart.net

CSI SISTEMI DI SICUREZZA SPA
VIA SIGNAGATTA, 26
10044 PIANEZZA (TO)
011 9661007
www.csispa.it

DECAMATIC SNC
CORSO SEBASTOPOLI, 306 - 1° INTERRATO
10136 TORINO (TO)
011 396203
www.decamatic.com

DOPPLER SRL
VIA CURIEL, 14
10024 MONCALIERI (TO)
011 6408711
www.doppler.eu

DOPPLER SRL
CORSO LOMBARDIA, 13
10078 VENARIA REALE (TO)
011 4530709
www.doppler.eu

DOPPLER SRL
VIA ACHILLE SCLAVO, 40
15121 ALESSANDRIA (AL)
0131 227406
www.doppler.eu

DOPPLER SRL
CORSO VENEZIA, 112/A
14100 ASTI (AT)
0141 320418
www.doppler.eu

DOPPLER SRL
VIA BRA, 1
12100 CUNEO (CN)
0171 417094
www.doppler.eu

ELCA SRL
VIALE INDIPENDENZA, 92
14053 CANELLI (AT)
0141 831303
www.elcacanelli.it

EXAD SRL
VIA ANDREA SANSOVINO, 243/55G
10151 TORINO (TO)
011 2745925
www.exad.it

FUTURTEC SRL
CORSO MILANO, 189
28883 GRAVELLONA TOCE (VB)
0323 840994
www.futurtec.it

GEDICOM SRL
VIA BORGATA S. MARTINO, 32
12042 BRA (CN)
0172 413649
www.gedicom.it

**GLADIO SECURITY
& DOMOTICS SYSTEMS SRL**
STRADA SAN MAURO, 74D
10156 TORINO (TO)
011 3740863
www.gladiosecurity.com

GOBBO SRL
STRADA COMUNALE DI BERTOLLA, 14
10156 TORINO (TO)
011 2735720
www.gobbosrl.com

IBS SRL
STRADA DEL DROSSO, 56/a
10135 TORINO (TO)
011 9623195
www.ibs-srl.com

IDEATIME SRL
VIA G.B. FEROGGIO, 10
10151 TORINO (TO)
011 19213490
www.ideatimesecurity.com

ITALIA AUTOMAZIONI E SICUREZZA SRL
VIA REISS ROMOLI GUGLIELMO 265/11
10148 TORINO (TO)
011 19920265
www.iasitalia.com

NEXTTEC S.R.L.
VIA IVREA, 71/B
10098 RIVOLI (TO)
011 9539214
www.nexttec.it

NOTIFIER TORINO
CORSO POTENZA, 6 SCALA D
10143 TORINO (TO)
011 0650611
www.notifier.it

SEC DI ZELASCHI & C. S.R.L.
S.S. PER VOGHERA, 99/a/3
15057 TORTONA (AL)
0131 810911
www.sec.it

SICURIT PIEMONTE
VIA LESNA, 22
10095 GRUGLIASCO (TO)
011 7701668
www.sicurit.net

SIMASOL SRL
VIA ACHILLE GRANDI, 3
10095 GRUGLIASCO (TO)
011 7706060
www.simasol.it

SIMASOL SRL
VIA A. SCLAVO, 80
15121 ALESSANDRIA (AL)
0131 227435
www.simasol.it

SIMASOL SRL
VIA CAVALLOTTO CARLO, 10
12060 RODDI (CN)
0173 231693
www.simasol.it

SIMASOL SRL
VIA MONTE NERO, 67/69
28066 GALLIATE (NO)
0321 806782
www.simasol.it

SMART SRL
VIA QUINTINO SELLA, 96
13855 VALDENGO (BI)
015 980079
www.smartforyou.it

SPAZIO SICUREZZA SRL
VIA PIETRO COSSA, 293/3i
10151 TORINO (TO)
011 6684300
www.spaziosicurezza.com

STAR SYSTEM SRL
STRADA PIOSSASCO, 43C
10040 VOLVERA (TO)
011 0195131
www.starsystemsrl.it

TECNOSICURIT SRL
VIA MONTE NERO, 67/69
28066 GALLIATE (NO)
0321 806782
www.tecnosicurit.it

PUGLIA

BEMAX SRL
S.S. 100 KM. 18 - IL BARICENTRO LOTTO 18C
MODULO 10
70010 CASAMASSIMA (BA)
080 6922782
www.bemax-online.it

CPS SRL
VIA BAIONE, 198/L
70043 MONOPOLI (BA)
080 9303392

DIGITAL SYSTEM SRL
VIA MOTTOLA KM 2 200 - Z.I.
74015 MARTINA FRANCA (TA)
TEL. 080 48389493
www.digitalsystemsrl.it

ELECTRONIC'S TIME
VIA MADONNA PICCOLA, 32/Q
74015, MARTINA FRANCA (TA)
080 4802711
www.electronicstime.it

ELECTRONIC'S TIME BARI
VIA NICOLA PENDE, 7
70124 BARI (BA)
080 5023642
www.electronicstime.it

ELECTRONIC'S TIME FOGGIA
VIA GIACOMO COSMANO, 11/N-O
71122 FOGGIA (FG)
0881 335133
www.electronicstime.it

ELECTRONIC'S TIME LECCE
VIA VECCHIA S. PIETRO IN LAMA, 43/45
73100 LECCE (LE)
0832 354318
www.electronicstime.it

ELMAX SRL
VIA DEI PARIETAI, 2 (zona P.I.P.)
70056 MOLFETTA (BA)
080 3389081
www.elmaxsrl.it

MARSS IP & SECURITY SRL
VIA A. DE GASPERI, 150
73030 TIGGIANO (LE)
0833 532020
www.marss.eu

MARSS IP & SECURITY SRL
VIA E. SOZZO, 12
73100 LECCE (LE)
0832 231667
www.marss.eu

PROTEX ITALIA SRL
VIA RAVENNA, 15/A
70026 MODUGNO (BA)
080 5323719
www.protexitalia.com

SECURITEK SRL
VIALE GRASSI, 25/E
73100 LECCE (LE)
0832 092285
www.securitek.it

STAR SYSTEM SRL
RESP. TECNICO COMM.LE PUGLIA
FRANCO BASILE
335 1919434
www.starsystemsrl.it

SUDEL SRL
CORSO GARIBALDI, 150
72015 FASANO (BR)
080 4421260
www.sudel.com

SARDEGNA

L'ANTIFURTO
VIALE MONASTIR, 172
09122 CAGLIARI (CA)
070 291712
www.lantifurto.com

PORTA SRL
STRADA CINQUE, 30
07100 SASSARI (SS)
Tel. 0792 678016
www.portasrl.it

SICILIA

CDA SRL
VIA FRANCESCO PENSAVALE, 9
95128 CATANIA (CT)
095 505455
www.cdasrl.com

CDA SRL
VIA PALLAVICINO, 65
90144 PALERMO (PA)
Tel. 091 6714184
www.cdasrl.com

CDA SRL
VIA DOTT. G. MINARDI, 8
97100 RAGUSA (RG)
Tel. 0932 2577377
www.cdasrl.com

DADO TECNA GROUP SRL
VIA DELLE ALPI, 93 A/B
90144 PALERMO (PA)
091 226244
www.dadotecna.com

DGT DISTRIBUZIONE SRL
VIA FRANZ LISZT, 35/41
90135 PALERMO
091 7287262
www.dgtdistribuzione.it

LUMI SICUREZZA SRL
VIA DELL'ORSA MINORE, 226
90124 PALERMO (PA)
091 444704

NOTIFIER CATANIA
VIA ALCIDE DE GASPERI 187, SCALA B
95126 CATANIA (CT)
095 227 9511
www.notifier.it

RHINO CORP
PIAZZA GARIBALDI, 24
98034 FRANCAVILLA DI SICILIA (ME)
0942 982461
www.rhinocorp.it

SICURIT SICILIA
VIA G. CASTORINA, 11/13/15
95128 CATANIA (CT)
095 7167423
www.sicurit.net

STAR SYSTEM SRL
V. COMUNITÀ ECONOMICA EUROPEA, 41
95045 MISTERBIANCO (CT)
055 483720
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL
VIA ALDO MORO, 8/10
97100 RAGUSA (RG)
0932 648665
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL
VIA ITALIA, 41
96100 SIRACUSA (SR)
0931 491832
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL
VIA LEONARDO DA VINCI, 28
93100 CALTANISSETTA (CL)
0934 581492
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL
VIA LA FARINA, 232 - ISOLATO ½
98124 MESSINA (ME)
090 2922079
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL
VIA GIACOMO LO VERDE, 18/20
90145 PALERMO (PA)
091 6824889
www.starsystemsrl.it

STAR SYSTEM SRL
VIA SARDEGNA, 53
95014 GIARRE (CT)
095 7828922
www.starsystemsrl.it

STRANO SPA
ZONA IND. - 3A STRADA, 36
95121 CATANIA (CT)
095 523411
www.strano.it

STRANO SPA
S.S. 114, N.30 - C.DA TARGIA
96100 SIRACUSA (SR)
0931 496068
www.strano.it

STRANO SPA
VIA GALILEO GALILEI, 87
90145 PALERMO (PA)
091 201292
www.strano.it

TOP ITALIA SRL
V. COMUNITÀ ECONOMICA EUROPEA, 41
95045 MISTERBIANCO (CT)
095 471449
www.videostarweb.com

TOSCANA

CM INTERNATIONAL SAS
VIA SOFFICI, 50
59100 PRATO (PO)
0574 636861
www.cminternationalsas.it

DATAKOM TECNOLOGIE SRL
VIA ARRIGO DA SETTIMELLO, 5
50135 FIRENZE (FI)
055 696706
www.datakomtecnologie.it

MBM ELETTRONICA DI MIRKO SANTUCCI
VIA DELLE PESCHINE, 33
57016 ROSIGNANO SOLVAY (LI)
0586 370966
www.mbmelettronica.net

ORBIT SRL
VIA A. MEUCCI, 16
50053 EMPOLI (FI)
0571 922597
www.orbititalia.it

PENTA AUTOMAZIONI
VIA G. CABOTO, 20
50054 FUCECCHIO (FI)
0571 261967
www.pentaautomazioni.it

PLURITEK SRL
VIA LIVORNO, 8/13
50142 FIRENZE (FI)
055 7377284
www.pluritek.it

RITAR ELETTRONICA SRL
VIA MARAGLIANO, 102/D
50144 FIRENZE (FI)
055 322021
www.ritarelettronica.com

SAFE & LOCK SRL
VIA CURZIO MALAPARTE, 29/3
50145 FIRENZE (FI)
055 3024558
www.safeandlock.it

SECURPOINT SRL
VIA DI PORTO, 99
50018 SCANDICCI (FI)
055 7221476
www.securpoint.com

SICE TELECOMUNICAZIONE SRL
VIA TAZIO NUVOLARI, 53
55061 CARRAIA (LU)
0583 980787
www.sicetelecom.it

SICURIT TOSCANA
VIA DEI CADOLINGI, 4
50018 SCANDICCI (FI)
055 7310214
www.sicurit.net

TOSCANA SERVICE
VIA VOLONTARI DELLA LIBERTÀ, 22/24
50053 EMPOLI (FI)
0571 401524
www.toscanaservice.com

TRENTINO ALTO ADIGE

NICOM SECURALARM
VIA DEGLI ARTIGIANI, 49
09100 BOLZANO (BZ)
0461 533241
www.nicom.it

TROLESE SRL
VIA GALVANI, 13/A
39100 BOLZANO (BZ)
0471 532362
web.trolese.it

UMBRIA

A.E. SRL
VIA PONTE VECCHIO, 73
06135 PONTE S. GIOVANNI (PG)
075 395659
www.aeweb.it

SECUR GROSS SRL
VIA S. GALIGANO, 26
06124 PERUGIA (PG)
0755 729288
www.securgross.it

VENETO

BORINATO SECURITY SRL
VIA CHIESA, 22
36044 VAL LIGONIA (VI)
0444 868678
www.borinatosecurity.it

C.D.A. SRL
VIA DEI DA PRATA, 22
31100 TREVISO (TV)
0422 420420
www.cdattv.it

DSA MED SRL
VIA NONA STRADA, 13
35129 PADOVA (PD)
049 8079329
www.dsamed.it

ELETTRONICA E SICUREZZA SNC
VIA S. MASSIMILIANO KOLBE, 39
36016 THIENE (VI)
0445 344591
www.elettronicaesicurezza.it

MAC SYSTEM
VIA DELLA TECNICA, 8
30020 GRUARO (VE)
0421 74106
www.macsystem.it

MAC SYSTEM
VIA C. MONZANI, 12/4
30175 MARGHERA - VENEZIA (VE)
041 920951
www.macsystem.it

MAC SYSTEM
VIA ISAAC NEWTON, 29
31020 VILLORBA (TV)
0422 928953
www.macsystem.it

MAC SYSTEM
VIA DELLE NAZIONI, 15/D
37135 VERONA (VR)
045 8250146
www.macsystem.it

NOTIFIER PADOVA
VIA 4 NOVEMBRE, 6/c int. 9 35010
35010 LIMENA (PD)
049 766 3511
www.notifier.it

OMEGA S.R.L.
VIA ENRICO FERMI, 16
37135 VERONA (VR)
045 8238999
www.omegavr.it

RRE ELETTRO FORNITURE SRL
VIALE DELLA NAVIGAZIONE INTERNA, 51
35129 PADOVA (PD)
049 775297
www.rreelettroforniture.com

SECURITY PLANET SAS
VIA EUROPA 10/12/14
31020 SAN FIOR (TV)
0438 1794885
www.security-planet.it

SICURIT VENETO E FRIULI
VIALE DELL'INDUSTRIA, 23
35129 PADOVA (PD)
049 7808387
www.sicurit.net

SICURTEC ROVIGO SRL
VIALE COMB. ALLEATI D'EUROPA, 11/B
45100 ROVIGO (RO)
0425 471769

TKH SECURITY SRL
VIA PALÙ, 38 H/L
31020 ZOPPE' DI SAN VENDEMIANO (TV)
0438 1792811
www.tkhsecurity.it

TROLESE SRL
NONA STRADA 54/56 ZI
35129 PADOVA (PD)
049 8641940
web.trolese.it

TROLESE SRL
VIA GERMANIA, 2
37136 VERONA Z.A.I.
045 584477
web.trolese.it

TVS ITALIA SRL
VIA DELL'ARTIGIANATO, 8/A
35010 LOREGGIA (PD)
049 5791126
www.tvsitalia.it

TVS ITALIA SRL
VIALE DELLA NAVIGAZIONE INTERNA, 79
35129 PADOVA (PD)
049 774510
www.tvsitalia.it

TVS ITALIA SRL
VIALE DEL LAVORO, 6
36100 VICENZA (VI)
0444 964122
www.tvsitalia.it

TVS ITALIA SRL
VIA ISAAC NEWTON, 25
31020 VILLORBA (TV)
0422 444525
www.tvsitalia.it

ZET TRE SRL
VIA PARETO, 21
31030 DOSSON DI CASIER (TV)
0422 331376
www.zettre.com

IN QUESTO NUMERO

ASCANI	41
ASSIV	46, 51
CIAS ELETTRONICA	23, 45, 68
CONCEPT ITALY	I ROMANA, 68
DIGITRONICA.IT	64, 82
EEA	IV COPERTINA, 30, 69
ELAN	II COPERTINA, 69
ELECTRONIC'S TIME	26, 66, 70
EL.MO.	16, 44, 70
ELMAX	60
ESSER BY HONEYWELL	72
EXPRIVIA	18
EY - ERNST & YOUNG	14, 48
FIAMM ENERGY TECHNOLOGY	38
FIERA SICUREZZA	5, 14, 20, 23, 26, 29, 30, 34, 38, 42, 46, 60
HESA	71
HID GLOBAL	64
HIKVISION ITALY	I COPERTINA, 10, 71
HONEYWELL FIRE	33, 72
HONEYWELL MORLEY	4, 72
IKLAS	70
INIM ELECTRONICS	20
ISIWI	III COPERTINA, 7
JABLOTRON	41
PASO	4, 72
PROSPECTA	9, 42, 73
PROVISION-ISR	73
RIDEXTA	III COPERTINA
SALTO SYSTEMS	62, 74
SICEP	26, 34
TKH SECURITY	37
URMET	74
URMET ATE	75
VULTECH SECURITY	III COPERTINA, 75

SEGUICI SU

www.snewsonline.com
www.twitter.com/SNewsOnline
www.linkedin.com/company/s-news
www.facebook.com/SNewsOnline

Servizio abbonamenti: per informazioni telefonare allo 0424.383049 o inviare un'e-mail all'indirizzo abbonamenti@snewsonline.com Il servizio è in funzione dal lunedì al venerdì dalle 9:00 alle 13:00. L'importo dell'abbonamento annuale (5 numeri) è pari ad Euro 40,00 (solo Italia) comprese le spese di spedizione. Verrà inviato all'indirizzo e-mail fornito dal richiedente, il modulo di richiesta abbonamento, da compilare e restituire con i dati anagrafici completi dell'interessato. L'abbonamento potrà avere inizio in qualsiasi momento dell'anno. Il pagamento andrà eseguito tramite bonifico bancario intestato a S News S.r.l. Via Trieste, 6 - 36061 Bassano del Grappa (VI), come specificato nel modulo di richiesta abbonamento. Spedizione postale con **Postatarget Creative**. L'Editore garantisce la massima riservatezza dei dati forniti dall'abbonato, e la possibilità di richiederne gratuitamente la rettifica o la cancellazione ai sensi degli artt. 15 e ss. del GDPR 2016/679. Le richieste vanno rivolte a: privacy@snewsonline.com

ISSN 2281-1222 S News
ANNO XII - N. 71 Settembre/Ottobre 2023

DIRETTORE RESPONSABILE

Monica Bertolo

COMITATO SCIENTIFICO

Giulia Cavalli, Claudio Pantaleo, Cristhian Re, Fabio Spotti, Giancarlo Valente, Domenico Vozza

REDAZIONE

Monica Bertolo, Nadia Biasion, Giulia Cavalli, Alessandro Cherubin, Cristhian Re
redazione@snewsonline.com

PIANIFICAZIONE

Andrea Cherubin
pianificazione@snewsonline.com

GRAPHIC DESIGN

Nadia Biasion (impaginazione)

SEGRETERIA DI REDAZIONE

segreteria@snewsonline.com

UFFICIO ESTERO

international@snewsonline.com

PUBBLICITA'

marketing@snewsonline.com

ABBONAMENTI

abbonamenti@snewsonline.com

AMMINISTRAZIONE

amministrazione@snewsonline.com

SEDE

S News Srl - Via Trieste, 6
36061 Bassano del Grappa (VI)
Tel./Fax +39 0424 383049
info@snewsonline.com
www.snewsonline.com

REGISTRAZIONE

Registrazione al Tribunale di Bassano del Grappa n. 3/2012 ora di Vicenza

ISCRIZIONE AL ROC

S News S.r.l. è iscritta al ROC (Registro Operatori di Comunicazione) al n. 22328 del 24/04/2012

STAMPA

Grafiche Antiga SpA

PRIVACY

Il trattamento dei dati dei destinatari del presente Periodico ha la finalità di assicurare informazioni tecniche e specializzate a soggetti che per la loro attività sono interessati ai temi trattati. I dati sono trattati nel rispetto del Regolamento EU 2016/679 e D. Lgs. 196/2003.

Il Titolare del trattamento dei dati raccolti in banche dati ad uso redazionale è S News S.r.l., con sede in Via Trieste, 6 - 36061 Bassano del Grappa (VI). Gli interessati possono far valere i propri diritti contattando il Titolare all'indirizzo privacy@snewsonline.com

Gestisci efficacemente IDENTITÀ, CREDENZIALI E ANAGRAFICHE RELATIVE A TUTTI GLI ASSET AZIENDALI con SCS – SECURITY CORE SYSTEM, l'innovativo software web-based altamente personalizzabile per centralizzare il tuo Identity Management.



MODULI personalizzabili per la creazione e la gestione strutturata di identità, informazioni critiche e relative credenziali.



Completa TRACCIATURA di tutte le attività svolte dagli utenti del sistema.



Funzionalità di FRAMEWORK per supporto e monitoraggio di processi di gestione delle identità.



Motore per la CONFIGURAZIONE E DISEGNO delle informazioni anagrafiche gestibili dai vari profili di utenza, differenziata per cluster di nominativi.



Dati gestiti dal sistema in compliance al GDPR, tramite servizi e funzionalità di anonimizzazione e cancellazione delle informazioni in base alle regole di retention configurabili.



Garanzia dell'OWNERSHIP del dato.



UN NETWORK DI AGENTI PER FAR
INCONTRARE LE ESIGENZE DEL
PRODUTTORE E DEL DISTRIBUTORE
CON BRAND SELEZIONATI ED
INNOVATIVI DEL NOSTRO SETTORE

RIDEXTA
SECURITY BROKER



VIDEOSORVEGLIANZA E ANTINTRUSIONE



CONTROLLO ACCESSI Z-WAVE E ANTINTRUSIONE



TERMOREGOLAZIONE Z-WAVE WIFI



AUTOMAZIONE



NETWORKING



AUTOMAZIONE



VIDEOSORVEGLIANZA SMART

WALTHER BATTISTEL

+39 349 5975440 | Info@ridexta.com

Vicolo Ippolito Nievo, 1/A

Romano D'ezzelino (VI) Italy

MASTER 12.8 PLUS AJ

Rilevatore tripla tecnologia da esterno con sistema IR EASY ADJUST



SISTEMA DI
REGOLAZIONE
INFRAROSSO
IR EASY ADJUST



PET IMMUNITY
THREE BALANCE



AMBIENTI
CRITICI



FAST
MOUNTING



GRADO
DI PROTEZIONE
IP 65



NO BIRD
FILTRO IMMUNITÀ
PICCOLI VOLATILI



EEA sarà presente per
esporre le sue novità!

VI ASPETTA A

SICUREZZA

INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION
15-17 NOVEMBER 2023 fieramilano

Stand H21 K24 - Padiglione 5P

